

Профессиональное издание о гидроизоляционных материалах и технологиях защиты от воды. Издаётся с 2004 года

№№ 10-12 (113-115) 2015

www.s-zakon.ru

СУХОЙ ЗАКОН

Стройиндустрия преодолевает спад

В год 70-летия Победы

На службе возрождения
духовности

Импортозамещение –
это конкурентоспособность

Дед Мороз, Кадыр Ата,
Товлис Бабуа и другие



ОБРАБОТАНО



ЧАСТНОЕ ДОМОВЛАДЕНИЕ

г. Новокузнецк, Россия

Подвальное помещение более чем в 200 м² полезной площади в коттедже близ Новокузнецка каждую весну затапливали талые воды. Хозяин в отчаянии уже решил было засыпать подвал землей, но в последний момент обратился к специалистам по гидроизоляции. Помеще-

ние спасено за счет применения комплекса материалов Пенетрон: проникающий состав «Пенетрон», шовный безусадочный материал «Пенекрит», инъекционная смола «ПенеПурФом 65», гидропрокладка «Пенебар», «Скрепа М 500» и «Скрепа М 600».

**Поставка материалов и выполнение гидроизоляционных работ –
ООО «Пенетрон-Кузбасс», г. Новокузнецк, Россия**

ПЕНЕТРОНОМ

До начала работ



По окончании работ



ОТ РЕДАКЦИИ

Новый год! Всенародно любимый. Радуются дети – пишут письма Деду Морозу. Радуются взрослые – подводят итоги. И все мы вместе загадываем желания. С итогами у нас, в ГК «Пенетрон-Россия», как это водится, все в порядке. Посмотрите на увесистую подшивку «Сухого закона». В каждом номере десятков историй об успехах на стройке, о новых технологиях, об энтузиастах, продвигающих инновации, о победах и достижениях. А что у нас с желаниями?

И тут воображение рисует... нет, не хрустальные замки, не манювские мосты: мы ведь гидроизолируем занимаемся.

Воображение рисует полноводные реки в бетонных берегах. Это прекрасные набережные, их десятки и сотни. По ним прогуливаются довольные горожане. Им совсем не обязательно знать, что бетон под ногами надежно защищен, поскольку содержит нужное количество добавки «Пенетрон Адмикс». Потом горожане возвращаются домой – в новые микрорайоны, а гости города – во дворцы, в отели мирового класса или на вокзалы. Многие из них от крыши до фундамента предохраняют от атмосферных осадков и грунтовых вод материалы системы Пенетрон.

На реках – гидроэлектростанции с огромными плотинами, сквозь которые, кажется непосвященному, вот-вот прорвется вода! Но не прорвется, потому что надежно защищена лучшей гидроизолирующей на свете.

А реки убегают в моря. И в большие порты заходят морские круизные лайнеры. Причалы, которые их ждут, Пенетрон страхует от разрушительного воздействия морской воды.

Что ж, в эту пору действительно принято загадывать желания. А потом весь год упорно трудиться, чтобы осуществились все фантазии. Потому что без труда не будет ни хрустальных замков, ни бетонных набережных, новых микрорайонов, плотин и портов. А работать мы любим и, главное, умеем.

С Новым годом, дорогие друзья! Загадывайте желания, и они обязательно сбудутся. А мы расскажем об этом на страницах журнала.

