



Сергей Лаврентьев
фото: Октавиан Буцуляк

ПЕНЕТРОН 10 ЛЕТ В СТРАНЕ ВИНОДЕЛИЯ

1 декабря 2015 года дилер ГК «Пенетрон - Россия» в Молдове – компания Hidrosom-Exim SRL – отметила свой первый 10-летний юбилей. Десять лет - много это или мало? Это срок выдержки достаточно приличного коньяка. Поскольку Молдова - страна развитого виноградарства и виноделия, директор Hidrosom-Exim SRL Сергей Борисович Лаврентьев в своем экскурсе в историю компании сравнивает её становление и развитие с процессом созревания крепкого, но благородного напитка.

В Молдове у каждого, кто впервые взял в руки журнал «Сухой закон» возникают однозначные ассоциации. Открыв первую страницу, человек улыбается, понимая, что журнал не про то, о чем он подумал, никакой антиалкогольной пропаганды не ведёт. Но зато есть повод поговорить про вино и про 10-летний юбилей. И вот тут без ассоциаций никак не обойтись. К примеру, коньяк за этот срок приобретает и янтарную окраску, и фруктово-цветочные ароматы, и мягкий вкус. Эти качества – словно награда за труд, вложенный в предшествующие годы. Ведь надо же было вырастить и собрать виноград, перевезти, перегнать, спирт разлить по бочкам. Сказанное далеко не всё, что должно быть сделано, чтобы через десять лет наслаждаться удивительным вкусом напитка. Это не значит, конечно, что потом наступает пора бить баклу-

ши. Просто работа становится другой: понаблюдать, проверить бочки, перелить, сделать купаж. Интеллектуальная, точная, спокойная такая работа. Самое главное, что коньяк уже в подвале и внешние факторы – погода, экономический кризис, политика – не имеют решающего значения. Твой товар и вложенный в него труд могут только дорожать.

Десять лет для нашего предприятия тоже немалый срок. Есть, пусть не великая еще пока, но история, есть определенный опыт, который позволяет принимать более точные и эффективные решения, высказывать более глубокие утверждения, быть более убедительным. Очень приятно, когда люди обращаются к тебе не только по поводу свойств Пенетрона, а как к советчику, который может сделать грамотное предло-

жение еще до начала строительства или ремонтных работ. Как правило, такое общение экономит заказчику время и деньги. Интеллигентная, точная, спокойная такая работа.

Но надо же было предварительно побегать по стройкам, распространить не одну тысячу листовок, придумать рекламу, провести десятки презентаций... Надо было переделать еще кучу работы, чтобы убедить народ в выдающихся свойствах Пенетрона. Сегодня я смело могу утверждать, что десять лет с командой Пенетрона подарили мне независимость и личный рост. И снова, как в случае с коньяком, внешние обстоятельства не имеют решающего значения: твой товар и вложенный в него труд могут только dorozhat.

Торговые сети сами выходят с предложением разместить товар на полке. Очевидно, что содержание переговоров по этому поводу несколько иное, чем если бы ты сам просил о сотрудничестве. Это не означает, конечно, что тебе дадут какие-то привилегии. Но я ставлю условие: хорошее место и график проведения семинаров с консультантами. Учитывая ротацию работников сетей, это очень важно. Но даже если консультанты уходят, они все равно помнят о Пенетроне, где бы они дальше не работали. Одним словом, продажи в торговых сетях Кишинёва растут.

Можно сказать, почти чудесным (для моего предприятия!) образом меняется прилегающая к нашему офису

инфраструктура. Ну, вот смотрите: напротив – большой магазин строительных материалов. Поскольку продавцы давно нас знают, то даже не пытаются говорить с клиентами о гидроизоляции, а сразу отсылают их к нам. Я не трачу время на обслуживание собственных автомобилей, потому что сервис, заправка и мойка в 20 метрах. Работники сервиса по звонку сами забирают машину, сами и возвращают её под мои окна. Через дверь расположился банк, в который я сразу же перешел. Бывший мой банк был в центре города, и найти там парковку даже на краткий период было очень затруднительно.

Без особых препон и рогаток решаются вопросы сертификации, инструментального контроля, лабораторных испытаний, лицензирования, разрешительных документов на торговлю. Люди знают нас, знают материалы, и это упрощает отношения предприятия с «внешней средой».

Все эти моменты дают возможность меньше отвлекаться на вопросы, не связанные напрямую с реализацией продукции и работой с клиентами..

В прошлом году, несмотря на проблемы в экономике и политическую чехарду с правительством Молдовы, наши продажи не снизились. Нам удалось поучаствовать в нескольких проектах, в том числе и республиканского масштаба.

Один из них осуществляется в рамках программы Cotract, подписанной между правительством Молдовы и корпорацией «Вызовы тысячелетия» от имени прави-



Пенетрон на полках строительного гипермаркета SUPRATEN

фото: Виорел Чернявски



Насосная станция для ирригационной системы г. Леова
фото с сайта: mca.gov.md

тельства США. Цель этого проекта - восстановить в стране не менее 11 ирригационных станций, обслуживающих 15 тыс. гектаров сельскохозяйственных земель

Проект предусматривает установку на всех насосных станциях современного электронного оборудования, замену водопроводной сети, гидрантов, реконструкцию зданий насосных станций, установку мобильных счетчиков для точного измерения потребляемой воды и т. д. Модернизированными ирригационными системами смогут пользоваться свыше 1,3 тыс. сельхозпроизводителей, действующих в зоне рек

Днестр и Прут. Проект позволит фермерам оптимизировать эксплуатационные расходы и использовать воду для орошения в течение сезона и в межсезонье, уменьшить потери воды. Наша компания поставляла гидроизолирующую добавку в бетон «Пенетрон Адмикс» для реконструкции насосных станций и резервуаров.

Вообще надо сказать, что сельскохозяйственный сектор Молдовы, пусть со скрипом, пусть медленно, но все-таки развивается. Особый упор сельяне делают на первичную переработку и хранение продукции. Ведь раньше было как: собрали урожай и он уходил на рынки и

Насосная станция для ирригационной системы, с. Жора де Жос
фото с сайта: jurnal.md





Винные подвалы Крикова
фото с сайта: femierul.md

в торговые сети практически с полей. Сегодня так бизнес вести уже нельзя: продукт должен быть хорошо упакован и храниться несколько месяцев. Наше предприятие поставило материалы системы Пенетрон под строительство нескольких холодильников и зернохранилищ.

Стабильным спросом пользуется Пенетрон и у частных. Люди, которые хоть однажды испробовали в своем строительстве наши материалы, уже не ищут никакой альтернативы. Особые чувства испытываешь, когда человек годами мучился с гидроизоляцией подвала и думал уже засыпать его песком, но все же решил вос-

пользоваться нашим советом, и у него все получилось.

Для молдаванина подвал – место святое. Хорошо сделанный, полный солений и вина – это показатель успеха и предмет гордости. И мы уверены, что настоящий молдавский подвал, построенный по рекомендациям журнала «Сухой закон», всегда будет сухим.

Редакция журнала «Сухой закон» поздравляет компанию Hidrosom-exim SRL с 10-летним юбилеем! Желаем успехов в деле развития виноделия в Молдове: наполненных ирригационных систем, наполненных бокалов! Но при этом – сухих подвалов!

Резервуар для ирригационной системы, с. Грозешть
фото: Виорел Чернявски

