

СУХОЙ ЗАКОН



Главный пенетронщик страны

Юбилейная хроника: события и факты

В зоне модернизации

Властелин ЖБ-колец



С 25-летием, «Пенетрон-Россия»!

Нас поздравляют известные бизнес-тренеры, которые на разных этапах развития и роста компании проводили семинары и активное обучение, содействовали сплочению команды ГК «Пенетрон-Россия» для достижения высоких целей.



Владимир ТАРАСОВ,
социальный технолог, бизнес-тренер, автор и разработчик
образовательных, оценочных и др. технологий в управлении

*Сердечно поздравляю славную команду «Пенетрон» с 25-летием!
Желаю встретить 50-летие в качестве мирового игрока
с большими планами на будущее!*

Ирина ХАКАМАДА,
российский общественный
и политический деятель, бизнес-тренер, писатель.

*Поздравляю
группу компаний «Пенетрон-Россия» с юбилеем!
Будьте такими же и даже лучше! Удачи!*



Алексей МОЛВИНСКИЙ,
бизнес-тренер, бизнес-консультант

*Поздравляю компанию с юбилеем! С таким возрастом российскую компанию
уже можно причислить к лику «несокрушимых». Желаю сотрудникам любить
свое дело, наполнять этой любовью свои продукты, партнеров и коллег.*

Игорь МАНН,
бизнес-тренер, консультант по практическому маркетингу,
автор многочисленных книг, издатель.

*Поздравляю команду холдинга «Пенетрон-Россия»
и ее командира Игоря Черногорова!
Желаю вам роста! Не останавливайтесь!*



Дмитрий ПОТАПЕНКО,
бизнес-тренер, практикующий психолог

*Лучшая оценка любой работы – клиент и сарафанное радио! За эти годы и
Игорь Черногородов, и Пенетрон получили это сполна. Желаю, чтобы следующие
25 лет и партнеры, и коллеги наслаждались совместным созданием экономики
и своей жизнью. Не в ущерб одному другому.*

СУХОЙ ЗАКОН

Александр ЛЕВИТАС,
 бизнес-тренер и консультант, эксперт
 по партизанскому маркетингу в России.

*С четвертьвековым юбилеем!
 Вы даете людям уверенность, надежность, прогнозы
 и защиту – так держать!
 Желаю железобетонной устойчивости на рынке, изоляции
 от всех проблем и множества крутых дат
 в истории компании!*



Анастасия ЧАНЬКО,
 бизнес-тренер, доцент кафедры
 организационного поведения и управления персоналом
 Высшей школы менеджмента Санкт-Петербургского государственного университета

*С радостью присоединюсь ко всем поздравлениям! 25 - хороший
 возраст! Желаю так же динамично двигаться в будущее, всегда
 учиться, все успевать и быть лидерами! Всему коллективу, менед-
 жерам и управленческой команде больших побед и свершений!*



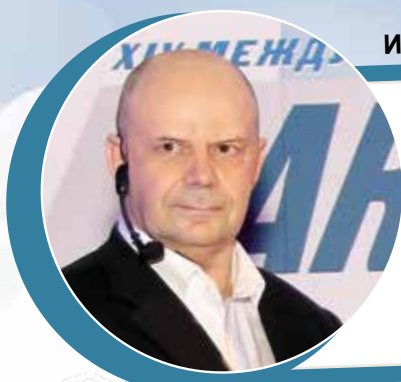
Радислав ГАНДАПАС,
 один из самых титулованных бизнес-тренеров России,
 специалист по лидерству и ораторскому искусству, автор 8 книг и 14 фильмов.

*Холдингу «Пенетрон-Россия» – 25. Энергия, задор, амбиции – это
 нормально для Пенетрона и нормально для этого возраста. Но
 уже и ответственность, уже ясный взгляд в будущее, уже готов-
 ность вкладываться в это будущее. С четвертью века!
 Надеюсь поздравить и с половиной. Ведь Пенетрон
 не состарится никогда!*



Игорь ВАГИН, академик АИ России

*За свои 28 лет работы я тренировал сотрудников 600 компаний, и меня трудно
 чем-либо удивить. Но люди компании «Пенетрон» произвели неизгладимое впечат-
 ление своей энергетикой, жизнелюбием, оптимизмом и нацеленностью на резуль-
 тат. Настоящие лидеры Игорь и Алена Чернозоловы задают мощный драйв, посто-
 янно обучая и развивая сотрудников компании. Для меня – высокая честь
 взаимодействовать с компанией «Пенетрон-Россия»!
 Так держать, друзья! И успехи, и победы в бизнесе будут всегда за вами!!!*



Глеб АРХАНГЕЛЬСКИЙ,
 бизнес-тренер, эксперт в области управления временем

*Поздравляю группу компаний «Пенетрон-Россия» с юбилеем!
 Для российского бизнеса четверть века –
 очень почтенный возраст.
 Желаю новых горизонтов и успехов, в том числе дости-
 нутых с помощью тайм-менеджмента!*



Размещение рекламы в журнале **СУХОЙ ЗАКОН** расширит круг Ваших деловых партнеров

Разворот	60 000 руб.	1/4 полосы	8 000 руб.
1 полоса	30 000 руб.	1/8 полосы	4 000 руб.
1/2 полосы	16 000 руб.	4-я стр. обложки	40 000 руб.

Рубрика «Новости»:

«Новости компаний» 500 знаков + фото 3 000 руб.

Рубрика «Советуют профессионалы»:

текст + визитка компании 20 000 руб.

Стоимость размещения рекламных материалов НДС не облагается.

За достоверность информации в рекламных материалах редакция ответственности не несет.



УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: СРО РСППГ

Свидетельство о регистрации ПИ № ФС77-25126.

Выдано 28.08.2006 Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охраны культурного наследия.

ТИРАЖ 15 000 экз.

Отпечатано в типографии «АМБ».

Периодичность: 7 раз в год

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

620076, г. Екатеринбург, пл. Жуковского, 1, тел.: (343) 217-02-02.

szakon@penetron.ru

МЕСТО ДЛЯ ВИЗИТКИ
РЕГИОНАЛЬНОГО
ПРЕДСТАВИТЕЛЯ
ГК «ПЕНЕТРОН-РОССИЯ»



Профессиональное издание
о гидроизоляционных материалах и технологиях защиты от воды.
Издается с 2004 года

РЕДАКЦИЯ:

автор проекта:

Игорь ЧЕРНОГОЛОВ

шеф-редактор:

Алена ЧЕРНОГОЛОВА (personal@penetron.ru)

выпускающий редактор:

Михаил БАКИН (bakin@penetron.ru)

build-редактор:

Ирина ГРИГОРЬЕВА (moscow@penetron.ru)

технический редактор:

Евгений ПОМАЗКИН (pomazkin-urfu@mail.ru)

тексты:

Евгений ВИКТОРОВ (pr@penetron.ru)

дизайн, верстка:

Татьяна ЕЛИСЕЕВА (eliseeva@penetron.ru)

корректор:

Светлана АБРАМОВА

РАСПРОСТРАНЕНИЕ:

- союзы инженерных и научных организаций
- региональные отделения Союза архитекторов
- строительные предприятия
- проектные институты и организации
- правительства областей
- администрации городов
- торгово-промышленные палаты
- общественные организации малого и среднего бизнеса
- палаты товаропроизводителей
- отраслевые выставки, конференции, семинары
- собственники и управляющий менеджмент крупных предприятий и организаций во всех субъектах Российской Федерации, в Украине, Беларуси, Казахстане, Туркменистане, Армении, Грузии, Азербайджане, Кыргызстане, Таджикистане, Молдове, Приднестровье, Узбекистане, Монголии, Эстонии, Латвии и Литве путем адресной рассылки руководителям

ОТ РЕДАКЦИИ

Когда-то давным-давно, где-то четверть века назад, жили-были начинающие предприниматели. Сидели они все в одной съемной комнате, где был и дом, и столовая, и штаб, и, как это водится, мечтали...

Мечтали о том, как переедут в настоящий офис. О том, как выйдут за пределы провинциального Екатеринбурга и начнут герметизировать и гидроизолировать здания по всей России.

Правда, в отличие от былинных богатырей, наши предприниматели не лежали на печи и не ограничивались одними мечтами. Четверть века трудились они, не покладая рук. И вот сегодня вновь сидят они со своими верными соратниками за праздничным столом, отмечая 25-летие компании, и оглядываются вокруг.

Что они видят?

Заводы в России, Казахстане и Белоруссии, которые производят лучшую в мире гидроизоляцию Пенетрон. Производственный комплекс в Германии, выпускающий инновационные материалы для инъекций. Лаборатории, оборудованные по последнему слову техники. Сотни офисов по всей России. И еще в двадцати странах Европы и Азии. Тысячи сотрудников, кто с компьютерной мышкой, а кто и с перфоратором в руке. И сотни тысяч благодарных клиентов. Сотни тысяч спасенных зданий и сооружений. Сотни тысяч успешных проектов.

Такой мы видим группу компаний «Пенетрон-Россия» сегодня, в день ее 25-летия.

Что ж, пожелаем нашим героям не останавливаться на достигнутом, снова взяться за старое и мечтать, мечтать, мечтать. А еще упорно работать. Чтобы через двадцать пять лет нынешний холдинг показался им маленькой съемной комнатой по сравнению с новыми вершинами.

С праздником!

На обложке:

завод ГК «Пенетрон-Россия», г. Екатеринбург, Россия

СОДЕРЖАНИЕ

ПЕНЕТРОН-СЕРПАНТИН С 25-ЛЕТИЕМ, «ПЕНЕТРОН-РОССИЯ»!	2
БИЗНЕС-STORY «ПЕНЕТРОН-РОССИЯ»: ИСТОРИЯ ИЗ ПЕРВЫХ УСТ	6
ЛЕТОПИСЬ ЮБИЛЯРА ФОРМУЛА ПЕНЕТРОНА – ТОЛЬКО ВПЕРЕД!	16
ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА	18
PENETRON-NEWS	20
НАЦИОНАЛЬНЫЙ КОЛОРИТ ПЕНЕТРОН ДЛЯ ГОРОДА ЛЮБВИ	22
БЛИЖНЕЕ ЗАРУБЕЖЬЕ ВОЗРОЖДЕНИЕ ЛЕГЕНДЫ	26
ОПЫТ ПЕНЕТРОН НА ГРАНИЦЕ С ЕВРОПОЙ	28
ОБЪЕКТЫ МРИЯ – ВОПЛОЩЕННАЯ МЕЧТА	30
ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ СВЯЗЬ С ПРОИЗВОДСТВОМ	34
ОБЗОР В ЗОНЕ МОДЕРНИЗАЦИИ	36
РЕГИОНЫ ПЕРВЫЙ ОПТОВОЛОКОННЫЙ	42
НА НОВЫХ ОЧИСТНЫХ РОСТОВА	44
ЮБИЛЕЙ МЕНЯЕМ ОБЛИК КАЗАНИ	46
ОПЫТ КОЛЛЕКТОР ДЛЯ «СКОЛКОВО»	50
ОБЪЕКТЫ «АРИАНТУ» – ПЕНЕТРОН БЕЗ ВАРИАНТОВ	52
МАСТЕР-КЛАСС МАКСИМЫ ОТ ВЛАДИМИРА ТАРАСОВА	54
ВЫСТАВКИ ВЛАСТЕЛИН ЖБ-КОЛЕЦ	56
ОБРАБОТАНО ПЕНЕТРОНОМ ПОДЗЕМНЫЙ ПАРКИНГ ЖК «МОРСКОЙ ФАСАД» Санкт-Петербург, Россия	58

«ПЕНЕТРОН-РОССИЯ»: ИСТОРИЯ ИЗ ПЕРВЫХ УСТ

Когда наша редакция решила взять интервью у этого человека, в успех затеи мало кто верил. Поймать его между бесконечными встречами, совещаниями и перелетами почти невозможно, а записаться к нему на прием сложнее, чем к участковому терапевту. Особенно в эти дни, когда главное детище всей его жизни, холдинг «Пенетрон-Россия», празднует 25-летие. В итоге получилась целая спецопреация, в ходе которой наш корреспондент сделал почти невозможное – получил несколько часов времени главного пенетронщика страны Игоря Черногорова. Разговор прерывался телефонными звонками, визитами секретарей и помощников, был даже перерыв на небольшую командировку за океан, но все это не помешало нам подготовить к печати главный материал номера.

– Я знаю, что предпринимательскую жилку вы нашли у себя еще в школе. Расскажите, как это было?

– Это просто забавное стечение обстоятельств. Дело в том, что я жил в так называемом Цыганском поселке – это такой не самый благополучный район Екатеринбурга. И там был военторг, в котором – не поверите – продавали страшно популярную и, главное, дефицитную в те времена жвачку Tallinn Kalev. Стоила она, кажется, 15 копеек. Сначала я угостил одноклассников этой жвачкой и объяснил, где ее можно купить. Несколько раз они пытались сходить в тот самый военторг, но местные хулиганы их отлавливали и отбирали деньги. Вскоре я наладил свой первый бизнес: перепродавал жвачку школьным приятелям с наценкой в 5-10 копеек.

– В каком классе это было?

– В первом и втором. Кстати, были же еще бутылки...

– Какие бутылки?

– Как какие?! Как и все советские дети, мы с друзьями собирали бутылки, мыли их и потом сдавали. Так я зарабатывал на всякие вкусности для себя и младших братьев, а еще – на подарки родителям. Между прочим, тогда произошла одна забавная история. Мы насобирали кучу бутылок. За каждую давали, по-моему, 12 копеек. А потом вдруг цены выросли, и мы сдали нашу тару аж по 20 копеек за штуку. Это был просто нереальный навар!

– Короче говоря, так вы впервые заработали на кризисе...

– Точно!

– Чем еще занимались в школьные годы?

– Однажды в 14 лет мне довелось поработать на самом настоящем конвейере нашей обувной фабрики. У приятеля там работала мама, которая помогла нам устроиться на лето. Это был адский труд, скажу я вам! Но мы справились. Друг вставлял в обувь супинаторы, а мне поручили собирать готовую обувь, проверять размеры и раскладывать по коробкам.



– Причем по правилам дети могли работать не более четырех часов в день, но получали при этом полную зарплату. Начальник цеха нас тогда позвал и говорит: «Смотрите, если вы будете работать всего по четыре часа, а получать как все, это же будет несправедливо. Так?» – «Так!» – хором ответили мы. В итоге пахали почти полную смену – по семь часов в день. За месяц работы чуть не сдохли.

– *Значит, и в советские времена тоже могли запросто кинуть. Причем даже детей.*

– Да, могли. Но в итоге об этом узнала мама моего приятеля, устроила страшный скандал. И нам заплатили гораздо больше. Все закончилось благополучно, но стоять за конвейером желания больше не возникало. Уж очень монотонная работа.

– *А когда начались более серьезные заработки?*

– В старших классах я начал заниматься пластинками и порой зарабатывал по 50 рублей в неделю. По тем временам сумма очень серьезная, особенно если учесть, что средняя зарплата была рублей 120.

ЧЕРНОГОЛОВ ИГОРЬ АЛЕКСЕЕВИЧ

Родился 21 марта 1970 года

в селе Щелкун, Сысертского района, Свердловской области

Образование:

Инженер, механико-машиностроительный факультет Уральского политехнического института имени С. М. Кирова, специальность «Станки и инструменты»

Карьера:

1988–1989 гг. – служба в Вооруженных силах, сержант, заместитель командира взвода охраны, копровщик 3 класса. Участвовал в строительстве БАМа.

1991–2004 гг. – соучредитель, сначала заместитель директора, а затем директор компании «Уралпромсервис». С 2004 г. президент группы компаний «Пенетрон-Россия».

Семья:

Жена Алена, три дочери

Увлечения:

Книги и кулинария

– *В чем заключался бизнес?*

– Мы с друзьями ездили на Тучу. Так тогда назывался Шувакишский рынок – главная тусовка всех фарцовщиков. Крутые перцы добирались на такси, а мы – в набитой электричке. Помню, идешь туда по железнодорожному мосту и видишь нереальную тучу народа (отсюда и название). Это был один из самых больших рынков страны. Купить и продать можно было все что угодно. Мы занимались вином. Перепродавали дефицитные пластинки и, кроме того, записывали с них музыку на кассеты и бабины. Сборники делали. Так что это был высокотехнологичный бизнес: для перезаписи надо было собрать в одном месте кучу техники. Мы использовали кассетник «Маяк», бабинник «Нота», проигрыватели «Вега» и «Арктур». Что-то было свое, а остальное у кого-то одалживали, обещая взамен кассеты с модной музыкой. Была своя клиентура, которая с нетерпением ждала новинок. И мы их не подводили.

– *Сегодня, в век Интернета, такой бизнес сложно представить.*

– Да, сейчас все можно найти и скачать за пару минут. А тогда хорошая музыка тоже была дефицитом. За новинками охотились, ведь, если у тебя в магнитофоне играет что-то крутое, ты становишься настоящей звездой. Кстати, мы еще и школьные дискотеки устраивали. Я крутил там самую модную музыку: С. С. Catch, Pet Shop Boys, Bad Boys Blue, Modern Talking, a-ha. Роком не занимался, понимая, что 90 % людей воспринимает только попсу — именно на ней можно зарабатывать.

– *Куда предпринимательская жилка вывела вас после школы?*

– В самом начале 90-х вместе с женой приторговывал бартерными товарами, которые в изобилии появлялись в коммиссионках Магнитогорска и Новокузнецка — там они стоили в десять раз дешевле, чем в Екатеринбурге. Предприятия, работавшие на экспорт, везли из-за границы технику, в том числе видеомагнитофоны, одежду и обувь. А в Магнитогорск и Новокузнецк от нас летали самолеты. Вот и приходилось мотаться туда-обратно по несколько раз в неделю.