СОДЕРЖАНИЕ

ОБРАБОТАНО ПЕНЕТРОНОМ

ЧАСТНОЕ ДОМОВЛАДЕНИЕ,
г. Новокузнецк, Россия 2

PENETRON-NEWS 6**ИТОГИ ГОДА**

СТАРЫЕ ПЕСНИ О ГЛАВНОМ 8

КРУГЛЫЙ СТОЛ

СТРОЙИНДУСТРИЯ ПРЕОДОЛЕВАЕТ СПАД 12

РЕГИОНЫ

ПЕНЕТРОН. ТЕРРИТОРИЯ ПРОНИКНОВЕНИЯ 18

БИЗНЕС-STORY

МЕДИЦИНА – КОММЕРЦИЯ – ПЕНЕТРОН:
ЭВОЛЮЦИЯ ПО-САРАТОВСКИ 22

ОПЫТ

КАК «ДУРШЛАГ» СНОВА СТАЛ РЕЗЕРВУАРОМ 28

ПОПУЛЯРНОЕ ПЕНЕТРОНОВЕДЕНИЕ

РЕКОНСТРУКЦИЯ И СТРОИТЕЛЬСТВО ОБЪЕКТОВ
К ЧМ-2018 30

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА 36**ОПЫТ**

ПЛЕЧО УРАЛГИДРОТЕХЭКСПЕДИЦИИ ДЛЯ КИТАЙСКИХ
ПОДРЯДЧИКОВ 38

ЮБИЛЕЙ

ООО «СФЕРА-М» – ДЕСЯТЬ ЛЕТ С ПЕНЕТРОНОМ! 40

БЛИЖНЕЕ ЗАРУБЕЖЬЕ

ВОЗРОЖДЕНИЕ ХРАМА СУРЬ ГЕВОРГ 44

ОБЪЕКТЫ

ПЕНЕТРОН В КУЛЬТУРНОМ СЛОЕ ЗЕМЛИ 48

ОБЗОР

ВОИНСКОЙ СЛАВЕ ПОСВЯЩАЕТСЯ 50

МАСТЕР-КЛАСС

КАК ПРЕВРАТИТЬ СВОЮ ЗАПИСНУЮ КНИЖКУ
В ЦЕННЫЙ АКТИВ 54

PENETRON-СЕРПАНТИН

В НОВОМ ГОДУ – УСПЕХОВ И ПРОЦВЕТАНИЯ! 56

ОБРАБОТАНО ПЕНЕТРОНОМ

ПАРКИНГ В МНОГОКВАРТИРНОМ ДОМЕ,
г. Пермь, Россия 58

Размещение рекламы в журнале

СУХОЙ ЗАКОН

расширит круг Ваших деловых партнеров

| | | | |
|------------|-------------|------------------|-------------|
| Разворот | 60 000 руб. | 1/4 полосы | 8 000 руб. |
| 1 полоса | 30 000 руб. | 1/8 полосы | 4 000 руб. |
| 1/2 полосы | 16 000 руб. | 4-я стр. обложки | 40 000 руб. |

Рубрика «Новости»:

«Новости компаний» 500 знаков + фото 3 000 руб.

Рубрика «Советуют профессионалы»:

текст + визитка компании 20 000 руб.

Стоимость размещения рекламных материалов НДС не облагается.

За достоверность информации в рекламных материалах редакция ответственности не несет.



УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: СРО РСПППГ

Свидетельство о регистрации ПИ № ФС77-25126.

Выдано 28.08.2006 Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охраны культурного наследия.

ТИРАЖ 15 000 экз.

Отпечатано в типографии «АМБ».

Периодичность: 7 раз в год

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

620076, г. Екатеринбург, пл. Жуковского, 1, тел.: (343) 217-02-02.

suhoy-zakon@yandex.ru

МЕСТО ДЛЯ ВИЗИТКИ
РЕГИОНАЛЬНОГО
ПРЕДСТАВИТЕЛЯ
ГК «ПЕНЕТРОН-РОССИЯ»



Профессиональное издание
о гидроизоляционных материалах и технологиях защиты от воды.
Издается с 2004 года

РЕДАКЦИЯ:

автор проекта:

Игорь ЧЕРНОГОЛОВ

шеф-редактор:

Алена ЧЕРНОГОЛОВА (personal@penetron.ru)

выпускающий редактор:

Михаил БАКИН (bakin@penetron.ru)

build-редактор:

Ирина ГРИГОРЬЕВА (moscow@penetron.ru)

технический редактор:

Евгений ПОМАЗКИН (pomazkin-urfu@mail.ru)

тексты:

Евгений ВИКТОРОВ (pr@penetron.ru)

дизайн, верстка:

Татьяна ЕЛИСЕЕВА (eliseeva@penetron.ru)

корректор:

Светлана АБРАМОВА

РАСПРОСТРАНЕНИЕ:

- союзы инженерных и научных организаций
- региональные отделения Союза архитекторов
- строительные предприятия
- проектные институты и организации
- правительства областей
- администрации городов
- торгово-промышленные палаты
- общественные организации малого и среднего бизнеса
- палаты товаропроизводителей
- отраслевые выставки, конференции, семинары
- собственники и управляющий менеджмент крупных предприятий и организаций во всех субъектах Российской Федерации, в Украине, Беларуси, Казахстане, Туркменистане, Армении, Грузии, Азербайджане, Кыргызстане, Таджикистане, Молдове, Приднестровье, Узбекистане, Монголии, Эстонии, Латвии и Литве путем адресной рассылки руководителям



Министр труда Максим Топилин и Президент холдинга «Пенетрон - Россия» Игорь Черноголов

1 На VII Съезде лидеров «Опоры России»

Глава холдинга «Пенетрон-Россия» и член президиума НП «Опора» Игорь Черноголов принял участие в VII Съезде лидеров «Опоры России», который состоялся в конце ноября в Москве.

Участники съезда – представители бизнес-сообщества и федеральные чиновники – обсудили актуальные вопросы регулирования трудовых отношений на малых предприятиях, контрольные и надзорные мероприятия в отношении малого и среднего бизнеса, а также пути легализации самозанятого населения. Министерство труда выразило готовность инициировать внесение изменений в Трудовой кодекс с целью упростить регулирование трудовых отношений на микропредприятиях.

2 Пенетрон поддерживает отгрузку спецсталей

На металлургическом заводе «Электросталь» (Московская область) модернизация затронула всю технологическую цепочку, включая адьюстаж и склад готовой продукции.

Так, склад готовой продукции после реконструкции должен обеспечить возросший поток отгрузки, в том числе на экспорт. Проведенные ремонтные работы затронули и восстановление гидроизоляции подземной части склада. Поставку материалов системы Пенетрон и технический надзор по их применению выполняла компания ООО «Пенетрон-Москва». Сегодня «Электросталь» – один из основных, а по ряду позиций единственный в России поставщик исходных заготовок для производства комплектующих – лопаток, дисков, валов, колец – для газотурбинных двигателей. Это основные силовые агрегаты, используемые в авиакосмическом, энергетическом, оборонном комплексе, газотранспортной системе и др.



3 Автовокзал на берегу океана

Возведение автобусного терминала в г. Пуэрто-Монт, Чили, прямо на берегу Тихого океана стало возможным только благодаря эффективным решениям по гидроизоляции объекта.

Особое внимание было уделено гидроизоляции фундамента и защите всех бетонных конструкций терминала от пагубного влияния влаги. Для этого использовали материалы системы Пенетрон, которыми обработали более 30 тысяч квадратных метров бетонных поверхностей. В результате ускорен пуск терминала и обеспечена надежная гидроизоляция.

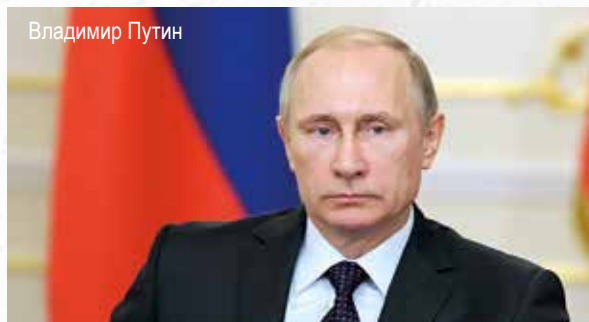




4 Битум ТЭС противопоказан

При строительстве второй очереди Благовещенской ТЭС применили материалы системы Пенетрон для обеспечения гарантированной гидроизоляции.

Масштабная реконструкция Благовещенской – крупнейшего производителя тепловой энергии в Амурской области в завершающей стадии. С пуском второй очереди она будет вырабатывать 400 МВт электроэнергии и более 1000 Гкал/час тепла. Одной из основных проблем для специалистов стало обеспечение надежной защиты объекта от воздействия воды. «Мы ушли от традиционной битумной обмазки бетона, – рассказывает главный эксперт отдела строительного контроля Благовещенской ТЭС Дмитрий Белоус, – применили для гидроизоляции прогрессивную систему материалов Пенетрон и уверены в правильности такого решения».



Владимир Путин

5 Госссовет по импортозамещению

Президент России Владимир Путин провел заседание Президиума Госсовета в Нижнем Тагиле, посвященное проблемам импортозамещения.

Глава государства вновь подчеркнул, что цель импортозамещения наладить массовый выпуск качественной продукции по цене, способной конкурировать на российских и зарубежных рынках. Президент считает необходимыми налоговые льготы в рамках специальных инвестконтрактов, предусматривающих создание новых производств. Президиум Госсовета обсудил возможность снижения ставки НДС для наиболее важных производств, необходимость сокращения сроков сертификации продукции, а также проблематику ускоренного развития профессионального образования.

6 На всякий пожарный случай

Антипинский НПЗ в Тюменской области в рамках программы технического развития наряду с модернизацией основных агрегатов реализует проекты в целях повышения безопасности производства.