Тогда я впервые понял, что цена – это штука условная, которую определяют не реальные качества товара, а рынок. К примеру, как-то мы с Аленой привезли в Екатеринбург спортивные трусы Adidas и сдали их в комиссионку по какой-то немыслимой цене. На нас смотрели как на идиотов: «По такой цене трусы никто не купит!» Но это был уникальный товар, а высокая цена была показателем отменного качества. Во всяком случае, так думали покупатели, которые все смели буквально за неделю. Это был важный урок.

– *А как влияла на все это сумасшедшая инфляция?*

– Да, деньги обесценивались так быстро, что приходилось крутиться: сегодня продал, завтра купил новый товар, иначе полученная сумма могла превратиться в ноль. Впрочем, порой инфляция позволяла зарабатывать, особо не напрягаясь. Купил товар, подождал пару недель, продал в два раза дороже. Вот такой был бизнес!

А сколько было курьезов. К примеру, как-то перед свадьбой я зашел в один магнитогорский магазин, а там лежит черная икра по цене обычной консервы: не успели переоценить. Магазин, видимо, был государственный, и о прибыли никто особо не заботился. Я тогда купил целый ящик. Мы ее и сами ели, и друзей угощали. А на свадьбе стол был просто уставлен черной икрой.

– *Что ж, значит, и вам довелось поработать челноком. Но все мы знаем, что это был лишь разбег. Расскажите, что было потом. Как вы начали работать на строительном рынке?*

– Да, это было ровно четверть века назад. 22 июня 1991 года. Вообще 22 июня – это скорбная дата в истории нашей страны, но для меня она стала счастливой. Дело в том, что именно в этот день я обрел и любимое дело, и любимую жену. Причем это была настоящая любовь с первого взгляда!

– *Что ж, о делах семейных мы еще поговорим, а пока расскажите подробнее об этом новом деле, или, как бы сейчас сказали, стартапе.*

– У меня был школьный друг – Леха Шварев. Помните фильм «Гений»? Так вот, можно сказать, что это про него. Он был очень талантливым. Это касалось абсолютно всего. Как-то он решил научиться играть в шахматы и через полгода стал мастером спорта. Потом захотел стать круче меня на турнике – и через пару месяцев с легкостью крутил солнышко и делал выход на две по тридцать раз. После школы он поступил в МФТИ и обосновался в Москве. Там он сделал первые по-настоящему большие деньги. Брал подряды на герметизацию межпанельных швов и получал семь рублей на один вложенный.

– *Кажется, это выгоднее, чем торговать оружием или наркотиками!*

– Точно! В тот памятный день, 22 июня 1991 года, Леха позвал меня и Сергея Томина, еще одного нашего приятеля, в «Уральские пельмени», рассказал о своем бизнесе и предложил подключиться. Мы, конечно же, согласились. Вскоре зарегистрировали фирму «Уралпром-

сервис» и начали предлагать услуги по герметизации и гидроизоляции зданий и сооружений.

Первое время работали из дома. Это была проходная комната, которую мы снимали с Аленой. Там собирались и рабочие, и мы – «менеджмент». Проводили планерки. И жили там, и ели, и работали. Алена сидела на телефоне. Голос у нее высокий, и ей всегда говорили: «Девочка, позови кого-нибудь из взрослых». Тогда она была и офис-менеджером, и кадровиком, и отделом продаж, и главным советчиком по всем серьезным вопросам. У Алены было много возможностей уйти из нашего холдинга: вести свой бизнес, руководить другой компанией. Но, к счастью, она осталась с нами, практически не отлучалась, даже на рождение детей. И я ей очень благодарен за это.

Мы всегда с ней были очень легкими на подъем. Могли за считанные минуты сорваться с места и поехать в другой город – по делам или просто так. Хоть на неделю, хоть на месяц. Сами испытывали кайф от этой динамики

Молодожены Игорь и Алена



и драйва. Помню, мы часто говорили друг другу: «Мы с тобой классные парни!»

– *Значит, это была молодая компания, у руля которой стояли классные парни. Насколько я понимаю, впоследствии она превратилась в группу компаний «Пенетрон-Россия».*

– Да, как видите, холдинг родился в съемной комнате, совсем не похожей на офис серьезной компании.

– *А что за материалы вы тогда использовали? Ведь достать качественный товар было нелегко.*

– Поставки герметиков помог наладить все тот же Алексей. По тем временам это были инновационные материалы, по-настоящему эффективные, которые прежде, в поздние советские времена, применяли разве что на оборонных объектах.

Более серьезная проблема была с рабочими. Казалось бы, кругом безработица, только свистни – и к тебе прибегут лучшие кадры. Но на самом деле найти хороших и ответственных строителей было нелегко, как и сейчас. Отсюда еще одно ноу-хау: для проведения работ мы привлекали не профессиональных строителей, а студентов физтеха. Так было проще и надежнее. Во-первых, это были ребята с интеллектом, а значит, их было легче обучать. Во-вторых, студентам всегда нужны деньги, так что проблем с мотивацией не было. А еще не было проблем с ответственностью, поэтому наших рабочих можно было почти не контролировать.

– *А помните какую-нибудь интересную байку из тех времен?*

– Не просто интересную, а поучительную. Дело было в 93-м. Тогда все деньги, которые мы заработали за сезон, аккумулировались у Алексея в Москве. Когда мы за ними приехали, оказалось, что денег нет. Нет, наш партнер нас не кинул. Просто на все средства он купил герметик. А на дворе сентябрь. Конец сезона. И для справки: срок годности у герметика – полгода, так что до следующей весны он не доживет. Мы думали, что это совершенно безвыходная ситуация и деньги потеряны навсегда. А Леха спокойно сказал: просто надо идти и работать. Мы тогда, естественно, разругались. Но делать нечего... вернулись в Екатеринбург и принялись за дело.

– *Неужели сумели реализовать весь товар?*

– Не просто реализовать, а израсходовать при выполнении работ. Представьте, за все лето ушло где-то десять тонн, а здесь буквально за месяц – больше двадцати! Денег



Герметизация межпанельных швов

заработали столько, что можно было открывать собственный банк: сумма как раз соответствовала минимальному уставному капиталу. Впрочем, большую часть мы тогда просто спустили. Но главное не это. Главное – урок, который мы усвоили на всю жизнь: нет ничего невозможного, надо просто идти и работать. Чтобы научить нас этому, Леха поступил с нами жестко. Можно сказать, кинул нас, плохо умеющих плавать, в пучину бескрайнего моря и смотрел, доберемся до берега или утонем. И мы добрались.

– *Итак, бизнес пошел в гору, и вскоре вы переехали в новый офис...*

– Да, заработав немного денег, мы сняли под офис отдельную квартиру. Помню, в соседнем здании была «Дока-пицца», так что мы, как настоящие крутые пацаны, ходили туда на бизнес-ланчи. А когда мы с Аленой уехали в Краснодар – поднимать первый филиал, Сергей нашел офис в самом центре Екатеринбурга, на улице Воеводина. Целых две комнаты! Сделал там евроремонт, купил черную офисную мебель. Тогда казалось, что это верх престижа. Офис был таким солидным, что люди попроще боялись к нам заходить.

– *А когда обосновались в нынешнем офисе?*

– Это было гораздо позже, в 98-м году. Компания выросла. Нужны были серьезные площади и парковочные места. Вот мы и сменили обстановку, переехали на улицу Жуковского, 1.

– *Площадь Жуковского...*

– Нет, на всех старых картах было написано «улица». А я решил повысить статус и написал на табличке «площадь». И это обозначение прижилось. Теперь во всех справочниках так пишут. Звучит солидно.

– *Игорь, а как сложилась судьба вашего генерального одноклассника? Чем он сейчас занимается?*

– После эпопеи с герметиками Алексей основал еще кучу бизнесов. В их числе несколько банков, компания «Санрайз», которая специализировалась на сборке и продаже компьютерной техники, и компания «Ролсен», которая до сих пор успешно развивается, а ее владельцы фигурируют в списке «Форбс». Словом, как я и сказал, Леха был выдающийся, очень талантливый и светлый человек, которого просто нельзя было не любить. Был. В 94-м его застрелили. Будь он жив, мы бы уже, наверное, завоевали весь мир.

– *Грустная история. Впрочем, если не весь мир, то по крайней мере шестую его часть вы точно завоевали. Но уже не с герметиками, а с гидроизоляцией Пенетрон. Когда вы впервые столкнулись с этим названием?*

– Начну издаleка. Я уже упоминал, что в середине 90-х временно переехал в Краснодарский край. В тот период наш бизнес в Екатеринбурге испытывал сложности: во-первых, из-за ярко выраженной сезонности полгода мы сидели без работы, во-вторых, в городе попросту закончились деньги. А в Краснодарском крае были деньги и хорошая погода. И вот, загрузившись герметиками, мы с Аленой укатили на юг. Тогда краснодарский филиал кормил всю нашу компанию.

И вот как-то раз случилась одна забавная история. Директор «Новошипа» баллотировался то ли в депутаты, то ли в мэры. А в городе была давняя проблема. Там с моря дуют страшные норд-осты. Из-за них торцы домов намокают и промерзают. Люди, естественно, недовольны. И вот этот директор попросил нас замазать герметиком весь промерзающий торец такого проблемного дома. Мы возражали: мол, герметик для этого не подходит, он не позволит бетону дышать. Но выборы есть выборы. Главное – показательно решить проблему, а потом... хоть трава не расти. Короче, торец дома мы намазали. Директор «Новошипа» и электорат были довольны. А я нет. Именно тогда я понял, чего нам не хватает. Нужен был материал, который, с одной стороны, делает бетон водонепроницаемым, а с другой, не мешает ему дышать, то есть не влияет на паропроницаемость. У кого только я не спрашивал о таком чудо-материале. Все говорили, что его не существует.

– *Теперь-то мы знаем, что скептики ошибались!*

– Да, победила уверенность, основанная ни на чем. Четыре месяца я целенаправленно искал материал, в существование которого никто не верил. Оббивал пороги самых прогрессивных московских строительных фирм. И вот, наконец, сотрудница одной из них посоветовала мне

Пенетрон. Дала бумажку с описанием материала. Я прочитал и понял, что это именно он. Материал моей мечты.

Оставалось только найти американский Пенетрон в России. Его тогда завозили несколько небольших фирм. Мы приобрели пробную партию.

– *И протестировали материал на Новосвердловской ТЭЦ и объектах екатеринбургского водоканала...*

– Ага, пришли на ТЭЦ и честно сказали, что у нас есть новый материал с совершенно невероятными свойствами. Хотим его опробовать в серьезном деле. Я до сих пор благодарен руководству станции за то, что они пошли на этот эксперимент.

– *Наши журналисты недавно были на Новосвердловской ТЭЦ. Протечек нет до сих пор.*

– Да, эксперимент удался. Заказчики остались довольны.

– *Скажите, а вам довелось лично попробовать Пенетрон? Приготовить раствор, нанести его на поверхность. Короче, поработать руками.*

– Конечно! Сразу скажу: я не делал гидроизоляцию электростанций или олимпийских бассейнов, но зато своими руками запенетронил два гаража. Предварительно взял инструкцию. Изучил ее. Кстати, этим часто пренебрегают «профессионалы», утверждая, что они и так все знают. Так вот, я сделал все по правилам. И получил результат. Вода ушла навсегда. Так что могу с уверенностью сказать: работать с Пенетроном достаточно просто. Это вообще очень технологичный материал, что дает существенную экономию при производстве работ.

Первая встреча с Робертом Реверой





Открытие завода гидроизоляционных материалов Пенетрон в Екатеринбурге, 2005 год

– *А когда компания окончательно сконцентрировалась на Пенетроне и получила соответствующее название?*

– Это же был материал моей мечты. Так что никаких сомнений не было. Уже в 97-м мы договорились о прямых поставках Пенетрона с главой корпорации Penetron International Робертом Реверой, а благодаря кризису 98-го стали эксклюзивными поставщиками на территории России. И потом все время расширяли зону влияния.

– *Благодаря кризису?!*

– Да. Это было чудесное стечение обстоятельств. Мы купили по предоплате крупную партию Пенетрона. Купили, конечно, за доллары. И тут грянул кризис. Доллар взлетел до небес. Запасов материала у наших конкурентов не оказалось. Покупать его по новой цене – с учетом курсовой разницы – было невыгодно. А у нас склад забит под завязку. Впрочем, появилась еще одна проблема: у российских строителей на Пенетрон не было денег. Но мы сумели найти иностранных застройщиков, которые, во-первых, ценили качество, а во-вторых, осуществляли все расчеты в валюте. В результате мы выдавили всех прочих игроков с рынка и благодаря тому, что Роберт Ревера поверил в наши силы, получили эксклюзивное право на продвижение Пенетрона.

– *Интересная история. Но я вернусь к своему вопросу: когда появилось название «Пенетрон-Россия»?*

– Достаточно поздно. В 2005-м году. Мы связали ребрендинг с изменением статуса компании. До тех пор мы были лишь поставщиком материала, пусть и уникаль-

ного. А потом случилось неслыханное: мы открыли собственное производство Пенетрона в Екатеринбурге. Это был настоящий прорыв. Чтобы понять значимость события, представьте: это было единственное производство в Евразии!

– *А еще эта была страховка на случай дальнейших кризисов, которые не заставили себя долго ждать.*

– Безусловно, теперь мы не так зависим от курса доллара. Поэтому кризис 2008-го пережили, как и положено настоящим предпринимателям, с прибылью и серьезным увеличением объемов продаж.

– *Кстати, завод в Екатеринбурге утратил статус единственного в Евразии тоже благодаря вам. В чем причина производственной экспансии холдинга «Пенетрон-Россия»?*

– Не секрет, что почти все страны до сих пор используют инструменты протекционизма, чтобы защитить своих производителей. Отсюда правило: если хочешь прочно закрепиться на рынке и получить преференции, получи статус отечественного производителя. Вот мы и получили такой статус в Казахстане и Белоруссии, где открыли собственные производственные комплексы.

– *Значит ли это, что в ближайшее время мы станем свидетелями новых открытий?*

– Все зависит от рынка, на который влияет и политическая конъюнктура. Мы готовы открыть заводы где угодно, даже в Иране, если это будет экономически целесообразно. Но пока никаких утвержденных планов нет.



VIP-лаунж холдинга «Пенетрон-Россия» на выставке «Иннопром», Екатеринбург

– *Задам еще один вопрос, связанный с организацией бизнеса. Не часто встретишь компанию, которая – подобно холдингу «Пенетрон-Россия» – реализует товар через дилерскую сеть. Как вы пришли к такой бизнес-модели?*

– Ответ покажется вам банальным. Сначала мы начали открывать филиалы. Один, два, три... а потом закончились деньги. Оказалось, что это очень дорого. Нужно снять или выкупить помещение, нанять и обучить персонал. Короче говоря, издержки такого развития очень велики, они мешают набрать нужный темп. А рынок нужно завоевывать быстро. Именно поэтому решили строить компанию по модели, похожей на франчайзинг. Искали партнеров – близких по духу людей, которые хотели продвигать Пенетрон в разных регионах, и заключали с ними дилерские соглашения. Но в итоге получилась не просто дилерская сеть, а настоящее сообщество, содружество, даже семья. И это меня безумно радует!

– *Позволю себе последний вопрос о бизнесе. Не буду спрашивать про нынешнее положение дел. Этой теме посвящены десятки материалов нашего журнала. Спрошу про будущее компании. Каким вы его видите?*

– Хочешь насмешить Бога, расскажи ему о своих планах. Это особенно верно в наших условиях. Поэтому я не хочу вслух обсуждать задачи, которые мы

ставим перед компанией, ни тактические, ни стратегические. Вместо этого позволю себе пометчать. Я хочу, чтобы слово «Пенетрон» стало именем нарицательным, как «ксерокс», например. Хочу, чтобы это была гидроизоляция номер один во всем мире, а наши луч-



Ева, Лидя и Майя Чернооголы в олимпийском Сочи



С первой выпускницей

шие дилеры встали во главе компаний, контролирующих целые страны. Кажется, что это фантастика, но когда смотришь на наш холдинг из той съемной комнаты, где мы устроили первый офис, понимаешь, что нет ничего невозможного.

– Думаю, мы достаточно поговорили о делах. Но Игорь Черноголов – это же не только бизнесмен. Это еще и муж, отец. Расскажите о вашей семье.

– Я уже говорил про Алену, которая стала мне не просто любимой женой, но еще и надежным другом, главным советчиком и бизнес-партнером. Она настоящий ангел-хранитель нашей компании. Если бы не Алена, то, пожалуй, не было бы и повода для этого интервью. Я счастлив, что мы встретились. И счастлив, что у нас такие замечательные дети.

– А здесь можно и поподробнее...

– У нас три дочки. Старшая, Майя, успешно учится в одном из лучших университетов мира – Бизнес-школе им. Дж. Касса при Лондонском университете (Cass Business School City in University of London) на программе обучения в сфере бизнеса и менеджмента (Business studies). Планирую как-нибудь привлечь ее на практику в нашу компанию, ведь она с детства знает, что такое Пенетрон. Надеюсь, конечно, что она захочет продолжить наш бизнес, хотя это ее жизнь, и я хорошо понимаю, что выбор за ней.

Ева учится в школе и очень любит рисовать. Ходит сразу в две художественные школы. Мне кажется, что для нее это серьезное увлечение. Кто знает, может быть, когда-нибудь станет настоящим художником. А



Счастлирое семейство

еще Ева любит петь и танцевать, словом, устраивать для нас настоящие концерты. Причем подходит к делу очень основательно. Сама продумывает сценарий, выполняет функции режиссера, дизайнера-оформителя, распределяет роли, привлекая к участию младшую сестру и нас. Кстати, о ее способностях хорошо знают наши дилеры, для которых она уже несколько раз выступала на конференциях.