Антипинский НПЗ – единственный в УрФО промышленный нефтеперерабатывающий завод – наращивает мощности с выходом на переработку более 9 млн тонн в год. В программу технического развития уже вложено 143 миллиарда рублей. Мощность только одной установки по переработке нефти ЭЛОУ АТ-3 в результате модернизации возрастает с 3,7 до 5 млн тонн. В первом квартале 2016 года с вводом в эксплуатацию новой установки риформинга завод сможет перейти на выпуск высокооктановых бензинов стандарта Евро-5. Ввиду особой пожаро- и взрывоопасности нефтеперерабатывающих производств особое внимание уделяется объектам противопожарной инфраструктуры. В частности, в 2015 году реконструированы пожарные резервуары, для гидроизоляции которых применена лента «ПенеБанд С».

ПЕНЕТРОН

В этом году мы
многого достигли:

+1 завод
по производству
Пенетрона

602 000

букв использовали
журналисты «Сухого закона»
для освещения актуальных
вопросов гидроизоляции

216 000
просмотров страницы
портала **penetron.ru**

в **65** раз

увеличивается объем
нового инъекционного состава
«ПенеПурФом»
при взаимодействии с водой

+10 000
ТОНН

гидроизоляции в год:
увеличение мощности
производственного комплекса
холдинга «Пенетрон-Россия»

580

технических семинаров

в **17** странах Евразии
провели за год

сотрудники и дилеры холдинга

7 международных
форумов

более

100

профильных выставок,
в том числе международных,
на всем пространстве бывшего Союза

дилеры холдинга
обработали Пенетроном
юбилейный **2500**-й
гидротехнический объект

+1 атомная электростанция
в копилке объектов,
при строительстве которых
применялся Пенетрон

СТАРЫЕ ПЕСНИ О ГЛАВНОМ

2015-й год подходит к концу. Насыщенный, яркий, интересный. Во всяком случае, таким он предстает на страницах нашего журнала. Чтобы подвести итоги, журналисты «Сухого закона» погрузились в архивы и внимательно перечитали все номера. Сняли самые сливки. Отделили зерна от плевел. И теперь мы готовы напомнить читателям о главных, наиболее важных событиях уходящего года.



Пенетрон: зрблена ў Беларусі

Еще один завод по выпуску Пенетрона появился в арсенале холдинга «Пенетрон-Россия». Современное предприятие мощностью до 10 тысяч тонн готовой продукции в год запустили в белорусском Гомеле. Произведенная здесь гидроизоляция уже поставляется на стройки республики, а в настоящее время рассматривается вопрос об экспорте белорусского Пенетрона в соседние страны. Интересно, что новому заводу уже есть чем похвастаться: совсем недавно его продукцию признали лучшим инновационным стройматериалом Белоруссии и, кроме того, удостоили национального знака качества. Отметим, что производственная экспансия холдинга «Пенетрон-Россия» получила столь широкий резонанс, что предложение об открытии завода поступило даже от Кубы: на встрече с руководством холдинга чрезвычайный и полномочный посол Эмилио Лосада Гарсиа предложил не просто поставлять российскую гидроизоляцию, а наладить ее производство прямо на острове Свободы.

Обработано Пенетроном

Холдинг «Пенетрон-Россия» производит не только всемирно известные материалы системы Пенетрон, но также инъекционные составы для гидроизоляции, материалы для восстановления целостности бетонных конструкций и системы герметизации деформационных швов. В этом году продукция холдинга использовалась при строительстве и ремонте нескольких тысяч объектов в двадцати странах Европы и Азии. Пожалуй, самым интересным из них стала первая атомная электростанция в Белоруссии, которую возводят в Гродненской области. Также в числе знаковых объектов Карагайлинская обогатительная фабрика, вторая очередь Благовещенской ТЭЦ, первый в России завод по выпуску оптического волокна и главный причал Томского речного порта. Продукцию холдинга «Пенетрон-Россия» использовали при ремонте корпусов знаменитого детского лагеря «Артек», при строительстве аквапарка в Ульяновске и комплекса водных видов спорта в Томске. Инновационные стройматериалы помогли расширить кафедральный собор в Симферополе, восстановить Соборную мечеть в Москве и древнюю армянскую церковь Сурб Геворг в Тбилиси.





Инновации

Группа компаний «Пенетрон-Россия» представила очередную инновационную разработку – инъекционный состав «ПенеПурФом 65». Это уникальный однокомпонентный материал, объем которого – при взаимодействии с водой – увеличивается в 65 раз. Новый материал, который, между прочим, является российской разработкой, позволит более эффективно решать задачи по ликвидации напорных течей, герметизации статичных трещин и швов раскрытием от 0,15 миллиметра, а также заполнению пустот в строительных конструкциях. Особо отметим экономичность, которая достигается, с одной стороны, за счет увеличения объема самого материала, а с другой – за счет использования более дешевого оборудования для инъектирования однокомпонентных составов.