Младшая дочка Лидочка тоже любит петь, танцевать, рисовать и что-то мастерить своими руками. А еще она занимается воздушной акробатикой и с легкостью делает шпагат, колесо и всякие рондады, так что дух захватывает. Короче говоря, дни напролет ходит на голове. Энергии у нее столько, что хватит на миллион маленьких девочек. А еще она настоящий Скорпион: страшно упрямая, но очень добрая и справедливая. Заступается за старшую сестру. И вообще рвется отстаивать правду и защищать слабых, невзирая на «весовую категорию» обидчика.

Несмотря на плотный учебный или рабочий график членов нашей семьи, мы стараемся все вместе



Выступление на дилерской конференции

На съемках художественного фильма в Пуэрто-Рико



выезжать куда-либо. Это может быть Красная Поляна в Сочи, или Дисней-парк в Орландо, или курорт в Пуэрто-Рико. Главное, всем вместе встретить Новый год или провести летние каникулы.

– *Что ж, о хобби дочерей вы, кажется, все рассказали. А у вас остается время на что-нибудь, кроме семьи и работы. К примеру, я знаю, что в школьные годы вы занимались дзюдо. Прямо как Владимир Путин.*

– Да, у нас с президентом общая любовь к дзюдо. Только вот в УПИ (Уральский политехнический институт. – Ред.), куда я потом поступил, такой секции не было, поэтому пришлось переквалифицироваться в боксеры. Но все это, к сожалению, в прошлом. Сейчас времени на спорт нет. Одно время системно занимался фитнесом, но потом забросил. Максимум, на что хватает времени, – ежедневная пятнадцатиминутная зарядка. Хотя поддерживать форму очень важно, особенно для бизнесменов, у которых бешеный темп жизни.

– *А есть увлечения, кроме спорта?*

– Книги и кухня. Я стараюсь читать или хотя бы пролистывать все новинки бизнес-литературы. А началось все с книжки «Законы Паркинсона», которую я прочитал в 93-м году. Можно сказать, что она перевернула мой мир, открыла глаза на многие вещи. С тех пор были сотни книг – как полезных, так и не очень.

– *Что бы вы порекомендовали, кроме «Законов Паркинсона»?*

– Ооо, это будет очень большой список. Навскидку могу назвать «От хорошего к великому» Джима Коллинза, «Бизнес в стиле фанк» Кьелла Нордстрема и Йонаса Риддерстрале и все книги Владимира Константиновича Тарасова. А из последнего могу посоветовать книжку Тимура Горяева «Шпаргалка для боссов». Очень занимательное чтение.

Впрочем, оговорюсь: жизнь и рынок меняются очень быстро, поэтому большинство примеров из этих книг уже неактуальны, а советы, которые дают авторы, часто бесполезны. Но читать эти книги все равно стоит. Это хорошая зарядка для мозгов.

– *Вы читаете исключительно литературу о бизнесе?*

– Нет, есть еще один жанр, который я не могу обойти стороной. Это книги о воспитании детей. Просто дети – это самое важное, что у нас есть. Конечно,

книжки здесь тоже не панацея, но все же они могут быть полезны. Скажем, весьма интересно почитать Юлию Гиппенрейтер.

– *А еще вы сказали что-то про кухню...*

– Да, я люблю готовить.

– *Да ладно!*

– Серьезно. Только делаю это исключительно в деревне. Там, знаете, время бежит по-другому. Проснулся, затопил печь, приготовил еду – и день прошел. Это просто поразительно. В Москве или Екатеринбурге я за это время делаю сотню дел, провожу десятки встреч, а тут... Удивительно размеренный ритм. Так что я с удовольствием готовлю. Делаю хлеб. В печи. Настоящий. Люблю готовить мясо, в том числе конину (я же в Казахстане немного жил) и баранину. А еще дичь. Солю сало. Копчу рыбу. Получается весьма неплохо. Так что угощаю не только родных и друзей, но и партнеров по бизнесу.

*Беседовал
Евгений Викторов*

На кухне в деревенском доме, Мариинск, Свердловская область





ЭТАПЫ БОЛЬШОГО ПУТИ

2006 год

– создание Школы гидроизолировщика.
Открылись дилерские компании в Барнауле, Оренбурге, Томске, Кургане

2007 год

– реализация федеральной программы «Сухой подвал». Запуск производства новых материалов «Скрепса». Открыты представительства в Москве и Астане (Казахстан). Приступили к работе дилеры в Грузии, Армении, Монголии. В России в дилерскую сеть вошли Архангельск, Белгород, Волгоград, Вологда, Краснодар, Курск, Липецк, Махачкала, Пенза, Псков, Тверь, Ульяновск, Череповец, Якутск

2008 год

– на заводе в Екатеринбурге открыта вторая производственная линия.
Приступили к работе дилеры в Азербайджане, Туркменистане, Узбекистане, а также в Прибалтике и Крыму

ФОРМУЛА ПЕНЕТРОНА- ТОЛЬКО ВПЕРЕД!

С закатом «эры коммунизма» этапы в жизни страны вместо пятилеток разграничивают кризисы. Впрочем, для их прохождения все так же нужны известный заряд энтузиазма и воля к победе. Эти качества в сотрудниках ГК «Пенетрон-Россия» помогли и помогают на всех этапах истории.

В российском экономическом «оркестре» нулевых годов XX века над всем и вся доминировала нефтегазовая труба. Ей вторили из экспортной металлической группы «медные трубы», алюминиевые «бубны». Лихое безвременье 90-х умылось нефтедолларовым дождем. Бизнес «дудел» на валютном пылесосе, не особо вникая в предсказания подкрадывающейся глобальной напасти 2008 года. Эту пору назовут потом одни – «тучными годами», другие, включая особо сильных задним умом, – «потерянными годами».

А для ГК «Пенетрон-Россия» это был текущий период стабильного развития. Потому что, если и прикладывались к трубам, то «Пенекритом» – к трубам вводов коммуникаций. И вообще «играли» уже на собственных инструментах. С открытием завода в Екатеринбурге компания вошла в новый этап развития. На повестку дня выдвигалась задача продвижения на рынки Европы и Юго-Восточной Азии. Екатеринбургский завод «Пенетрон» – первый из российских производителей сухих строительных смесей и единственный на евразийском континенте был сертифицирован в системе управления качеством ISO 9001:2000.

Холдинг отмечал 15-летний юбилей. Большой праздник в Екатеринбурге собрал крупных чиновников и бизнесменов, консулов иностранных государств, руководителей дилерских компаний. Поздравить российских коллег прибыл глава транснациональной корпорации Роберт Ревера. А по улицам поехали брендированные «хаммеры». Именно с них в Екатеринбурге пошла традиция укра-



шать машины корпоративной символикой. Ярко желтые «хаммеры» с «Пенетроном» на борту появятся на ведущих выставках страны, ближнего и дальнего зарубежья, затем ударят автопробегом Екатеринбург – Новокузнецк.

Но не только широкой пропагандой и агитацией, а конкретными производственными достижениями отметил холдинг свой очередной рубежный этап. Вскоре в Екатеринбурге будет открыта вторая линия производства проникающего состава «Пенетрон». Параллельно расширяется линейка выпускаемой продукции. Уже к хорошо известным материалам системы Пенетрон добавляется собственная разработка – «Скрепа». Сначала в качестве ремонтного состава для восстановления поврежденных поверхностей железобетонных конструкций. Затем в спецмодификации – «Скрепа инъекционная»: для заполнения швов, трещин и полостей в бетоне.

Вскоре обновленная линейка материалов пригодится в самых земных насущных делах. В своей ежедневной практике специалисты компаний-дилеров по всей Руси великой и за пределами видели затопленные подвалы. Виною тому были как прогнившие трубы, так и «забортные» грунтовые воды. Гидроизоляция плохими материалами никуда не годилась, а чаще всего ее и не было вовсе. Миллиарды рублей на ремонт через коммунальные конторы уходили как сквозь пальцы и – концы в воду. В рамках федерального проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» ГК «Пенетрон-Россия» предложила программу «Сухой подвал». Пенетроновский проект предполагал целевое выделение средств на качественную гидроизоляцию. Отремонтированные сухие подвалы использовались в т. ч. для развития детского спорта и творчества. Окупаемость вложенных средств не превышала пяти лет.

А в качестве очередного приоритета уже выдвигалась новая грандиозная программа общенационального значения.

– Нарачивание производства в Екатеринбурге, – вспоминает президент ГК «Пенетрон-Россия» Игорь Черноголов, – оказалось как нельзя кстати. В 2007 году Международный олимпийский комитет определил столицей XXII Зимней Олимпиады российский город Сочи. Это давало фактический старт огромной программе строительства

спортивной, курортной, гостиничной и прочей инфраструктуры во всей Сочинской агломерации. Десятки масштабных строительных проектов практически с нуля предстояло реализовать за шесть лет. Это станет масштабной программой и для нашей Группы компаний. Сочи преобразится, и большинство объектов будут возведены с применением отечественной гидроизоляции мирового уровня «Пенетрон».

Рост объемов работ и расширение состава дилерских компаний потребовали формирования системы обучения и повышения квалификации специалистов. В ответ на запрос рынка центральный офис в Екатеринбурге организовал Школу гидроизоляровщика. За время ее работы теоретические знания и практические навыки в применении материалов Пенетрон получили сотни специалистов. На учебу в Екатеринбург сейчас едут с Востока и Запада Евразийского континента.

Но, как говорится, не хлебом единым жива Россия. При поддержке ГК «Пенетрон-Россия» реализуется общенациональная программа «В кругу семьи». Пришло время возрождения семейных ценностей: любви и преданности в браке, радости отцовства и материнства, заботы о родителях, воспитания детей в духе патриотизма и любви к родине. Программа получает благословение Святейшего Патриарха Московского и всея Руси Алексия II, а ее символом становятся святые покровители семьи и брака Петр и Феврония Муромские. В Екатеринбурге пропишется ежегодный фестиваль лучших детских и семейных кинолент, на который съезжаются мэтры советского кино и звезды мировой величины.

Осенью 2008 года в виде той самой глобальной напасти с ипотечного рынка США придет мировой финансовый кризис. ГК «Пенетрон-Россия» встречала его вполне достойно, т.е. в полной готовности. Холдинг располагал к этому моменту обновленным и расширенным производством, дилерской сетью на всем постсоветском пространстве, масштабными проектами в крупнейших стройках того времени. Кстати, в этом же году отмечалась еще одна знаменательная дата – 50 лет изобретения формулы Пенетрона. Она мало кому известна. Зато все хорошо знают еще одну формулу Пенетрона: «Только вперед!».



СУХОЙ ЗАКОН



На открытии второй производственной линии



фото с сайта: http://efproject.ro/images/portfolio/2_8.jpg

ТЦ Mega Mall Pantelimon

г. Бухарест, Румыния

Mega Mall Pantelimon – крупнейший торговый центр Бухареста, выполненный в футуристическом стиле. Масштабную торговую зону на пространстве четырех этажей дополняют вместительный фудкорт и кинотеатр. В составе торгового комплекса паркинг с многоуровневой надземной и подземной частью. Для обеспечения водонепроницаемости бетонных конструкций паркинга использован весь ассортимент материалов Пенетрон.



фото с сайта: http://cdn.trend.az/media/pictures/2015/05/17/heydar_aliyev_centre_170515_01.jpg

Центр Гейдара Алиева

г. Баку, Азербайджан

Центр Гейдара Алиева построен в 2012 году по проекту величайшего архитектора-авангардиста Захи Хадид. Архитектурный комплекс сразу вошел в список самых восхитительных и удивительных сооружений XXI века. Центр вмещает музей Гейдара Алиева, 9-этажный «каскад» выставочных залов, 4-уровневый аудиториум. Комплекс дополняют подземный паркинг и парк, разбитый на площади в 13 га, с двумя декоративными прудами и искусственным озером. Гидрозащита заглубленных сооружений проведена с применением добавки в бетон «Пенетрон Адмикс» и других материалов системы Пенетрон.

фото с сайта: <http://projectvendor.com/wp-content/uploads/Terminal-Paint.jpg>



Аэропорт Бангалор

г. Бангалор, Индия

При строительстве нового аэропорта Бангалор (Индия) пропускная способность с проектной 3,5 млн пассажиров в год была увеличена до 12 млн. Потребовался глубокий пересмотр всей аэродромной инфраструктуры в расчете на обслуживание до 30 взлетов-посадок в час. Пассажирский терминал расширен до 71 тыс. м², аэровокзальный комплекс дополнен 5-звездочным отелем, объекты торговли и сервиса. За счет добавки в бетон «Пенетрон Адмикс» не только в полной степени были заменены в проекте мембраны ПВХ, но и на три месяца сократились сроки строительства.



автор фото: Алексей Радченко

Бизнес-центр «Онегин Плаза»

г. Екатеринбург, Россия

БЦ «Онегин Плаза» – один из крупнейших деловых центров Екатеринбурга. Большую роль в создании респектабельной атмосферы, наряду с удобным месторасположением, стильным интерьером и качественным сервисом, играет современная деловая инфраструктура: бизнес-отель, панорамный ресторан, конгресс- и конференц-залы, подземный паркинг. Комплекс работ по устройству гидроизоляции рабочих швов в паркинге проведен с применением материалов Пенетрон.

1 Плотина взамен демидовской

В пос. Староуткинск Свердловской области взамен разрушенной два года назад наводнением плотины построена новая. При бетонировании тела плотины, системы водосброса и других сооружений применена добавка в бетон «Пенетрон Адмикс».

Старейшая на Урале плотина была построена еще в 1727 году Демидовыми для Староуткинского железоделательного завода. Гидросооружение из уральской лиственницы могло бы прослужить три века, но в 2014 году случилось самое большое за последние десятилетия наводнение. Плотина была разрушена. И вот теперь на её месте практически новый гидроузел, усиленный и защищенный добавкой в бетон «Пенетрон Адмикс». Два управляемых электродвигателями водосброса рассчитаны на пропуск более 200 т воды в секунду.



Новая плотина в пос. Староуткинск

2 Новый ФОК в Абакане

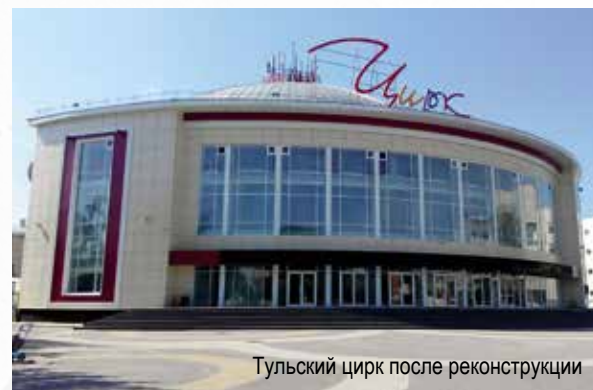
При строительстве физкультурно-оздоровительного комплекса «Тепсей» в столице Хакасии применили гидроизоляцию системы Пенетрон.

Совсем скоро у здания появятся стены: металлокаркас обшивается цветными сэндвич-панелями. А фундамент выполнен с применением добавки «Пенетрон Адмикс». Этот материал использовался при строительстве сотен других объектов на территории Хакасии и на деле доказал свою эффективность. ФОК «Тепсей» станет первым, но не единственным спортивным объектом для двух самых новых микрорайонов Абакана.

3 Тульский цирк: и вновь парад-алле!

При реконструкции тульского государственного цирка применен широкий спектр материалов системы Пенетрон.

Тульский государственный цирк был открыт в 1963 году и для того времени стал самым большим в стране – на 2 тыс. посадочных мест. Здесь была впервые применена гидравлическая система спуска и подъема арены. В ходе капитального ремонта заменены инженерные коммуникации, купол здания, обновлены интерьеры. Проведен большой комплекс работ по восстановлению и упрочнению железобетонных конструкций фундаментов, подвальных помещений, подземных вентиляционных шахт, фасадных элементов и т. д. В ходе работ использовались материалы «Скрепа М 500», «Пенетрон», «Пенекрит» и «Пенебар». Тульский цирк вновь приносит праздник взрослым и детям.



Тульский цирк после реконструкции



4 «Треугольная» дорога

В Омске создана уникальная технология покрытия для автомобильных дорог.

Местные разработчики, сообщает портал <http://ngs55.ru>, предлагают собирать дорожное покрытие из бетонных блоков треугольного сечения, соединенных между собой специальным «замком». Поверхность дороги приобретает не только большую прочность в сравнении с асфальтом, но и определенную подвижность. Улучшаются дренажные свойства, что особенно важно в климатических условиях большинства российских регионов. По данным разработчиков, новое покрытие по стоимости сравнимо с традиционным асфальтом, бетонкой, гравием. Из-за отсутствия интереса российских инвесторов разработчики вступили в переговоры с китайской стороной, проявляющей серьезное отношение к проекту.

5 Минский план на лето

На Белорусском промышленном форуме внимание участников и представителей власти привлек стенд ООО «Пенетрон-Бел».

Стенд посетили первый вице-премьер РБ Владимир Семашко, министр промышленности Владимир Вовк, заместители министров ЖКХ, энергетики, строительства и архитектуры, чиновники обладминистраций. Материалы системы Пенетрон в Белоруссии хорошо известны как продукт отечественного производства. Заключены договоры на проведение гидроизоляционных работ с Белорусским металлургическим заводом, заводом «Белшина», Светлогорским заводом ЖБИИК, проведены самые перспективные переговоры с ОАО «Белтрансгаз» и др. предприятиями. Как отмечалось на форуме, странами ЕАЭС до 2020 года будет направлено \$3 трлн на структурную модернизацию экономики, развитие отдельных отраслей, прежде всего, промышленности.