Юбилеи

Уходящий год оказался богатым на юбилеи. Сначала десятилетие отметила компания «Сахалин-Гидроизоляция», наладившая поставки Пенетрона на самый восточный край страны, а затем еще более весомую дату – двадцатилетие – отпраздновали сотрудники фирмы «Тори» – официального дилера холдинга «Пенетрон-Россия» в Челябинской области. Впрочем, был еще один железобетонный юбилей, о котором мы не можем не вспомнить: десять лет назад вышли в свет первые номера нашего журнала. Интересно, что до этого, примерно в течение года, издавалась газета «Сухой закон», однако такой формат оказался менее востребованным.

«Нужен был серьезный профессиональный журнал, который смог бы завоевать доверие у очень слож-



ной аудитории, – вспоминает главный редактор Алена Черногорова. – Так ровно десять лет назад появился наш «Сухой закон». С тех пор он значительно изменился, но неизменной осталась цель журнала: рассказывать профессионалам о новейших технологиях гидроизоляции».

Хоровод событий

Пенетрон по-прежнему представлен на всех основных профильных выставках и наиболее престижных экономических форумах постсоветского пространства. Так, в уходящем году Россия провела форумы межрегионального сотрудничества с Казахстаном и Белоруссией. Делегации стран возглавляли лично президенты Владимир Путин, Нурсултан Назарбаев и Александр Лукашенко. При этом в работе форумов участвовал и глава холдинга «Пенетрон-Россия» Игорь Черноголов, который поделился опытом строительства заводов по выпуску проникающей гидроизоляции и предложил более активно использовать отечественные инновационные материалы в строительной отрасли. По традиции холдинг «Пенетрон-Россия» организовал специальную лаунж-зону для участников Международной выставки-форума «Иннопром-2015». Эта гостиница стала местом встречи известных бизнесменов, чиновников и творческого бомонда. О преимуществах Пенетрона можно было узнать и на других выставках, в числе которых ИнтерСтройЭкспо в Санкт-Петербурге, Caucasus Build в Тбилиси, Sib Build в Новосибирске, СТИМ-Экспо в Ростове-на-Дону и многие другие. Кроме того, холдинг провел несколь-

ко сотен обучающих семинаров для проектировщиков и строителей. Особо отметим выездной семинар для представителей ведущих проектных организаций России, которые отправились в Италию, чтобы познакомиться с европейским опытом применения инновационной технологии гидроизоляции – системой материалов Пенетрон.

Только вперед!

Под таким лозунгом в Турции прошла очередная дилерская конференция холдинга «Пенетрон-Россия». Она стала тринадцатой по счету, однако ни разговоры о кризисе, ни столь inferнальная цифра не смогли испортить настроение участников. В турецкий Белек съехались сотни единомышленников – профессионалов, работающих с материалами системы Пенетрон в двадцати странах мира. «Наша конференция по праву считается важнейшим событием отрасли, – отметил глава холдинга Игорь Черноголов. – Именно здесь мы подводим итоги работы за прошедший год, делимся накопленным опытом и, самое главное, определяем планы развития холдинга и всей дилерской сети, которая насчитывает почти триста компаний». В заключение конференции по традиции назвали лучшего дилера. На этот раз им стала компания «ГидроЗащита» из Новороссийска. Ее руководители – замечательная супружеская пара, посвятившая Пенетрону более десяти лет, – Лариса и Николай Моторные. Впрочем, совсем скоро наши герои передадут регалии лучшего дилера представителям другой компании. Но это уже совсем другая история...



СТРОЙИНДУСТРИЯ ПРЕОДОЛЕВАЕТ СПАД

Круглый стол журнала «Сухой закон» посвящен итогам 2015 года и оценке ближайших перспектив. В нем приняли участие представители ряда дилерских компаний ГК «Пенетрон-Россия», а также наши коллеги из профессиональных союзов и ассоциаций, действующих на рынке строительной индустрии, жилой и коммерческой недвижимости, девелопмента. Вместе со специалистами-практиками из сфер проектирования, строительства, управления строительной индустрией и недвижимостью вскрываем проблемы, рассматриваем новый опыт, акцентируем внимание на возможностях и намечаем перспективы.

Ред.: Уходящий год не был простым и стабильным. Помимо экономической осады нашей стране пришлось столкнуться и с прямой агрессией против своих граждан. Но исторически разного рода вызовы и угрозы россиян больше вдохновляют, спланивают, мобилизуют на поиск резервов. Как бы вы оценили результаты 2015 года в строительной индустрии?

Юрий Чумерин: Для строительной индустрии 2015 год был не лучшим, но и не худшим, вполне вменяемым. Правда, многие наши предприятия держатся на низшем пределе рентабельности. Приличную прибыль получили те, кто освоил выпуск продукции, которая ранее поставлялась из-за рубежа, ввиду того что импорт приторможен. К ним относятся заводы керамических изделий, сухих смесей, завод «Пенетрон», стекольные заводы, которые выпускают продукцию на мировом уровне качества. Можно смело сказать, что это импортозамещающая продукция. Завод керамических изделий и завод «Пиастрелла» наращивает объемы – до 18 млн кв. м (при потребности Свердловской области в керамике 12 млн), экспортируют в Казахстан. Стройиндустрия Свердловской области вела модернизацию все последние 15 лет, поэтому на 80 процентов мы выпускаем продукцию абсолютно европейского качества. ГК «Пенетрон-Россия» достойно выглядит на рынке и готова конкурировать по качеству с любой зарубежной продукцией. Конкуренция больше уходит в область логистики, кто быстрее и дешевле довезет. А так у нас вполне достойная продукция.

Ред.: То есть с точки зрения материалов и технологий в строительной отрасли дефицита нет: строй да строй?!

Андрей Бриль: Не совсем так. Да, дефицита нет, хотя за качество стройматериалов и технологий еще предстоит побороться. Тем более что потребление сокращает-

ся. На рынке недвижимости в 2015 году спад. При этом следует иметь в виду природу текущего кризиса. Кризис, конечно, не первый, но прежде основными причинами было падение цен на нефть, девальвация национальной валюты – временные факторы. Также учтем, что мы жили в условиях пустого рынка.

Природа нынешнего кризиса иная, сейчас предложение явно превысило платежеспособный спрос. Это особенно коснулось рынка недвижимости. Без дотирования арендной ставки определенным категориям потребителей, без инженерной подготовки площадок и без дотирования ставки по кредитам для застройщиков ничего не выйдет. И объемы ввода жилья в Екатеринбурге останутся в пределах 1 млн кв. м.

В 2015 году, если быть объективным, рынок, льготную ипотеку, в частности, поддержала девальвация рубля. Но надо понимать, что стоимости квадратных метров снижаться дальше просто некуда, демпинг закончился. А если в более глобальном плане, то сейчас мы наблюдаем не что иное как переход к стандартным в мировой финансовой практике 12-летним циклам подъема-спада. И к этому надо быть готовыми, а кто не готов – готовиться. Значит, лучше и четче координировать наши усилия: от выработки, пробивания законодательных инициатив и до вопросов качества, эффективных технологий в строительстве.

Ред.: Каким был уходящий год для предприятий, входящих в ГК «Пенетрон-Россия»? Насколько ощутим кризис, как повлиял на результаты? Вероятно, в том или ином регионе работать теперь приходится фактически в новых условиях?

Татьяна Косычева: Этот год придал нам уверенности в своих силах. Ведь мы совсем недавно,

Участники круглого стола:



Михаил Проскурин,
председатель СРО Некоммерческое партнерство «Уральское общество архитектурно-строительного проектирования», г. Екатеринбург.



Андрей Бриль,
полпред Гильдии управляющих и девелоперов в Екатеринбурге и Свердловской области, г. Екатеринбург.



Юрий Чумерин,
исполнительный директор Союза предприятий стройиндустрии Свердловской области, г. Екатеринбург.



Анатолий Ермолаев,
генеральный директор ООО «Пенетрон-Казань», г. Казань.



Татьяна Косычева,
генеральный директор компании «ЗСК», г. Хабаровск.



Наталья Петижева,
генеральный директор ООО «ГИДРОИЗОЛЯЦИЯ ПЛЮС», г. Ставрополь.



Николай Уланов,
генеральный директор ООО «Пенетрон-Урал», г. Екатеринбург.

наряду с продажей материалов, начали производить работы по гидроизоляции. С этого года одними из первых в нашем регионе начали применять технологию инъектирования. Причем сразу на интересных, но сложных объектах. Для большинства заказчиков, строителей и проектировщиков это было в новинку. И мы не ударили в грязь лицом. А уверенности придали знания, которые наши технологи получили в школе гидроизолировщика в центральном офисе ГК «Пенетрон-Россия». Но был еще важный и приятный момент: «пенетроновцы» своих не бросают. С нами делились опытом коллеги из других городов. За что им огромное спасибо! А теперь и мы с удовольствием делимся с коллегами своим, хоть и небольшим, опытом.