Концертный зал Black sea arena

6 Концертный зал у Черного моря

На стадии завершения строительство грандиозного концертного зала Black sea arena в Уреки – небольшом поселке грузинского региона Гурия, вблизи Кобулет и Батуми.

Концертный зал рассчитан на 10 тыс. зрителей и по архитектуре и инженерному решению не имеет аналогов. Сооружение состоит из двух зданий в 4 и 6 этажей под одной раздвигающейся крышей, которые воспринимаются как единое целое. Строительство велось на протяжении девяти лет, открытие намечено на июль 2016 года. Проект стоимостью более \$100 млн полностью профинансировал бывший премьер-министр Грузии и миллиардер Бидзина Иванишвили. Для гидроизоляции подземной части, бассейнов, резервуаров и технических сооружений использовалась полная линейка материалов Пенетрон.



АО «ФосАгро-Череповец»

7 На главном водозаборе азотного гиганта

ООО «СК Гидроспецзащита», дилер ГК «Пенетрон-Россия» в Вологодской области, получило крупный заказ на гидроизоляцию насосной станции главного водозабора АО «ФосАгро-Череповец».

Это насосная станция первого подъема, обеспечивает азотный комплекс водой реки Суда. Работы с применением материалов и технологий Пенетрон предполагают восстановление, ремонт и устройство гидроизоляции, в т. ч. методом инъектирования, и будут проводиться в условиях действующего основного производства. Группа «ФосАгро» является крупнейшим европейским производителем фосфорных удобрений и крупнейшим мировым производителем высокосортного фосфорного сырья.



Команда ИП «ОВСЕРН». Второй слева – директор компании Бахтияр Нурмухамедов

ПЕНЕТРОН ДЛЯ ГОРОДА ЛЮБВИ

В Туркменистане в текущем году по инвестиционной программе намечено строительство более 220 новых объектов общей стоимостью \$18 млрд. Это развитие нефтегазовой промышленности, транспорта, производственного сектора и социальной инфраструктуры. Страна на нефтегазовых кладовых, по официальным оценкам, переживает «золотой век», «период счастья». Так это или несколько иначе, но абсолютно точно, что нефтегазовый дождь не ушел в песок: экономика продолжает рост. А каков деловой климат и как продвигается сейчас Пенетрон в Туркменистане? Об этом наше интервью с Бахтияром Нурмухамедовым, директором ИП «Овсерн» – официального дилера ГК «Пенетрон-Россия» в Туркменистане.

– Бахтияр, а давайте сразу о Пенетроне. Какое место занимает сегодня в Туркменистане Пенетрон в ряду известных марок гидроизоляции?

– Однозначно – первое. Это если говорить исключительно о проникающей гидроизоляции. А если о гидроизоляции как таковой, в широком смысле, ну тогда где-то «первое ++», вне конкуренции.

– Так поэтому в ваших руках именно Пенетрон?

– (Улыбается – прим. ред.) Думаю, что это все-таки нашими руками и старанием Пенетрон в нашей республике поднят на высокие позиции. До них надо было еще дорасти... Уже в 2006 году, может быть, и чуть раньше в Ашхабаде были известны материалы Пенетрон. Но применялись не системно, эпизодически и поэтому в малых объемах. А ведь это такой продукт уникальный. Мало рассказать,

оставить заказчику инструкцию по применению. Как работает Пенетрон – надо показывать. Не зря говорится: лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать.

– Да, Пенетрон, как и любой другой продукт, требует усилий по продвижению. И какое же было найдено решение?

– Простое. Было создано наше предприятие – ИП «Овсерн». С тех пор мы вплотную, профессионально занимаемся Пенетроном. Это было правильное решение. Хотя, понятно, что простое только на первый взгляд. Я бы не сказал, что все сразу пошло как по накатанной. Далеко не так. Новые задачи потребовали выхода на новый уровень, по оборотам, по объемам продаж, так, соответственно, и на новый, высокий уровень заказчиков.

– Туркменистан – четвертая страна в мире по запасам газа. Характерно, что три четверти может экспортировать безболезненно для себя. В теплом климате проще и дешевле обходится добыча. Надо полагать, нефтегазовый сектор – ваш основной потребитель?

– Можно сказать и так. Но вместе с тем динамично развиваются другие отрасли: химическая промышленность, энергетика, дорожно-транспортная индустрия. Хотя – да, нефтегазовый сектор был и остается очень важным приоритетом. Наши задачи – поставка и сопровождение, непосредственно гидрозащитные работы – выполняются нашими партнерами. Например, на одном из крупнейших в Туркменистане – Туркменбашинском комплексе нефтеперерабатывающих заводов (ТКНПЗ), нашими партнерами был проведен ремонт и восстановление гидроизоляции

пожарных резервуаров. На Сейдинском НПЗ восстанавливали гидроизоляцию подземной части насосной станции на глубине 6 метров, применялись материалы «Пенетрон», «Пенекрит», «Пенебар».

– В настоящее время идут массивные переговоры сразу по нескольким межконтинентальным газотранспортным системам. В конце прошлого года дан старт строительству газопровода Туркменистан – Афганистан – Пакистан – Индия (ТАПИ). Давно обсуждается транскаспийский маршрут по дну Каспия. Надеетесь принять участие в строительстве?

– Время покажет. Во всяком случае, без рассмотрения материалов Пенетрон в качестве гидроизоляции не обойдется. У нас давние деловые связи с профильными структурами министерств. Очень тесно сотрудничаем с НИИ сейсмостойкого строительства при Министерстве строительства и архитектуры Туркменистана, с проектным институтом «Сенагаттаслама» и другими. Вообще, выход на крупные, знаковые объекты – это стратегия нашего бизнеса. Отсюда постоянный мониторинг проектов крупных застройщиков, генподрядчиков, выход на первый уровень принятия решений в организациях. Это сложный процесс, он не дает быстрых результатов, но в итоге дает весомый результат.

– Ваша страна постепенно диверсифицирует экономику. Какие бы отметили проекты из других отраслей?

– Интересных примеров очень много, всего (улыбается – прим. ред.) не уместить. Национальная туристическая зона «Аваза» на побережье Каспийского моря.

Национальная туристическая зона «Аваза»

ссылка на фото: <http://f14.ifotki.info/org/fe7fc8ad400a5b5e73f64da7778f75835e66b3156009859.jpg>





Олимпийский городок V Азиатских игр

Олимпийский городок со спортивными сооружениями и отелями, который возводится для проведения V Азиатских игр в закрытых помещениях и по боевым искусствам в 2017 году, его строительство находится на завершающей стадии. 5 мая 2016 года был дан старт 500-дневной эстафете, которая финиширует в день открытия Азиады – 2017 на главной арене Олимпийского городка в столице.

Из более ранних проектов – дорожно-транспортная инфраструктура, в частности в Ашхабаде: реконструкция и новое строительство магистральных автодорог, возведение автомобильных мостов, многоуровневые дорожные развязки, реконструкции и благоустройства городских и пригородных дорог. Работы проводились российской компанией ЗАО «ПО Возрождение». Применялись в основном проникающий состав «Пенетрон» и добавка в бетон «Пенетрон Адмикс». Строительство транспортного коридора «Восток – Запад», который обе-

спечил безостановочное движение от аэропорта до кольцевой дороги и подключил кольцевую дорогу к дорожной сети Ашхабада. В Национальной туристической зоне «Аваза» – строительство 1300 метровой эстакады над железнодорожными путями и развязки с путепроводом.

Сейчас для нашего предприятия одним из знаковых и важных объектов является калийный горно-обогатительный комбинат в Лебапском веляйте (веляят – это область, если по-русски – прим. ред.).

– Так, а с этого места, как говорится, можно поподробней?

– В предгорьях Койтендага на Гарлыкском месторождении в Лебапском веляйте Государственный концерн «Туркменхимия» и ОАО «Белгорхимпром» (Белоруссия) строят калийный ГОК мощностью 1,4 миллиона тонн в год. Это крупнейший в Средней Азии промышленный комплекс. Ка-



Одна из автомобильных развязок Ашхабада

лийных удобрений этого ГОК будет достаточно сельскому хозяйству Туркменистана и для экспорта в другие страны. Продуктовые пласты залегают на глубине от 200 до 1000 метров. Вскрывать пласты будут через два шахтных ствола.

До того, как на объект зашла белорусская компания, здесь был другой подрядчик. Со слов специалистов «Белгорхимпрома», гидроизоляция в шахтах оказалась слабой и не выдерживала напорных течей. Шахты проходят сквозь водоносные слои, и с негодной гидрозащитой здесь шутки плохи. Под угрозой весь путь к калийным пластам. Специалисты подрядчика приняли решение применить проверенные годами, в том числе на белорусских шахтах, материалы и технологии Пенетрон. Что-то удалось отремонтировать, но в основном пришлось заново бетонировать с добавкой в бетон «Пенетрон Адмикс». В прошлом году было поставлено на объект 40 тонн и в текущем году уже 30 тонн. Здесь развернута и большая наземная стройка. Одна только обогатительная фабрика займет 80 гектаров. А кроме неё жилой поселок, железная дорога, оптико-волоконная линия связи, цех водоподготовки, инженерная инфраструктура. Думаю, что работы хватит еще не на один год.

– Действительно, грандиозно. А помимо ГОКа какие у вас есть планы на обозримую перспективу?

– Планы следующие: дать новое ускорение продвижению материалов Пенетрон и наращивание объемов продаж. Конечно же, не упустить из вида другие знаковые объекты. Активно следим за объявленными и объявляемыми тендерами на строительство. Принимаем в них активное участие, проводим встречи и презентации, продолжается работа с проектными институтами. Вот, к примеру, новые строительные объекты только Балканского веляята, на тендеры по которым мы подали соответствующие предложения: завод по опреснению морской воды мощностью 50 000

кубометров; производственный комплекс по искусственному выращиванию осетровых рыб и производству рыбной продукции; завод по производству йода и йодопроизводных мощностью 300 тонн в год, брома и бромпроизводных мощностью 4500 тонн в год; водоочистные сооружения в двух поселках. Есть все основания надеяться, что материалы системы Пенетрон будут применены на указанных объектах как на стадии проектирования, так и строительства. А как конечная цель – обеспечение на жизненно важных для Туркменистана объектов надежной гидроизоляции.

– Бахтияр, вот все, кто впервые побывал в Ашхабаде, остаются в восторге от вашей столицы. На каких-то знаковых объектах городской застройки применялся Пенетрон?

– Это не случайно, что все в восторге (улыбается – прим. ред.). О современном Ашхабаде в двух словах рассказать не возможно. Надо видеть. Нашу столицу называют белым или беломраморным городом, так как фасады зданий, домов и многих других сооружений облицованы белым мрамором. Так, в 2013 году Ашхабад включен в Книгу рекордов Гиннеса как самый беломраморный город в мире. На тот момент было более 540 зданий с мраморной облицовкой, теперь намного больше. Широкие проспекты, богатое озеленение, автоматический полив на каждой улице. Мы очень любим свой город и гордимся столицей нашего независимого и нейтрального Туркменистана. В строительстве десятков и сотен жилых домов повышенной комфортности, спортивных, культурных объектов Ашхабада применены материалы и технологии Пенетрон. Кстати, название города происходит от соединения двух слов «ашк» – любовь и «абад» – город. Поэтому туркменскую столицу часто называют «городом любви», а еще городом юности, вечной молодости – спутницы любви.

Калийный ГОК в Лебапском веляйте



ВОЗРОЖДЕНИЕ ЛЕГЕНДЫ

В этом году Молдову ожидает уникальное событие. В 35-ти км от Кишинева, близ села Бульбоака, заканчивается реконструкция первого в республике винодельческого замка под названием CASTEL MIMI. Для гидроизоляции ряда заглубленных и влажных помещений применены материалы системы Пенетрон.

История этой архитектурной жемчужины началась еще в 1893 году, когда Константин Мими, последний губернатор Бессарабии, возвратился на родину после окончания высшей агрономической школы в Монпелье, начал культивировать новые сорта винограда и делать вина. Впервые в истории Молдовы именно он привез и снял урожай сорта «Алиготе», из которого со временем стали делать одно из самых популярных вин.

К концу XIX века в усадьбе возле Бульбоака по инициативе губернатора был построен первый винный замок Бессарабии по проекту, навеянному архитектурой старых французских замков.

CASTEL MIMI был самым грандиозным и к тому же первым зданием такого типа в Бессарабии. История замка прошла череду роковых событий, которые привели к его упадку на несколько десятилетий.

С 2010 года начинается этап новейшей истории: винзавод прошел комплексный процесс модернизации и был оснащен самым современным оборудованием по производству и розливу вина. А в 2011 году стартовал амбициозный проект по реставрации самого винного замка. Камень за камнем был восстановлен фасад, строго соответствующий первоначальному дизайну, который сохранился лишь на старых фотографиях. Прилегающая территория точно повторяет замысел первого застройщика. Сегодня замок стал одной из главных достопримечательностей страны, а также фигурирует в списке самых красивых архитектурных шедевров виноделия. Комплекс на площади 10 га включает в себя музеи, дегустационные залы, ресторан, залы для конференций, художественную галерею, гостиницу, а также зал для торжеств, СПА, бассейн и винный магазин.

CASTEL MIMI
сейчас одна из главных достопримечательностей Молдовы



В общем, у замка сохранился исторический облик, но в то же время комплекс обзавелся современной инфраструктурой и способен удовлетворить самого взыскательного посетителя. Такой подход потребовал особого отношения к применяемым материалам, в частности при проведении гидроизоляционных работ. Для реконструкции подвальных помещений, при строительстве бассейна в СПА-центре, для гидроизоляции влажных помещений первого этажа применены материалы Пенетрон, Скрепа М500 и М600. Директор предприятия Castel Mimi SRL Кристина Фролов (Kristina Frolov) отметила высокую технологичность, надежность и простоту применения материалов проникающего действия.

Есть твердая уверенность в том, что современные специалисты и эксперты продолжают традиции своих предшественников в уникальном стиле Константина Мими и будут производить вино самого высокого качества. Залог этой уверенности в объединении опыта старших и амбиций тех, кто только начал делать первые шаги в области виноделия.

При реконструкции замка сохранен исторический облик
ссылка на фото: <http://diez.md/wp-content/uploads/2015>



В ходе восстановительных работ

ссылка на фото: <http://st.unimedia.info/storage/pictures/2015/05/22/572/800/14322861570136.jpg>





ПЕНЕТРОН НА ГРАНИЦЕ С ЕВРОПОЙ

Когда многосторонний автомобильный пункт пропуска (МАПП) через российско-литовскую границу «Дубки» войдет в действие, можно будет облегченно сказать: «На границе быстро ходят фуры». Он будет способен обрабатывать 4 тыс. автомобилей в сутки и заменит действующий погранпереход в городе Советске. Строительство продолжается и закончится не ранее 2017 года. Впрочем, свои обязательства в качестве субподрядчика по поставке материалов Пенетрон и техническому сопровождению гидроизоляционных работ ООО «Гидростар Плюс» – дилер ГК «Пенетрон-Россия» в Калининградской области уже выполнил – точно и в срок.

Строительство МАПП «Дубки» в Неманском районе Калининградской области на участке российско-литовской границы началось в июле 2015 года. Тогда в первый фундамент представители органов власти, строители и подрядчики заложили памятную капсулу с посланием потомкам. К обустройству на современном уровне 500-километрового участка госграницы в Калининградской области внимание особое: главный западный форпост. Здесь действуют 15 погранпереходов, но МАПП «Дубки» будет самым крупным и самым современным в России.

Хотя в этом году указом Президента РФ упразднено Федеральное агентство по обустройству государственной границы Российской Федерации (Росграница), а его подразделение ФГКУ Росгранстрой, ведающее строительством погранобъектов, передается в Минтранс, задачу никто не снимал: в 2017 году МАПП «Дубки» должен быть введен в действие.

В скорейшем вводе нового погранперехода высокая заинтересованность на обеих сторонах российско-литовской границы. МАПП «Дубки» строится параллельно с новым мостом через Неман и должен будет заменить действующий погранпереход в городе Советске. В горо-

де в прямом смысле слова станет легче дышать, когда крупнотоннажные автопоезда пойдут в обход. А Калининградская область рассчитывает на рост внешнеторгового оборота, деловой активности, международного турпотока. Литовская сторона также торопит события и до конца текущего года планирует обустроить свой пункт пропуска «Рамбинас»: соседи крайне заинтересованы в развитии приграничного сотрудничества.

Больше того, новейший погранпереход обеспечит движение автотранспорта и грузов по международному транспортному коридору Рига – Калининград – Гданьск.

КПП будет оснащен стационарным информационно-досмотровым комплексом, который позволит просматривать содержимое всех грузовиков. Для прохождения паспортно-визового контроля в кабинах установят систему проверки паспортов нового поколения.

Для временного хранения и досмотра товаров, ввозимых и вывозимых из страны, оборудуется таможенно-логистический терминал. Вот здесь и будут работать, уже работают гидроизоляционные материалы системы Пенетрон.

– Одним из конструктивных элементов этого терминала, – говорит *Ольга Наумова, директор*

ООО «Гидростар Плюс», – являются досмотровые ямы. Они предназначены для визуального осмотра грузового автотранспорта. Всего в терминале 13 таких ям, при этом каждая заблокирована еще из двух длиной около 18,5 м, шириной 1,8 м и глубиной 1,8 м. В результате переговоров с генподрядчиком и субподрядчиками по гидроизоляционным работам было принято решение об использовании гидроизоляции проникающего действия Пенетрон. Объект режимный, потребовалось два месяца для согласований на применение материалов системы Пенетрон со службами компании-заказчика и проектировщиками.

Старания не были напрасными. Все решающие доводы оказались в пользу Пенетрона. Высокая эффективность и технологичность материалов Пенетрон не оставила конкурирующим материалам ни одного шанса. Гидроизоляция досмотровых ям выполнялась по типовой схеме. При заливке бетона применена гидроизоляционная добавка «Пенетрон Адмикс». Рабочие швы бетонирования гидроизолированы с применением шовного материала «Пенебар». Для герметизации технологических отверстий от опалубки использовались материалы «Пенетрон» и «Пенекрит».

Проведенное специалистами ООО «Гидростар Плюс» обучение рабочих подрядной организации, консультации по применению материалов, строгая ревизия на каждом этапе сделали свое дело. Приемка по факту выполненных работ показала высокое качество гидроизоляции с применением материалов системы Пенетрон.



Бетонирование с добавкой «Пенетрон Адмикс»

На строительстве автомобильного пункта пропуска





МРИЯ – ВОПЛОЩЕННАЯ МЕЧТА

Жемчужина ялтинского побережья Крыма – санаторно-курортный комплекс «Мрия». Отель Rixos Mriya Yalta входит в мировую отельную сеть «Риксос» (Rixos) с высокими стандартами размещения и сервиса и принадлежит Сбербанку РФ. Построенный буквально полтора года назад, он уже успел снискать известность и для многих стал самым правильным выбором для комфортного отдыха. Мрия – это мечта, а самые хорошие и светлые мечты, как известно, сбываются не только с Газпромом, но и с Пенетроном.

Отель «Мрия» находится в самой южной точке Крыма, уникальный климат которого не имеет аналогов в мире. Отель удобно расположен в пос. Пониэвка, напротив живописной бухты и аквапарка города Симеиз. С материковой стороны «Мрия» окружена горами и двумя мысами. В 25-ти километрах – воспетая поколениями поэтов Ялта. Вся округа богата на достопримечательности, предлагается широкий выбор экскурсионных маршрутов.

Стройка самого современного санаторно-курортного комплекса «Мрия» заняла немногим более полутора лет. Владение Сбербанка России в полной мере соответствует международным стандартам. Это уникальный дизайнерский проект знаменитого британского архитектора Нормана Фостера. Впрочем, даже не нужно быть большим любителем фостеровского таланта, чтобы сразу оценить уникальность дизайна, проработанного до мелочей. Здесь необычен и непредсказуем каждый

уголок. Необычное сочетание стилевых решений вряд ли кого-нибудь оставит равнодушным, начиная уже с наполненного светом и великолепием центрального холла. Вошли – и вы уже в мечте, легкой, воздушной, почти неосязаемой.

«Мрия» – один из немногочисленных пока в России курортных комплексов, полностью отвечающих всем международным требованиям. Здесь рекреационно-оздоровительные услуги оказываются по новейшим стандартам курортного обслуживания.

Сервис отеля рассчитан на самые строгие запросы и взыскательные вкусы гостей. Для активного отдыха крытый и открытый бассейны, два кинотеатра, боулинг, теннисный корт и фитнес-центр с самым современным оборудованием. Гордость курорта – оздоровительный центр. В СПА-салонах широчайший выбор косметологических, омолаживающих и тонизирующих процедур. Для гала-вечеров и организации больших приемов есть

роскошный бальный зал. В распоряжении самых маленьких детский клуб со всем необходимым для творческого развития малышей.

В отеле 422 номера. Часть номерного фонда предназначена для людей с ограниченными возможностями. В люксах привычные душ, телевизор, минибар, wi-fi, набор для приготовления кофе или чая – всё на 80-ти м².

В «Мрии» несколько ресторанов средиземноморской, славянской, китайской, тайской, японской кухни. Кстати, система питания в номерах работает 24 часа 7 дней в неделю.

Приятному и безмятежному отдыху в отеле «Мрия» во многом способствует применение в конструктивных решениях и отделке высококачественных, экологических и эксклюзивных материалов.

Вероятно, проектировщиками все-таки не в полной мере было учтено давление грунтовых вод на ограждающие конструкции заглубленных сооружений. Кроме того, ненадежно – кирпичной кладкой – был «закрыт» ввод коммуникаций. Протечки не заставили себя ждать. Специалисты ООО «Нартекс» гидроизолировали ввод коммуникаций инъекционным материалом «ПенеПурФом 1К». Затем, установив опалубку, дополнительно залили место ввода коммуникаций «Скрепой М 500». Но оставались проблемы в лифтовых шахтах, внутрь которых грунтовые воды поступали через рабочие швы бетонирования. Гидроизоляцию швов провели по обычной схеме, используя проникающий состав «Пенетрон» и шовный материал «Пенекрит». Примыкания металла к бетону гидроизолировали инъекционным материалом «ПенеПурФом 1К».

Работы по восстановлению бетонной поверхности и



Гидроизоляция лифтовых шахт

гидроизоляции волнорезов на береговой линии пляжа курортного комплекса также произведены с применением материалов системы Пенетрон.

Волнорезы представляют собой крайне важные сооружения, защищающие береговую полосу от агрессивного воздействия энергии волн. Но и самим волнорезам тоже необходима защита. Рассказывает Сергей Головатенко, директор ООО «Нартекс», дилера ГК «Пенетрон-Россия» в Республике Крым:

– Работы провели четко по технологии. Сначала провели зачистку всех волнорезов с помощью мощных пескоструйных аппаратов непосредственно до бетона.



Протечки через швы бетонирования

СУХОЙ ЗАКОН



Цокольный этаж защищен от проникновения грунтовых вод

Поверхность нуждалась в восстановлении. Нанесли материал «Скрепа М 500» в два подхода: в итоге получается цельный 2-сантиметровый слой. Когда «Скрепа» набрала необходимую прочность, обработали все поверхности проникающим составом «Пенетрон». Тщательно увлажняли нанесённый материал в течение 3 дней. Спустя 28 дней всю поверхность волнорезов обработали 10-процентным раствором уксусной кислоты, поскольку далее предполагалось нанесение специальной краски на резиновой основе. Она обеспечивает большую стойкость к морской воде в сравнении с другими красками. Готово! Добро пожаловать в Крым, дорогие друзья!

Кстати, в той неизбежной перспективе, когда будут восстановлены добрососедские российско-украинские отношения, многим вспомнится еще одно имя «Мрия». Его носит самый большой в мире советский транспортный реактивный самолёт сверхбольшой грузоподъёмности Ан-225. Он был разработан киевским ОКБ им. Антонова и построен в конце XX века. Недавно воздушный тяжеловес доставил из Чехии в г. Перт (Австралия) 135-тонный генератор. Посмотреть на летающего гиганта советской эпохи в Перте собрались 50 тыс. человек. И эта «Мрия» – тоже мечта, воплощенная на пике прогресса того времени и в условиях братского взаимодействия.



Гидроизоляция волнорезов

От бурного волнения береговую полосу защитит каскад волнорезов





Dear colleagues!

What a great day for PENETRON Russia! And what a special day for PENETRON!

I remember the day when Igor and I first got together to talk about PENETRON and about the opportunities in Russia. Igor was full of ideas and full of drive – as he remains today! This was the start of an incredible friendship; we agreed on a partnership and in a very short time, PENETRON Russia was a busy team that grew and grew.

Today, our friendship continues to flourish and grow. We have opened new factories in Belarus, Kazakhstan and Russia that has enabled us to expand across the continent to bring PENETRON to other areas, such as Belarus, Georgia, Kazakhstan, Ukraine, Uzbekistan, Germany and England. Friends, this is just the beginning!

Over the past 25 years, we have worked together as PENETRON Russia has become an important part of The PENETRON Group. We have stood shoulder to shoulder, through good times and difficult times, and emerged stronger. Today, The PENETRON Group is active in over 140 countries around the world.

Our people have been the resource that ultimately determines the success of any venture. Our global network of partners, distributors and technical support teams has no equal in the world. Thanks to the unflagging commitment of everyone at PENETRON Russia, we look forward to a bright future together with you – as part of The PENETRON Group.

My sincere congratulations to everyone on the 25th anniversary of your success story – I look forward to sharing many more with you!

Robert G. Revera
President & CEO
The PENETRON Group

Дорогие коллеги!

Какой исключительный день для Группы компаний «Пенетрон-Россия»!

И какой это особенный день для PENETRON GROUP!

Я помню тот день, когда Игорь встретился со мной, чтобы обсудить материалы системы PENETRON и поговорить о возможностях совместного бизнеса в России. Игорь тогда был полон идей и драйва, таким он остается и сегодня. Это было начало невероятной дружбы; через непродолжительное время мы договорились о партнерстве и вскоре команда ГК «Пенетрон-Россия» начала свой стремительный рост, который продолжается и по сей день.

Сегодня наша дружба продолжает процветать и развиваться. Вместе мы открыли новые заводы в Беларуси, Казахстане и России и значительно расширили свое присутствие по всему континенту. Мы вместе работаем не только в России, но сумели продвинуть бренд PENETRON во многие страны, включая Беларусь, Грузию, Казахстан, Украину, Узбекистан, Германию и Великобританию. Друзья, и это только начало!

За последние 25 лет нашего сотрудничества ГК «Пенетрон-Россия» стала неотъемлемой частью PENETRON GROUP. Все это время мы работали плечом к плечу, чтобы вместе пройти через хорошие и плохие времена и стать сильнее. Сегодня материалы PENETRON представлены в 140 странах мира.

Люди всегда были ресурсом, который в конечном итоге определяет успех любого предприятия. Нашей глобальной сети партнеров, дистрибьютеров и команде технических специалистов нет равных в мире. Благодаря нашей общей приверженности бренду PENETRON мы с надеждой смотрим в будущее.

Примите мои самые искренние поздравления с 25-летним юбилеем вашей истории успеха, надеюсь, что и в дальнейшем смогу отмечать с Вами новые достижения.

Robert G. Revera
Президент и Главный исполнительный директор
PENETRON GROUP



МАТЕРИАЛЫ СИСТЕМЫ ПЕНЕТРОН НА ВАЖНЕЙШИХ ОБЪЕКТАХ



**Гражданское
строительство**



**Энергетический
комплекс**



**Гидротехнические
сооружения**



**Промышленные
предприятия**



**Транспортная
инфраструктура**



**Агропромышленный
комплекс**

СВЯЗЬ С ПРОИЗВОДСТВОМ

Когда-то связь с производством начиналась со школьной парты, со студенческой скамьи, потому, что в стране было много производства. Сейчас в обществе есть осторожные надежды на восстановление основных секторов. Тем более что этому способствует политика импортозамещения. В значительной мере это касается строительной индустрии. Так, отечественные материалы системы Пенетрон снимают проблемы гидроизоляции для тысяч самых разноплановых производств.

В России с давних времен от задымленного промышленного города и до заводской слободки разновозрастное и разнородное население было проникнуто «производственной» ментальностью. Потому что основная часть населения была так или иначе связана с большим промышленным предприятием: металлургическим, механическим, нефтеперегонным, оружейным и т. д. В какой-то момент эта связь оказалась размыта, как плохая гидроизоляция грунтовыми водами. Что поделаться: тяга к потреблению выше тяги к производству. Больше того, к производству укоренились фобии. Действительно, грохот, мазут, лязганье шестерен, дым, копать... Плюс огромный риск, в т. ч. риск сделать хуже, чем у конкурентов, риск не продать и не затоварить склады, риск не вернуть взятый под заказ кредит.

Но текущий экономический спад говорит с настойчивостью последнего китайского предупреждения: либо возврат к производству, либо еще лет пять мольбы на нефтяные котировки, и тема сама собой закроется навсегда. Вместе с надеждами на экономический рост и удовлетворение растущих потребностей.





«Томскнефтехим»

ссылка на фото: http://www.mz-onpz.ru/wp-content/uploads/2013/06/20130614_2_IMG_0179.jpg

Да ладно, скажут проводники «оптимистических сценариев», не стоит, мол, сгущать краски. Страна у нас большая, в ней везде порядка нет. Никуда фабрики с заводами не делись. Пусть поменьше производят, пусть рабочих на них поменьше, пусть их самих поменьше. Опять же, раньше даже у папиросной фабрики было двойное – т.е. плюс оборонное назначение: патроны выпускать. А сейчас, мол, нам это совсем ни к чему.

Между тем в реальности новейшие разработки рождаются, прежде всего, для оборонных ведомств. Машиностроение восстанавливается, начиная с сектора ВПК. Станкостроение преодолевает упадок в сегментах оборонного назначения. Давно ведь сказано: не надо бояться человека с ружьем. Пенетрону также всегда есть место в модернизации предприятий оборонки. Но, разумеется, не только.

Обзор конкретной практики показывает самый широкий охват производственного сектора применением материалов и технологий Пенетрон. Прежде всего, это традиционные базовые отрасли. Мы активно работаем с предприятиями нефтегазпереработки и нефтехимии по всей географии их сосредоточения: «Томскнефтехим», «Татнефть», «ЛУКОЙЛ», перегонные станции и нефтебазы Каспийского нефтепроводного консорциума и т. д. В горно-химическом комплексе материалы Пенетрон пре-

«Нижнекамскшина»

ссылка на фото: http://kama-new.varadinov.com/image/data/za_novini/nizhnekamskshina.jpg

СУХОЙ ЗАКОН



Макеевский металлургический завод

ссылка на фото: http://newzz.in.ua/uploads/posts/2014-05/1399223410_0_89947_eabba92c_xxxl.jpg

красно зарекомендовали себя на предприятиях ПО «Беларуськалий», «Еврохим», ОХК «Уралхим», в строительстве крупнейшего среднеазиатского калийного ГОКа в Туркменистане. В металлургической отрасли в активе ГК «Пенетрон-Россия» комбинат «Азовсталь» и Макеевский металлургический завод (Украина), Иркутский и Красноярский алюминиевые заводы, «АрселорМиттал Темиртау» и «Казахмыс» (Казахстан), «Электросталь» и др.

При этом учитываем, что мощный производственный комбинат базового сектора экономики – это «государство в государстве». Эффективный результат, даже по одному объекту, открывает перспективу доступа к широкой инфраструктуре: подготовка производства, инженерные системы, пожарная и экологическая безопасность, социальная база.

Будем надеяться, что правительству удастся, наконец, упорядочить процесс формирования свободных экономических зон и промышленных парков. Как правило, в них развиваются не столь масштабные предприятия, как в базовых отраслях, но это – агломерации с насыщенной хозяйственной инфраструктурой.

Производственный сектор, пусть медленнее, чем необходимо, восстанавливается. И ждет материалов и технологий Пенетрон.

Завод «Фольксваген», Калуга

ссылка на фото: <http://nesiditsa.ru/wp-content/uploads/2012/07/241.jpg>

В ЗОНЕ МОДЕРНИЗАЦИИ

Как будто нащупав дно экономического спада, Минэкономразвития РФ обещает к началу следующего года выход на положительную динамику. Поднимают голову отрасли, ранее задавленные импортом, – станкостроение, приборостроение, сельхозмашиностроение, пищевая промышленность и др. Новый экономический уклад должен дополнить обновленные заводы традиционных базовых секторов предприятиями прогрессивных индустрий. Модернизация предполагает применение самых современных строительных, в т. ч. гидроизоляционных материалов и технологий.

Антипинский НПЗ

ссылка на фото: http://www.vsluh.ru/uploads/base_image/image/38548/huge_f941e612-67ce-49ac-b027-48040ba14402.jpg



Нефтепереработка

Антипинский НПЗ – одно из крупнейших новых предприятий Тюменской области. Одновременно это важнейший для региона инвестиционный проект. В прошлом году завод вышел на совокупную мощность переработки 9 млн т нефти в год. В частности, с вводом установки гидроочистки начато производство дизтоплива «Евро-5». В текущем году должны войти в строй установка каталитического риформинга бензина и установка изомеризации – это обеспечит выпуск высокооктановых бензинов АИ-92 и АИ-95 стандарта «Евро-5» тюменского производства. По заказу НПЗ ООО «Пенетрон-Тюмень» – дилер ГК «Пенетрон-Россия» выполнил работы по гидроизоляции пожарных резервуаров с применением ленты

«Пенебанд С». Резервуары успешно эксплуатируются и удовлетворяют всем требованиям надзорных ведомств к обеспечению пожарной безопасности.

Основные нефтяные активы Татарстана консолидированы в рамках группы компаний «Татнефть». Наиболее известный проект НК «Татнефть» – нефтеперерабатывающий комплекс в Нефтекамске («ТАНЕКО»). Здесь же развивается мощный нефтехимический кластер. НПЗ «ТАНЕКО» жизненно важен для производственной цепочки компании, поскольку только он рассчитан на переработку тяжелой, сверхвязкой нефти с поволжских месторождений. В базе проектов дилера ГК «Пенетрон-Россия» в Татарстане – ООО «Пенетрон-Казань»



«ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (ПНОС)

на объектах «ТАНЕКО» – гидроизоляция колодцев и цокольной части помещений на площади порядка 32 тыс. м², гидроизоляция ряда резервуаров большой емкости и другие работы.

Флагман нефтехимического кластера НК «Татнефть» – завод «Нижнекамскшина», крупнейшее предприятие шинной промышленности в России и ближнем зарубежье. Производит более 250 товарных позиций автомобильных шин нескольких марок. А в 2015 году в Нижнекамске вышло на проектный уровень еще одно производство – завод цельнометаллокордных шин (ЦМК-шин). Долговечные и экологичные ЦМК-шины поставляются на все автопредприятия России и на экспорт. На данных шинных производствах ООО «Пенетрон-Казань» провела гидроизоляцию полов в технических помещениях на общей площади более 7 тыс. м².

Пермский край по «нефтянке» – край «ЛУКОЙЛа»: от добычи до глубокой переработки. Здесь под «ведомством» ООО «ЛУКОЙЛ-Пермь» 100 месторождений нефти и газа, 12 нефтедобывающих подразделений, три цеха транспортировки газа. На объектах ООО «ЛУКОЙЛ-Пермь» дилер ГК «Пенетрон-Россия» – ГК «Гидро-

комплиз» проводил гидроизоляцию подвалов цеховых АБК – устранение протечек через швы блоков ФБС, ликвидировал с применением смол протечки в стенах машзалов насосных станций.

«ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (ПНОС) в 2015 году запустил новый комплекс глубокой переработки нефти (КГПН). Он работает по безмазутной схеме, обеспечивая 98-процентную глубину переработки. Кроме того, на площадке ПНОС введена новая ТЭС. Для КГПН «Гидрокомплиз» восстановил гидроизоляцию стеновых панелей заглубленных пожарных резервуаров. Кроме того, с применением смол укреплены фундаменты перед установкой технологических агрегатов. ООО «Пенетрон-Пермь» также поставлял на объекты ПНОС материалы системы Пенетрон для текущих и капитальных ремонтов.

В Белоруссии крупнейший переработчик поступающей из России нефти – Мозырский НПЗ. Одновременно – крупнейший экспортер с традиционным сбытом на север Украины, в Белоруссию и Восточной Европе. Одно из главных технологических достоинств переработчика – выпуск бензинов, в т. ч. высокооктанового АИ-98-К5-Евро и дизтоплива с содержанием серы менее 0,001 %.

Мозырский НПЗ
фото: пресс-служба Мозырского НПЗ



Строительство комплекса по производству полимерной продукции в Атырауской области
ссылка на фото: <http://www.wikiwand.com/>



Самым масштабным в истории завода проектом модернизации стал новый комплекс гидрокрекинга тяжелых нефтяных остатков. Технологическая и экологическая безопасность резервуаров жидкой серы обеспечена за счет материалов системы Пенетрон, которые в рамках данного проекта поставил белорусское отделение ГК «Пенетрон-Россия» – ООО «Пенетрон-Бел».

Газохимия

Завод полимерных пленок ТОО «Полимер Продакшн» в Атырау (Казахстан) на текущий момент единственный крупный производитель полимерной продукции в Средней Азии. Производственная мощность завода 18 тыс. т пленки и 48 млн полимерных мешков. На предпусковом этапе, как это часто бывает, возникли проблемы с гидроизоляцией. Потребовался комплекс работ по ликвидации протечек в технических резервуарах. Для этого специалисты ИП Гегамян А.Э. применили материалы «Скрепа М 500» и «Скрепа М

600», проникающий состав «Пенетрон», шовный материал «Пенекрит». Но локализовать и остановить сильные напорные течи помогли гидроромбы «Ватерплаг». Гидроизоляция была полностью восстановлена, и производство удалось запустить в намеченный срок.

Химия

В Россию, а точнее в Поволжье и на Урал, вошел мировой химический игрок «ЕвроХим». По итогам аукционов корпорация выиграла лицензии на разработку калийно-магниевых месторождений – Гремячинского в Волгоградской области и Верхнекамского в Пермском крае. Для разработки Верхнекамского месторождения, одного из крупнейших в мире, создано новое предприятие «ЕвроХим – Усольский калийный комбинат». Первая очередь проекта предполагает выход на производство 2,4 млн т готового продукта в год. ООО «Пенетрон-Пермь» поставило для проведения гидроизоляционных работ 5,8

«ЕвроХим – Усольский калийный комбинат»

ссылка на фото: <http://www.newsko.ru/media/2575843/evrohim-usolskiy-kalinyy-kombinat-iyun-2015.jpg>





Завод минеральных удобрений Кирово-Чепецкого химического комбината
 ссылка на фото: <http://permipp.ru/upload/medialibrary/17a/28817.jpeg>

тыс. т добавки в бетон «Пенетрон-Адмикс» и ряд других материалов системы Пенетрон.

За разработку еще одного участка Верхнекамского месторождения – Талицкого взялась группа компаний «Акрон». Текущее состояние – подготовительный этап к проходке шахтных стволов. Активная стадия освоения и добычи отодвигается к границам 2021 года. Первую почву для сотрудничества в рамках проекта подготовила компания «Пенетрон-Пермь»: на строительство отгружено более 14 т «Скрепсы М 500» и другие материалы системы Пенетрон.

Заход европейцев, конечно, не особо сладкая пилюля нашим собственным производителям минеральных удобрений. Путь интеграции проходит ОХК «УРАЛХИМ». В первом квартале текущего года объединенная химическая компания увеличила производство до 1,6 млн т, в т. ч. на четверть – выпуск сложных удобрений (в международной классификации NP, NPK, NPKS).

Одним из крупнейших российских предприятий по производству минеральных удобрений был и остается входящий сейчас в АО «ОХК «УРАЛХИМ» Завод минеральных удобрений Кирово-Чепецкого химического комбината (КЧХК). Выпускает аммиачную селитру, нитроаммофосфат, азопреципитат, а также новые марки минеральных удобрений общим годовым объемом более 2 млн т. С этим предприятием сотрудничает ООО «Инновационные строительные технологии» («ИСТ») – дилер ГК «Пенетрон-Россия» в Кировской области. Здесь на гидроизоляционной повестке дня склад готовой продукции. Это заглубленное сооружение с отметками до «минус 6 м» подвержено регулярным протечкам воды. Точнее, было подвержено, пока гидрозиту не обеспечил Пенетрон.

– Чтобы зарекомендовать Пенетрон, – говорит Алек-

сандр Татаринов, зам. директора ООО «ИСТ», – пришлось предварительно выполнить ряд небольших работ. И вот в прошлом году серьезно потекло на складе готовой продукции. До этого помещения были гидроизолированы другим материалом. Но он себя совершенно не оправдал: пришлось снимать вручную. Буквально перед началом работ на этом объекте наш сотрудник прошел учебу в Школе гидроизолировщиков в Екатеринбурге. И свежие знания сразу пригодились в деле. Применялась практически вся линейка материалов системы Пенетрон. Уложились в срок, хотя наша работа могла проводиться только во время технологических «окон» на основном производстве. Правда, прошлогодний этап был ограничен только третьей общей площади склада. Сейчас заказчик готовится провести на должном уровне гидроизоляцию всего склада готовой продукции.

Металлургия

В Белоруссии нет гигантов металлургии. Зато есть уникальное предприятие, относящееся к разряду мини-заводов европейского уровня, – Белорусский металлургический завод. Это высокотехнологичное предприятие зарекомендовало себя авторитетным экспортером. С применением добавки в бетон «Пенетрон Адмикс» на заводе проведен капремонт фундамента основного технологического агрегата – плавильной печи. В текущем году ООО «Пенетрон-Бел» реализует новый проект: поставку материалов «Пенетрон», «Пенекрит», «Пенебанд», «Пенепокси» для проведения гидроизоляционных работ в заводском профилактории.

Гиганты металлургии есть в Казахстане. Карагандинский дилер ГК «Пенетрон-Россия» – ООО «Талан-7» ведет планомерную работу с ведущими металлургическими предприятиями республики: «Казахмыс» и «Ар-

селорМиттал Темиртау». Оба они в Карагандинской области: первое выпускает медь, второе – чугун и сталь. Оба предприятия сохраняют стабильность. Корпорация «Казахмыс» ставит задачей выпустить в 2016 г. порядка 225 тыс. т меди (в катодном виде). Здесь также получают золото и серебро. На предприятии проходит реконструкция. ООО «Талан-7» поставляет добавку в бетон «Пенетрон-Адмикс», в частности, на объекты газового хозяйства и хвостохранилища.

Металлургический комбинат «АрселорМиттал Темиртау» также сохраняет производственный ритм и планирует увеличить выпуск стали на 15 %. Реализуется масштабная программа модернизации с финансированием на 2016 год в сумме \$144 млн. Компания «Талан-7» сейчас проводит гидроизоляционные работы в цехе алюминирования и оцинкования. Применяется практически полная линейка материалов системы Пенетрон. Но впереди гораздо более ответственный объект реконструкции – «домна Назарбаева». Дело не в том, что за ее работой следит лично Президент. (Хотя при вкладе комбината в бюджетное наполнение он под постоянным контролем властей страны и региона). Будущий Президент Казахстана начинал свой трудовой путь на Карагандинском комбинате, работал чугуником и горновым доменной печи, закончив завод-вуз, стал инженером. Реконструкция четвертой доменной печи – наиболее важный объект программы технического развития. В части гидроизоляции проект предполагает использование комплекса материалов системы Пенетрон.

Машиностроение

Машиностроительная отрасль начинает возрождение в большей степени со сферы ВПК. Так, ООО «Пенетроника» – дилер ГК «Пенетрон-Россия» в Тульской области приняло

участие в реконструкции опытно-промышленной базы двух оружейных конструкторских бюро. Материалы системы Пенетрон нашли применение в работах по устройству и восстановлению гидроизоляции фундаментов и перекрытий.

ООО «Пенетрон-Бел» поставкой материалов системы Пенетрон обеспечил восстановление гидроизоляции в двух производственных корпусах Борисовского завода автотракторного оборудования (БАТЭ). БАТЭ поставляет стартеры и генераторы для автотракторной техники различного назначения, в т. ч. для многих предприятий России.

На Минском заводе колесных тягачей (МЗКТ) с использованием материалов системы Пенетрон проведен ремонт очистных сооружений. Известность МЗКТ получил еще в советское время, и в наши дни предприятие является важнейшим звеном в производственной кооперации. Завод выпускает колесную технику большой грузоподъемности, в т. ч. специальные шасси под монтаж систем и комплексов строительного, нефтегазового, оборонного назначения. Сейчас она продвигается под маркой Volat (с белорусского – «богатырь»). Основная часть продукции экспортируется в Россию. В частности, на таких платформах базируются комплексы «Тополь», «Искандер-М», «С-300», «С-400» и др.

Состоятельность ОЭЗ

По итогам финансовой ревизии формирования свободных и особых экономических зон признано, что далеко не все они стали действенным механизмом поддержки экономики. Создание новых СЭЗ и ОЭЗ частично приостанавливается. Но резиденты тех, которые уже однозначно состоялись, хорошо знакомы с Пенетроном, и он помогает в их состоятельности.

В ОЭЗ «Алабуга» сейчас действуют производство Ford Sollers, предприятия по выпуску автостекла и круп-

Металлургический комбинат «АрселорМиттал Темиртау»
ссылка на фото: <http://metalmininginfo.kz/wp-content/uploads/2015/07/0-111.jpg>





Минский завод колесных тягачей (МЗКТ)

ссылка на фото: <http://www.minskpromstroy.by/files/gallery/50.ts1392381446.JPG>

ноузловых деталей, стекловолкна и углеродных волокон, электроинструментов, МДФ-панелей, пластиковых труб и т. д. Важные проекты связывают ОЭЗ «Алабуга» с дилером ГК «Пенетрон-Россия» в Татарстане – ООО «Пенетрон-Казань». В частности, за счет материалов и технологий «Пенетрон» обеспечена эффективная гидроизоляция очистных резервуаров промстоков. Это весьма объемные емкости – 50 и 100 тыс. м², рассчитанные на перспективу развития.

В ОЭЗ «Липецк» в этом году будут работать до 40 предприятий и рассматривается проект расширения площадей еще на 1300 га. Недавно принят ряд заявок на открытие производств от новых резидентов. В частности, Schlumberger («Шлюмберже», Франция) намерена вложить 3,8 млн руб. в производство компонентов для насосных установок.

Концерн АВВ (АББ, Швейцария) свое первое производство электротехнических изделий открыл здесь в 2014 году. Гидроизоляционные работы при создании производства проводились с материалами системы Пенетрон, которые поставил липецкий дилер ГК «Пенетрон-Россия» – ООО «Капитал». Но мощностей первой очереди уже не хватает: в России нуждаются в замене более 60 % производственных электроустановок. Компания приняла решение о строительстве в индустриальной зоне второго завода.

Как видим, точки и адреса активного развития есть во всех сферах производства. И это только начало процесса, поскольку импортозамещение от лозунга продвигается в реальную практику. Примечательно, что модернизация и новое строительство ведется на новых технологических подходах, в том числе с применением инновационных материалов и технологий гидроизоляции Пенетрон.

Концерн АВВ

ссылка на фото: <http://www.lipetskmedia.ru/image/adJ2YWcPQml.jpg>





ПЕРВЫЙ ОПТОВОЛОКОННЫЙ

В Саранске открывает промышленное производство новый завод телекоммуникационного и технического оптического волокна. Это первое в современной России предприятие по выпуску высокотехнологичной продукции, потребность в которой растет с каждым днем. Комплекс работ по гидроизоляции, в частности 11-ти канализационных колодцев, а также по восстановлению защитного слоя бетона на ряде заводских объектов проведен специалистами ООО ТСК «ГидроСар», официального дилера ГК «Пенетрон-Россия» в Республике Мордовия.

Наблюдатели спорят, в Саранске оптико-волоконный завод первый или всё-таки имелось до того в России отечественное производство еще в советские времена? Кое что тогда выпускали, но «кое-что» годилось в лучшем случае для светильников. Однако оптоволоконно давно стало неотъемлемой частью телекоммуникационных систем – от трансконтинентальных линий до комнатной компьютерной разводки. Оптоволоконные кабели обеспечивает высокую защищенность от несанкционированного доступа, низкое затухание сигнала на больших расстояниях при высокой скорости передачи. Используя технологию спектрального уплотнения каждое волокно в кабеле может передавать до нескольких сотен каналов одновременно на терабитных скоростях передачи информации.

Оптоволоконно имеет большой потенциал использования в эндоскопах, гироскопах, гидролокационных

приборах, в измерительной аппаратуре различного назначения, волоконных лазерах. Например, специальные оптоволоконные датчики измеряют температуру и давление в скважинах. Дело в том, что они сохраняют свою работоспособность в диапазонах температур и давлений, слишком высоких для полупроводниковых датчиков. Оптоволоконные световоды помогают медицине, доставляя яркий свет в труднодоступную зону. В архитектурных решениях они могут направлять солнечный свет в затемненные части зданий. Волоконно-оптическое освещение широко распространено в создании декоративных конструкций, коммерческой рекламы и т. д. Спектр применения расширяется с каждым днем.

До недавнего времени приходилось полагаться практически исключительно на импорт – в основном

из США и Японии. Но сейчас действует программа развития оптико-волоконных систем, нацеленная на локализацию выпуска оптического волокна в России. Формируется вертикально-интегрированный производственный кластер с задачей расширения ассортимента специального оптического волокна.

В основе кластера – Саранский завод. И в первую очередь он будет развивать производство оптоволоконных сетей для телекоммуникационных сетей. Оно должно соответствовать определенным параметрам затухания и дисперсии и отвечать требованиям и стандартам Международного союза электросвязи. Наиболее широко в телекоммуникациях используется так называемое одномодовое ступенчатое волокно с несмещенной дисперсией стандарта G.652. По словам генерального директора предприятия Андрея Николаева, продукцию протестировали ведущие предприятия отрасли, и в настоящее время завершаются сертификационные испытания. Со стороны ПАО «Ростелеком» подтверждена возможность использования саранского волокна при строительстве сетей связи, в том числе в рамках реализации федерального проекта «Устранение цифрового неравенства».

Завод приступает к промышленному производству.

Как делается оптическое волокно? Заготовки чистейшего синтетического кварца в специальных печах разогреваются до 2000 С° и через специальные башни вытяжки превращаются в тончайшие стеклянные нити. Затем на них наносится защитная пленка полимера. Диаметр готового волоконного световода вместе с покрытием – 250 микрон. Чуть толще человеческого волоса. А весит километр оптоволоконного всего 30 г. Правда, производственный план на 2016 год – 1,5-2 млн км, а во второй половине 2017 года задача выйти на полную мощность – 2,5-3 млн км. Но поскольку и это обеспечит лишь половину потребности кабельных заводов, то уже сегодня прорабатывается возможность увеличения мощности до 4-4,5 млн км в год. Вот такое масштабное, казалось бы, «легчайшее» производство, в создание которого, кстати, вложено 2,7 млрд руб.

Предотвратить даже вероятность пагубного воздействия грунтовых вод на этом уникальном предприятии поможет Пенетрон.

– Специалисты нашего предприятия, – *говорит директор ООО ТСК «ГидроСар» Игорь Селиванов*, – на Саранском заводе по производству оптического волокна провели гидроизоляцию 11-ти канализационных колодцев с герметизацией вводов

коммуникаций. Также силами одной из подрядных организаций выполнены работы по гидроизоляции и восстановлению защитного слоя бетона в лифтовых шахтах. Кроме того, наши материалы потребовались для выравнивания полов в промышленных помещениях. В этих работах использовалась широкая линейка материалов Пенетрон: проникающий состав «Пенетрон», шовный материал «Пенекрит», «Скрепа М 500», «Скрепа М 600», для герметизации вводов коммуникаций – клей-герметик «ПенеПокси».

Даем гарантию, что на объектах, защищенных нашими специалистами с применением материалов Пенетрон, никаких проблем с «несанкционированным доступом» воды не будет.





На строительстве сооружений водозабора

НА НОВЫХ ОЧИСТНЫХ РОСТОВА

В Ростове-на-Дону вводятся новые водопроводные очистные сооружения мощностью 150 тыс. м³ в сутки. Они должны обеспечить устойчивое, бесперебойное функционирование, придать импульс и запас прочности в развитии городской системы водоснабжения. Кроме того, двухступенчатая фильтрация с применением специальных реагентов повысит качество воды. Данная возможность реализована благодаря материалам системы Пенетрон, сертифицированным для использования в контактирующих с питьевой водой резервуарах.