Анатолий Ермолаев: В целом для нашей компании 2015 год неплохой, объемы продаж упали, но незначительно. Зато научились экономии, пониманию,

что останавливаться нельзя. Для нас важным событием стало приобретение собственного офиса и склада. Во многом это делалось в связи с пожеланиями наших клиентов. Сейчас у нас офис с парковкой, складом, удобными подъездными путями. Но одновременно улучшили условия работы сотрудников компании, сократили расходы на аренду. То есть решали одновременно несколько задач.

В 2015 году мы продолжали сотрудничество с постоянными уже заказчиками. В республике Татарстан строится новый современный город высоких технологий Иннополис. На объекты его строительства мы поставляем гидроизоляционные материалы, начиная с 2013 года. Это, прежде всего, добавка в бетон «Пенетрон Адмикс» и шовный гидроизоляционный жгут «Пенебар». На Казанской ТЭЦ добавка в бетон «Пенетрон Адмикс» и шовный жгут «Пенебар» использованы в гидрозащите поддона градирни. На заводах Танеко с

применением материалов системы Пенетрон проведение обработки железобетонных перекрытий, поверхности плит разгрузочных рам и так далее.

Наталья Петужева: 2015 год не был легким, но в целом – с положительной динамикой. Одно из важных событий для нашей организации – выход в новый для нас регион: это Карачаево-Черкесская Республика. Мы стали официальными дилерами в 2015 году, и начинать пришлось с налаживания контактов. Очень не просто на первых порах было работать с проектными организациями. Результаты есть. Материалы системы Пенетрон запроецированы для строительства ряда важных объектов в Черкесске. Добавка «Пенетрон Адмикс» применяется при строительстве многопрофильной детской больницы, Республиканского онкологического центра. Применение материалов системы Пенетрон – добавка в бетон «Пенетрон Адмикс», «Пенетрон» и «Пенебар» – запроецировано в строительстве комплекса школа-детский сад с плавательным бассейном.

Ред.: *Есть ли на данном этапе различия в результатах по направлениям – продажа материалов и оказание услуг? И есть ли разница в спросе, в потребительском поведении заказчиков частного и корпоративного сегментов?*

Николай Уланов: В 2015 году отмечаем заметный спад, но только по продаже материалов: «Пенетрон», «Пенекрит». По оказанию услуг, напротив, рост, прежде всего, в частном секторе. Люди стали тщательней считать деньги. Понимают, насколько важна надежная гидроизоляция. Материалы системы Пенетрон многим известны. Теперь тенденция – при покупке материалов сразу заказывают проведение работ. Стереотип «Пенетрон – это дорого» поменялся под давлением практики. Стоимость стали воспринимать, подразумевая надежность и долговечность, в проекции на весь период службы материалов: пять, десять, двадцать лет. У Пенетрона безупречная история присутствия, серьезный «якорь» – завод в Екатеринбурге.

В корпоративном секторе продолжаем презентационную работу. Проводим презентации среди инженерного и проектного состава строительных организаций. Техническую часть – какие и как вводятся добавки, как выполняется гидроизоляция «под ключ» – обязательно подкрепляем экономической. Рассматриваем на конкретном проекте, который реализуется той или иной компанией и включает работы по гидроизоляции.

Сколько бы это могло стоить в случае применения технологии Пенетрон. Наши цены оказываются ниже, плюс гарантия. И все понимают, что при новом строительстве наряду с другими – оклеечными, обмазочными, напыляемыми и прочими материалами, нужно применять и «Пенетрон Адмикс».

Из важных для нас объектов 2015 года надо отметить застройку микрорайона «Университетский» (несколько подземных паркингов), жилищный комплекс «Академия» на ул. Щорса, бизнес-центр «Клевер парк» (подземная и надземная парковки). Один из новых для нас объектов – двухъярусный подземный паркинг под «свечкой» на пересечении ул. Ткачей и Белинского – жилой комплекс «Вивальди». Там очень маленькой котлован, стена впритык к грунту, поэтому использование добавки в бетон «Пенетрон Адмикс», которая исключает необходимость какой-либо наружной обработки стен, оказалось безальтернативным. Относительно планомерно работа выстраивается с такими постоянными заказчиками как, например, МУПы «Водоканал» Екатеринбурга, Каменск-Уральского, Первоуральска, Березовского. Но по многим объектам к нам обращаются уже на стадии готового проекта. Замену проектного решения на материалы системы Пенетрон мы всегда согласовываем через экспертизу, но на внесение изменений в уже готовый проект может уйти и месяц, и два.