Работы ведутся с 2009 года в рамках Комплексной программы строительства и реконструкции объектов водоснабжения и водоотведения Ростова-на-Дону и юго-запада Ростовской области с привлечением средств Инвестиционного фонда РФ, а также областного и городского бюджета. В 2015 году участие в масштабном проекте обновления инженерной инфраструктуры города стало одним из главных заказов для компании «Пенетрон-Ростов». Заказчик строительства: МКУ «Управление водопроводно-канализационного хозяйства города Ростова-на-Дону». Перед генподрядчиком – ООО «Вектор-2000», как обычно в случае столь масштабных проектов, был широкий выбор материалов для гидроизоляции. И выбор был остановлен на материалах системы Пенетрон, благодаря важнейшим характеристикам, которые ставят их вне конкуренции. Прежде всего, это гарантия надежности гидроизоляции в течение всего периода эксплуатации бетонных конструкций. Другое важнейшее обстоятельство: наличие сертификата для применения в системах питьевого водоснабжения. Проведенные испытания показали безупречную эффективность технологий Пенетрон.

Основные работы были связаны с гидроизоляцией

сборных железобетонных резервуаров объемом 20 тыс. м³, а также двух водозаборных камер диаметром 26 м и высотой 17 м. Помимо этого проведено устройство гидроизоляции резервуаров пеногашения и отделения хлопьев, а также резервуаров химической обработки стоков. В зависимости от конкретных задач применялись материалы: «Пенетрон», «Пенекрит», «Пенебар», «Пенеплаг», «Скрепа М 500» – отдельно либо комбинированно в комплексе.

Водозабор в п. Дугино расположен непосредственно на берегу реки Мертвый Донец. Объект представляет собой два монолитных железобетонных колодца диаметром 26 м и глубиной 17 м. Технология заливки предполагала шесть холодных швов по периметру суммарной длиной 500 м. Общая площадь стен одного резервуара 1300 м². Также имеются вводы коммуникаций диаметром 300-1400 мм.

В 2015 году проводились работы по гидроизоляции внутренних перегородок водозабора. Произведена гидроизоляция швов бетонирования, поверхности и технических отверстий, а также примыканий и ввода коммуникаций резервуаров.

Сложнейшим участком работы стала гидроизоляция внутренних перегородок колодца, где работы пришлось



вести на отметке «минус 17 м». Произведена гидроизоляция второго колодца с использованием добавки в бетон «Пенетрон Адмикс» для заливки дна колодца, а также проникающего состава «Пенетрон» и материала «Пенекрит» для гидроизоляции холодных швов между кольцами.

На очистных сооружениях в п. Кортаево в 2015 году была произведена гидроизоляция резервуаров пеногашения (реагентное хозяйство) и хлопье-отделения, гидроизоляция резервуаров химической обработки. Общая протяженность швов бетонирования 1000 пог. м, 166 вертикальных швов соединения плит общей протяженностью 850 пог. м. Резервуары с пеногасителями обработаны материалами «Пенетрон» и «Пенекрит».

Помимо основных объектов была произведена гидроизоляция более мелких вспомогательных сооруже-

ний: пожарного резервуара, резервуара дождевой воды и реагентного хозяйства (гидроизоляция ФБС-блоков) объемом 1000 м³.

Что ждут ростовчане от строительства нового водозабора и новых современных очистных сооружений? Прежде всего, устойчивого и бесперебойного водоснабжения города-миллионника, тем более что он неуклонно наращивает потребление. Сегодня водопроводная сеть явно перегружена. Новые очистные сооружения не только разгрузят ее, но и дадут Ростову-на-Дону дополнительные мощности для развития системы водоснабжения. Если на языке цифр, то благодаря новым мощностям может быть обеспечена «подача воды» в кварталы жилых новостроек общей площадью до 6 млн м², и тогда более 300 тыс. ростовчан смогут улучшить жилищные условия.



Для очистки воды используются новые технологии фильтрации

МЕНЯЕМ ОБЛИК КАЗАНИ

Первые объекты с Пенетроном в качестве гидроизоляции бетона в Казани появились 15 лет назад. Открывал Пенетрон для Татарстана Анатолий Ермолаев, возглавивший затем ООО «Пенетрон-Казань». Теперь компания «Пенетрон-Казань» стабильно держит позиции в лидерской группе дилера холдинга «Пенетрон-Россия». С той же надежностью как Пенетрон защищает от воды сотни зданий и сооружений в Татарстане и соседних регионах среднего Поволжья. О становлении и сегодняшнем дне компании говорим с директором Анатолием Ермолаевым.

– Анатолий Павлович, вот говорят, что все новое – это хорошо забытое старое. В случае с Пенетроном народная поговорка не верна. Для того времени, когда вы начинали, вероятно, ничего подобного Пенетрону и не было вовсе, «забывать» было нечего.

– Да, первый Пенетрон я привез в Казань из Москвы в багажнике своей «девятки». Инновационный груз. Так возил и показывал строителям, проектировщикам. Не ошибусь, если скажу – 90 % клиентов отказывались от материалов Пенетрон. Настороженность была вполне понятной – гидроизолирующие материалы пенетрирующего свойства казались пришельцами из будущего. А вокруг и без того была уйма всяких подделок и обманок, впрочем, и до сих пор это не выветрилось. Первые два-три года работать в Татарстане было очень тяжело. Приходилось терпеливо объяснять, что такое Пенетрон, какими свойствами обладает. Но самым действенным способом для меня всегда была наглядная демонстрация действия Пенетрона.

– Наглядные, зримые результаты да еще на больших и сложных объектах – лучшее средство и для закрепления собственной уверенности в продукте. Был у вас такой памятный объект?

– Первым объектом был растворно-бетонный узел (РБУ) компании «Свей». Это одна из крупных строительных компаний в Татарстане. Когда модернизировали этот РБУ, то для насосной станции не нашлось никакого другого места как на болоте. Бетон на отметке «минус 3» заливали зимой. Весной произошло то, чего никто не ждал: насосную затопило. А «Свей» – одна из самых крупных компаний. Там турки работали и строили тогда одними из самых первых в Казани каркас-





но-монолитные дома. Шли составы с цементом – грозил простой. Надо готовить и выдавать бетон, ничего поделаться с этой насосной не могут. Нашли меня по рекламе. Ну что же, я приехал: назвался груздем – полезай ... в заглубленную часть. Там темно и сыро, активные протечки воды. А не верит никто, что Пенетрон спасет им полузагубленное дело. Что мне оставалось? Сжать зубы да доказывать всем и себе, что работает Пенетрон. Да еще как работает. А был у меня только проникающий и шовный состав. Так что без «Ватерплага» обошелся. В три дня проблема была решена. Через пару лет потом я приезжал специально на тот РБУ.

– *Все было в порядке? Все остались довольны?*

– Все было в порядке. Все были довольны. Руководство компании «Свей» прониклось доверием к Пенетрону. И с тех пор мы стали поставлять им добавку в бетон «Пенетрон Адмикс». Вообще, одни из первых испытаний «Пенетрон Адмикс» были проведены как раз на этом РБУ. Великолепные результаты с самых первых испытаний. Сразу начали использовать.

– *Такие моменты со временем становятся этапными. Как росла компания?*

– Собственно говоря, настоящей точкой отсчета уже непосредственно компании «Пенетрон-Казань» следовало бы считать выполненный нами большой проект по станции казанского метрополитена «Суконная свобода». Когда мы спустились в тоннель, зрелище было, мягко говоря, неприглядным. Не нужно было быть специалистом, чтобы понять: либо совершенно бездарный проект в части гидроизоляции, либо делалось тяп-ляп. Применялась напыляемая гидроизоляция. В

огромных объемах – должно быть, десятки тонн, какими-то сомнительными материалами. Это дешевое напыление, естественно, не держалось. Здесь на грунты давит вода реки Кабан, реки Казанки. Это необходимо было учитывать в проекте гидроизоляции. Но, как всегда, спешили. Поджали сроки сдачи, и подрядчику надо было во что бы то ни стало осушить поверхность, чтобы хоть как-то обеспечить адгезию напыляемого материала с бетоном. С этим и обратились ко мне, видимо, все-таки зная, что в таких случаях ничего лучше проникающего состава «Пенетрон». Но «раскрывать тайну», что помогает «Пенетрон», им было нельзя. Работать приходилось буквально под покровом ночи. Нужно было провести герметизацию 200 метров шва. Это была одна из первых пяти станций, которые сдавались к 1000-летию Казани. Работали накануне Нового года, спасали положение до 31 декабря. Всегда же у нас одного дня да не хватает.

– *Так, а каким же образом станция метро стала отправной точкой отсчета вашей компании?*

– Получил расчет, и все деньги вложил в аренду офиса, в оборудование. Началась история фирмы «Пенетрон-Казань».

– *На основе испытаний и заключений казанских проектных организаций формировались первые технические регламенты?*

– Очень много испытаний провели. Несколько испытаний было в лаборатории «Казметростроя»: добавка в бетон «Пенетрон Адмикс», проникающий состав «Пенетрон», «Ватерплаг», да практически вся линейка. Это очень авторитетная организация. Там проведено

несколько испытаний. Очень хорошие отзывы получили от них и от других организаций тоже. Одним из первых заказчиков стал «Мостоотряд №3». Там был главным инженером опытейший специалист по бетонам. Когда он увидел заключение, что Пенетрон поднял водонепроницаемость на четыре ступени, сказал, что не видел ничего подобного: даю, говорит, Пенетрону зеленый свет. Не ошибусь, если скажу, что больше половины проектировщиков и строителей сознательно выбирают Пенетрон в качестве гидроизоляции.

– *В приволжских городах близко грунтовые воды, видимо, это многократно повышает важность качественной гидроизоляции?*

– Да, подземные воды в зоне волжских притоков находятся близко к поверхности. А в весенние разливы много зданий, промышленных объектов, жилых домов оказываются в зоне затопления. Гидроизоляция фундаментов, подвалов с прежних времен не высокого качества, очень часто ее и вовсе нет. Сейчас расширяется подземное строительство. На таких объектах надежная гидроизоляция необходима как воздух. Потому что это связано с рисками ущерба автомобилям, другой дорогостоящей собственности. Многие застройщики уже хорошо понимают, что лучше вложиться раз, всерьез и надолго, чем нести потом затраты на ремонт и восстановление. Мы готовы предложить широкий комплекс материалов системы Пенетрон для гидроизоляционных работ.

– *Татарстан – развитый и богатый российский регион. За 1000-летием Казани после-*

довала Универсиада 2014 года. Такие события возбуждают строительную активность.

– Действительно, к этим событиям были большие строительные программы. Нас хорошо знают, поэтому материалы Пенетрон применялись очень широко. Это все станции метро и другие объекты «Казметростроя». Сейчас на новое строительство поставляем метрострою шовный материал «ПенеБар». Крупнейшие промышленные предприятия: «Нижнекамскнефтехим» – гигантское производство. «Татнефть». «Танеко». СЗЗ «Алабуга». «Иннополис». Многочисленные объекты энергетики – ГЭС, ТЭЦ. Водоканалы во многих городах Татарстана и соседних регионов. Практически на всех подземных паркингах, которые существуют в Казани, не обошлись без нашей помощи.

– *А самые красивые объекты?*

– Работы по гидроизоляции на ТРЦ «Пирамида» пришлись на начало нашей активной деятельности. Возил потом «технические экскурсии» на «Пирамиду», показывал как надежно работает Пенетрон. Она стала визитной карточкой Казани, одной, вернее, из визитных карточек. ТРЦ «Кольцо», между прочим, видеопутешествие, кстати, на высоте птичьего полета по нашим казанским объектам с Пенетроном можно посмотреть на You Tube. ГУМ, ЦУМ, «Детский мир», Центральный рынок. На самом деле, проще сказать, где еще нет Пенетрона. Но если даже пока нет, то обязательно будет.

– *У вас в республике действует серьезная госпрограмма по восстановлению объектов*

ТРЦ «Кольцо»
автор фото: Ilya Varlamov



культурно-исторического значения. Пенетрон к этому причастен?

– Без всяких сомнений. Вот, к примеру, улица Баумана. Это наш Казанский Арбат – центральная пешеходная улица, как экскурсоводы говорят, – длиной в четыре века. И это действительно так. В процессе превращения улицы Баумана в местный Арбат наша компания участвовала в гидроизоляции подвалов в домах, простоявших более ста лет. В историческом центре стремились по максимуму сохранить старинные постройки. В них стали «обживать» офисы компаний, магазины. Но здесь тоже подходят близко подземные воды реки Булак. Поэтому работа требовала большой ответственности.

В восстановлении многих храмов участвует наша компания. Из наиболее известных можно отметить храмы на Свяжском острове. Это место туристического паломничества. Проводили гидроизоляцию в Свяжском Успенском монастыре. Под нашей, можно сказать, фирменной опекой храм в селе Каипы. Здесь недалеко – село Державино, родовое имение Державиных. Здесь родился поэт и государственный деятель Гавриил Державин. Родители его перезахоронены в Каипах. А Богоявленский храм был осквернен, использовался под склад химикатов. Восстановление проходило под патронажем бывшего президента Татарстана Минтимера Шаймиева. Пришлось снимать грунт на метровую глубину. Все было поражено грибом, и даже стены пропитались запахом аммиака. Сейчас, слава Богу, храм восстановлен, звенят колокола.

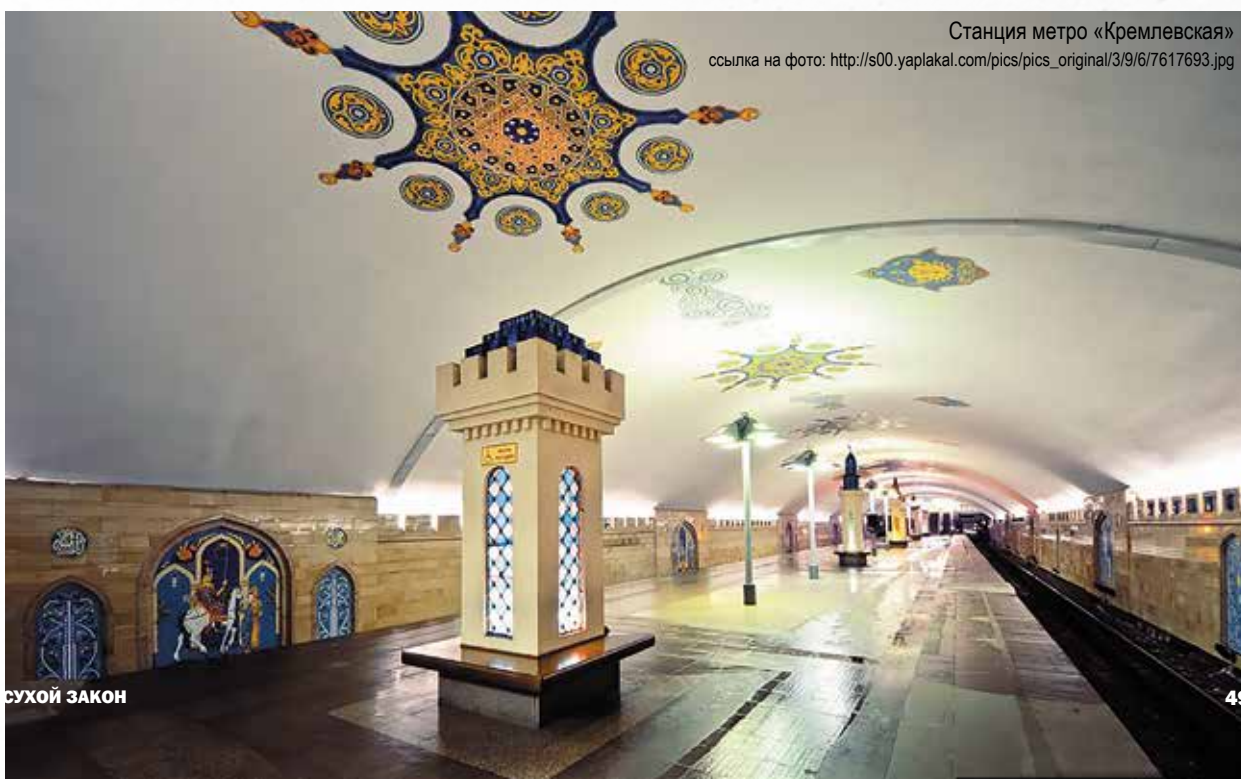
– Фирма разрастается. Сегодня границы деятельности вашего предприятия гораздо шире Татарстана?

– Фирма расширяет свою деятельность. Мы работаем в Татарстане, Чувашской республике, Мари-Эл, Ульяновской области. Обновляется штат, увеличиваются занимаемые площади. Сейчас у нас собственное здание. Удобный офис, склад, парковка и всё, что необходимо.

– Четыре года подряд Пенетрон признается лучшим продуктом выставки «Волга-СтройЭкспо». Конечно, это не случайная стабильность.

– Это результат нашей работы по продвижению Пенетрона. Выставка «ВолгаСтройЭкспо» – самый престижный строительный форум для Татарстана и соседних регионов. Признание от ее организаторов не пустая формальность. У нас немало и других наград. Но не это главное. Главное, что мы выполняем главную задачу, продвигая и расширяя продажи продукции Пенетрон. А конкуренты – позади. Сейчас в разгар строительного сезона на первом плане также обучение подрядных бригад правильному применению материалов Пенетрон, техническая поддержка. Надеюсь, что очень скоро мы запустим в демонстрационных целях специальный «учебный подвал», где будем наглядно показывать, как применяются материалы и технологии Пенетрон.

– Всё у вас получится! Удачи вам в вашей очередной пятилетке и на самую дальнюю перспективу!



Станция метро «Кремлевская»

ссылка на фото: http://s00.yaplakal.com/pics/pics_original/3/9/6/7617693.jpg



КОЛЛЕКТОР ДЛЯ «СКОЛКОВО»

Говорить об экологическом, в другой терминологии – «зеленом» девелопменте в России пока рано. По сути первым примером, когда строительство проведено по нормативам и стандартам экологического проектирования, стал технопарк «Сколково». Пенетрон на этом объекте убедительно показал полномочную принадлежность к группе материалов, предназначенных для экологического строительства. Об опыте работы на этом объекте рассказывает директор ООО «Пенетрон-Москва» Сергей Кашлев.

Строительство инновационного центра «Сколково» запустили с целью создания современного научно-технологического комплекса по разработке и коммерциализации новых российских технологий. Этот масштабный научный бизнес-центр на специально отведенной территории по Минскому шоссе, в районе деревни Сколково, станет одновременно полигоном для испытания современных российских технических разработок и их внедрения в производство. Технопарк «Сколково» – огромный комплекс зданий, занимающий 15 тыс. м², в котором создаются особые условия для исследований и разработок в сфере энергетических и

энергоэффективных, ядерных, космических, биомедицинских и компьютерных технологий.

Но пока наука строит планы по внедрению новейших достижений, а государство этому активно способствует, современные и уже испытанные, зарекомендовавшие себя как высокоэффективные, технологии приходят на помощь. Конечно же, речь идет о проникающей системе материалов Пенетрон и использовании ее в самых, казалось бы, безнадежных случаях. Таким сложным объектом стал подземный коллектор, в котором гидроизоляция с внешней стороны была выполнена мембран-

ным материалом, произведена отсыпка грунта, а течи грунтовых и талых вод наблюдались невооруженным глазом. Но технология Пенетрон способна с высокой степенью эффективности демонстрировать лучшие свои свойства именно в таких ситуациях, когда восстановить гидроизоляцию и обеспечить водонепроницаемость на всю толщину несущей конструкции можно, даже выполняя работы изнутри конструкции.

При любом виде гидроизоляционных работ, прежде всего, производится обследование сооружения, оперативно разрабатывается план восстановительных работ и начинается сам процесс гидроизоляции. До начала гидроизоляционных работ подземный коллектор в «Сколково» ничем не отличался от подобных: наблюдалось отмокание бетонных поверхностей, фильтрация воды через стыки и швы, местами течи были напорные.

Помимо того, работы необходимо было провести в крайне стесненных условиях.

Коллектор представляет собой тоннель сечением 2х2 м. Как и положено в подобных коммуникационных коллекторах, на стенах смонтировано огромное количество кронштейнов для кабелей и труб. Сама конструкция выполнена из монолитного бетона. Перекрытие же состоит из отдельных бетонных плит, что многократно увеличило количество стыков, а соответственно, количество мест фильтрации воды. Как известно, именно через стыки и холодные швы вода, в первую очередь, проникает внутрь сооружений.

Поэтому, в крайне стесненных условиях проводились три вида работ: блокировка активных протечек воды с применением быстротвердеющего материала «Пенеплаг», гидроизоляция статичных стыков и швов с помощью шовного материала «Пенекрит», а также герметизация деформационных швов системой «Пенебанд С». Ну и, конечно же, придание водонепроницаемости всему железобетону проникающим гидроизоляционным материалом «Пенетрон».

Эффективность используемых материалов системы Пенетрон не оставила заказчикам никаких сомнений в целесообразности выбранной технологии, даже для создания долговечной гидроизоляции сложных, как казалось, проблемных сооружений.



Участок поврежденного бетона



Подготовка поверхности для применения материалов Пенетрон



Гидроизоляция технического помещения



«АРИАНТУ» – ПЕНЕТРОН БЕЗ ВАРИАНТОВ

Агрофирма «Ариант» создает животноводческий кластер на территории Увельского района Челябинской области. Планам благоволит политика импортозамещения, касающаяся, прежде всего, агропрома. У челябинского дилерам ГК «Пенетрон-Россия» – компании «ТОРИ» с холдингом «Ариант» давние и развитые деловые связи. Сейчас, в частности, материалы системы Пенетрон поставляются на строительство очередного животноводческого комплекса.

Очередной свиноплекс агрофирмы «Ариант»
в Увельском районе



Монолитные резервуары с заливкой бетона захватками

Урал относится к зоне рискованного земледелия. Здесь не рассчитывают на высокие урожаи зерновых культур, но зато климат, особенно в южной полосе региона, благоволил к возделыванию кормовых культур. Это основа для развития животноводства. Современный животноводческий комплекс, начиненный системами механизации, представляет собой легковозводимое сооружение из металлоконструкций, стекла, сайдинга с утеплителем. Но базироваться объемное строение должно на бетонном фундаменте. Полы также заливаются бетоном, который, помимо прочности, должен обеспечить стойкость к агрессивной среде. Кроме того, животноводческий комплекс должен иметь водохозяйственные резервуары и обязательно очистные сооружения. На этих объектах задачи по гидроизоляции бетонных конструкций успешно выполняют материалы системы Пенетрон. Одним из крупных партнеров ГК «Пенетрон-Россия» в аграрном секторе стал челябинский холдинг «Ариант».

«Ариант» – группа крупных, динамично развивающихся предприятий, деятельность которых направлена на развитие целого ряда отраслей уральской экономики, включая сельхозпроизводство и переработку. История холдинга началась со строительства в 1995 году принципиально нового для Челябинска предприятия – завода шампанских вин. В 2001-ом холдинг приобрел контрольные пакеты акций ряда аграрных компаний и на сегодняшний день лидирует в производстве мясной продукции по Уральскому федеральному округу.

О работе с агрохолдингом «Ариант» рассказывает *директор ООО «Тори» Евгений Вейнберг:*

– Первая поставка добавки в бетон «Пенетрон-Адмикс» в адрес холдинга «Ариант» состоялась еще в 2006 году. Бетон с добавкой применялся при заливке ванн под щелевыми полами, куда попадают отходы жизнедеятельности животных. Именно для защиты бетона от воздействия крайне агрессивных сред и было принято решение использовать материалы системы Пенетрон. За крайние два года было изготовлено порядка 145 тыс. м² бетонных поверхностей с гидроизоляционными материалами, использовано почти 11,5 тыс. пог. м гидроизоляционного жгута «Пенебар». Сейчас мы ведем поставки материалов системы Пенетрон на три крупных объекта в Увельском районе Челябинской области. Это строительство свинокомплексов в поселке Березовка и деревне Михири и реконструкция Красногорского свинокомплекса. Каждый из них рассчитан на 50 тыс. голов свиней. В деревне Михири комплекс с системой из 11 отстойников в виде железобетонных резервуаров. Резервуары выполняются из монолитного бетона с заливкой захватками по 1 м в высоту. Для надежной гидроизоляции холодных стыков бетона применяется гидроизоляционный жгут «Пенебар» (см. фото).

Так с участием отечественного Пенетрона агрокомплекс обеспечивает продовольственную независимость.



Гидроизоляция холодных швов с гидропрокладкой «Пенебар»



МАКСИМЫ ОТ ВЛАДИМИРА ТАРАСОВА

ВЛАДИМИР ТАРАСОВ – известный социальный технолог, бизнес-тренер, автор и разработчик уникальных обучающих и оценочных технологий, деловых игр и тренингов. Автор концепции «Бизнес-лагерь», «Управленческий поединок» предлагает читателям журнала «Сухой закон» набор истин и правил, которые могут помочь в любой ситуации.

Каждый из нас управляет всеми людьми, с которыми только сталкивает его жизнь. Другой вопрос, насколько хорошо...

Не пытайтесь продавить человека сквозь стену в его сознании, лучше поменяйте его картину мира. Опирайтесь на картину мира того, кто неожиданно устроил вам ловушку, – имеет смысл!

Человека делает человеком умение исполнять роли: чем больше ролей он способен исполнять, тем легче ему устанавливать отношения сотрудничества с людьми любых уровня и обычаев, любой ментальности.

Раскрашивание картины мира не меняет ее по существу, но производит переакцентировку, меняя привлекательность маршрутов в том же самом лабиринте.

Там, где есть два пути, ищи и третий.

Если решение отсутствует – картина мира, скорее всего, просто неверна. Возможно, имеет смысл обратиться к консультанту.

Экономно демонстрируйте свои достоинства, достоинства своих товаров и услуг! Множество достоинств умаляет значение каждого из них.

Прилагая усилия, не бойтесь потратить время на вычисление точного места их приложения. Тогда и усилия сэкономят, и проблему решите.

В затруднительных ситуациях не действуйте импульсивно, а берите маленький тайм-аут для разглядывания победы!

Признаком правильного решения является тот факт, что оно решает попутно и ряд других проблем.

Признаком неправильного решения является тот факт, что вроде бы решая одну проблему, оно порождает ряд других.



Менее всего можно доверять «само собой разумеющемуся», тому, что не сформулировано явно; старайтесь сами сформулировать.

Борьба за настоящее требует и сама развивает волевые качества, без которых невозможен успех в сложных сиюминутных ситуациях, и позволяет очищать свою картину мира от иллюзий.

Борьба за будущее позволяет небольшими ограничениями и усилиями в настоящем получить значительный результат в будущем.

Четко продуманная и отработанная до блеска технология всегда производит впечатление и вызывает известное доверие.

Иногда человека побуждают быть обманщиком, с тем чтобы вызвать у него чувство вины и сделать его более податливым.

Дистанцироваться от нежелательной сделки относительно легко до тех пор, пока вы не начали всерьез интересоваться ценой.

В сомнительных ситуациях, когда вам абсолютно нечего противопоставить логике и натиску продавца, простое «нет» является наилучшим аргументом, обеспечивающим стопроцентную защиту.

Попытка задеть ваше самолюбие в ситуации, когда вы к этому не давали никакого повода, означает надежду другой стороны решить собственные сложности за ваш счет.

Эмоции и энтузиазм хороши для новичков, но мастерам они мешают подняться к подлинным вершинам.

Эмоции ловко подменяют нам цель на похожую, но нам не нужную. Когда же мы твердо держим цель, исчезают и эмоции.

Говорить себе правду означает разглядеть в деталях и найти причину своих неприятностей в недостаточной этичности собственного поведения.

Точность удара значительно важнее его силы, силу надо употребить на обнаружение слабого у противника.

Сила очень важна. Но скорость важнее силы. А точность важнее скорости.

Удар по противнику может нанести каждый, подставить противника под чужой удар, а лучше под его собственный – вот подлинное мастерство.

Когда ваши противники борются друг с другом, не время вмешиваться, а время выждать и разглядывать ситуацию, чтобы ею своевременно воспользоваться.

Наступая на противника, необходимо убедиться, что

у него существует дорога к поражению, и сделать эту дорогу максимально для него комфортной.

Прежде чем ринуться в сражение, следует обратить внимание на все факторы, которые с течением времени могли бы ослабить боевой дух противника, активизировать эти факторы и выждать необходимое время.

Кто не хочет лишних препятствий своему делу, лишних хлопот и неприятностей на свою голову, тот не стремится без необходимости выглядеть сильным и опасным для своих противников и конкурентов.

Резкие высказывания, смелые обличения и рискованные заявления иногда являются эффективным способом привлечь внимание к чему-либо или к кому-либо, а иногда отвлекут внимание от чего-либо или от кого-либо.

Одной из лучших форм отказать поверхностным или тщеславным людям, удовлетворив при этом их амбиции, – сделать формальные шаги навстречу их просьбе, отказывая по существу.

Психологическая лень и инфантильное простодушие, не позволяющие нам за имиджем разглядеть самого человека, лишают нас наиболее ценных и результативных человеческих контактов.

Даже самое успешное продвижение другого человека по шкале чуждых нам ценностей не может являться поводом к ощущению нами собственного несовершенства и тем более – к измене своим ценностям.

Если мы понимаем, какими глупцами были совсем недавно, – значит мы развиваемся.





ВЛАСТЕЛИН ЖБ-КОЛЕЦ

Участие компании «Мега» (ИП Гимильшнейн М. О.) в выставке «Твой дом» в Петропавловске-Камчатском 12-15 мая не ограничилось тривиальным стендом. На этот раз камчатская команда ГК «Пенетрон-Россия» решила продемонстрировать материалы в действии, показать заинтересованной публике, как с ними работают профессионалы. И подошла к этому весьма изобретательно, представив целый каскад «активных форм» взаимодействия с посетителями.

Остекленный ЖБ-аквариум с рыбками на стенде компании – это уже традиционный выставочный атрибут, правда, декоративная фауна в нем совсем для другой задачи, нежели успокаивать и расслаблять публику. Рыбки помогают демонстрировать экологичность и водонепроницаемость бетона с добавкой «Пенетрон Адмикс». Это первый, но не последний «аквааттракцион» на выставке.

В открытом павильоне был установлен большой бетонный аквариум, изготовленный, разумеется, с добавкой в бетон «Пенетрон Адмикс». Это уже совсем серьезный монолитный резервуар двухметровой высоты. С двух сторон аквариума верхняя половина стен – из стекла 16 мм, «посаженного» на клей «ПенеПокси 1К». Заполненный до краев водой, аквариум показывал её полную непроницаемость как через тело бетона, так и в местах стыка со стеклом.

Представление не ограничилось этой «номинацией». Рассказывает *директор компании «Мега» Виктор Усатов:*

– На бетонное основание установили ЖБ-кольцо. Показываем, как герметизировать стык кольца с плитой. Имея в наличии материалы системы Пенетрон, это легко и просто. Предварительно сделанная штроба увлажня-



Остекленный ЖБ-аквариум на стенде

ется и грунтуется проникающим составом «Пенетрон». Заделывается шовным материалом «Пенекрит» и сверху покрывается еще двумя слоями «Пенетрона». Необходимо только не забывать об увлажнении в течение трех суток. «Пенекрит» наберет прочность, и заливаем кольцо водой. Под скептические комментарии интересующихся: «Такого не бывает!», «Все кольца текут, тем более швы!», «У вас ЖБ-кольцо не настоящее!».

Но аргументы скептиков иссякают, поскольку факт налицо – никаких течей нет. Ну что ж, раз течей нет – сделаем их своими руками. Точнее – просверлим сквозное отверстие в стенках кольца перфоратором. Отличные получаются течи, ничуть не хуже естественных. На очереди спецпоказ – герметизация. За дело берутся специалисты ООО «ДальЭнергоСервис» – партнеры компании «Мега» по гидроизоляционным работам с материалами Пенетрон на Камчатке. В мастерских руках Вячеслава Чеховича и Виталия Приказчикова «Пенеплаг», «Пенетрон» и «Пенекрит» превращаются в укротителей фонтанирующей воды. На глазах собравшихся участников и гостей выставки фонтаны остановлены. Пределу зрительского восхищения нет предела: «Вот так просто можно остановить воду с таким напором?!»

Действие однокомпонентной смолы «ПенеПурФом 1К» демонстрировали следующим образом. В емкости из ЖБ-плит, герметизированной шовным материалом «Пенекрит», одна стенка была из обычных шлакоблоков 200x200x400 мм, поставленных без всякого связующего. Открываем кран – и из «дырявой стенки» полилась вода. Но ко всем швам между блоками просверлены отверстия и установлены инъекторы. В швы между шлакоблоками с помощью инъекционного насоса закачали смолу «ПенеПурФом 1К» с катализатором: погода на площадке была переменчивой и температура колебалась от +3 до +12 °С. Инъекционный материал действует не сразу, но эффективно. После реакции с водой смола вспенивается и увеличивается в объеме, герметизируя всю толщину бетонной стенки. Швы «запечатаны», и вода наполнила вновь образованную емкость.

Все время выставки работу на стенде сопровождали музыкальные пенетроновские композиции в стиле популярных групп, а также рекламные ролики.

Компания «Мега» выражает благодарность всем партнерам, зрителям и участникам «Пенетрон-шоу».



Гидроизоляция методом инъектирования



Спецпоказ: герметизация напорных течей



Герметизация стыка ЖБ-кольца с плитой

ОБРАБОТАНО



ПОДЗЕМНЫЙ ПАРКИНГ ЖК «МОРСКОЙ ФАСАД»

г. Санкт-Петербург, Россия

В процессе эксплуатации подземной автостоянки ЖК «Морской фасад» на Васильевском острове наплавляемая гидроизоляция показала недостаточную надежность. В результате по рабочим швам плит перекрытий во время дождей начались протечки. Ре-

шение этой задачи обеспечили специалисты ООО «Пенетрон», закрепив поставку материалов системы «Пенетрон» мастер-классом для ремонтной бригады компании-заказчика.

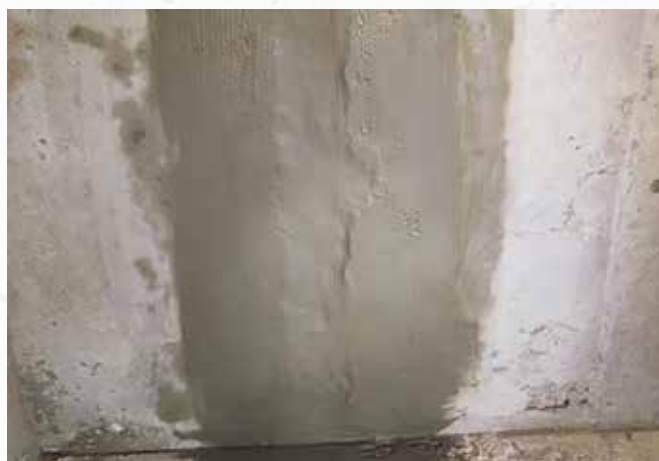
**Поставка материалов –
ООО «Пенетрон», г. Санкт-Петербург, Россия**

ПЕНЕТРОНОМ

До начала работ



По окончании работ





**Холдингу
«Пенетрон-Россия»**

**25
лет**

За это время гидроизолированы десятки тысяч объектов.
Десятки тысяч заказчиков в совместных проектах оценили
безупречную надежность материалов Пенетрон.
В результате нашего тесного взаимодействия Пенетрон
по достоинству занимает место

гидроизоляции «номер 1»

***Спасибо
нашим партнерам!***



**ПЕНЕТРОН
РОССИЯ**
ГРУППА КОМПАНИЙ

WWW.PENETRON.RU