Ред.: *А какова обстановка у проектировщиков? Насколько могут заказчики, а за ними поставщики материалов надеяться на сокращение сроков согласований по проектам?*

Михаил Проскурин: 2015 год – не простой для проектировщиков. Без катаклизмов, но, как и коллеги из других регионов, отмечаем, во-первых, сокращение объемов работ, во-вторых, снижение цен. У большинства наших проектных организаций портфель заказов не заполнен. В этом году проведено слияние Национального объединения проектировщиков и Национального объединения изыскателей. Образовалось единое объединение проектировщиков и изыскателей – НОПРИЗ. Пока результаты видим в повышении членских взносов. Как будто бы уменьшился аппарат, соответственно и расходов на содержание должно быть меньше, а взносы увеличились. Суммы не очень высокие, но на настроении людей это отразилось.

Ред.: *Поскольку перешли явно в проблемную область, тогда давайте обратимся к*

ней глубже и детальней. С какими проблемами столкнулись в этом году? Как они преодолеваются?

Юрий Чумерин: Самой острой и в чем-то неожиданной стала проблема фальсификата. Часть предприятий даже с хорошим качеством продукции втягиваются в эту воронку: выдают сертификат на один вид продукции, а поставляют другой – более дешевый по себестоимости, но низшего качества, либо вовсе негодный. Наши-то заводы мы проверяем, они и деньгами гарантируют качество в рамках саморегулирования – у нас свой компенсационный фонд. Фальсификат идет от наших недобросовестных конкурентов, а входной контроль не везде и не всегда отвечает требованиям. Подмешивают в цемент песок, золу, дешевые добавки, которые не дают бетону схватываться в нужное время. По кабельной продукции крайне опасная ситуация: в торговой сети проверяющие организации обнаружили до 90 процентов фальсификата. Ведь почему у нас в торговых центрах если случается пожар, то здание складывается за полчаса, хотя должны выдерживать минимум один час открытого огня? Потому что кабели не выдерживают нагрузку, слабая изоляция или занижено сечение – фальсификат. Не смотря на сертификаты от аккредитованных лабораторий.

Проблемы начались, конечно, не сегодня. Еще в январе вышел Указ Президента РФ № 31 «О дополнительных мерах по противодействию незаконному обороту промышленной продукции». Созданы специальные комиссии в регионах. В Свердловской области губернатор возглавляет такую комиссию. Но ситуация явно требует более жестких мер: будем продолжать контрольные закупки, обращаться в прокуратуру в том числе, и вплоть до остановки производства. Ведь иначе наши предприятия в условиях недобросовестной конкуренции, чтобы выживать, сохранить коллектив, тоже будут вынуждены фальсифицировать.

Наталья Петужева: Конечно, и у нас не без сложностей. Из-за проблем с финансированием заказчики зачастую не могут провести необходимый комплекс работ. В Ставропольском крае мы поставляли материалы для гидроизоляции дезбарьеров на Новоалександровском мясокомбинате, обработки бетонных конструкций на электроподстанциях в Ставропольском крае, Туристско-рекреационном комплексе «Архыз» в Карачаево-Черкесии и многих других объектах. А вот на объектах ГУП СК «Ставрополькрайводоканал» ограничиваются частичной реконструкцией резервуаров: ссы-

лаются на отсутствие средств. Надо отдать должное проектировщикам. Все-таки в Черкесске запроектировали целый микрорайон с важными объектами, и везде наши материалы. Такое доверие к нашим материалам радует, надеюсь, что дальше будет ответственная работа заказчиков и подрядных организаций на строительстве этих объектов. Пока у нас нареканий к ним нет, огромное им спасибо. Мы заинтересованы в высоком качестве выполняемых работ. Так как часто на больших стройках видим другие ситуации, когда строители не используют запроектированные материалы, заменяют, чем попало.

Татьяна Косычева: Есть моменты, когда сразу не получается ожидаемый результат. Или же для этого требуется больше времени. Были свидетелями, когда с объекта уходили конкуренты, так и не добившись результата. И чувствовали отношение заказчика к нам: «Да тут до вас столько таких же умных было! А вы когда уходите?» Ответ у нас один – когда будет сухо. Ведь «kozyрей» в пенетроновской линейке предостаточно. Мы это точно знаем.

Результат наших работ не раз приходили проверять представители проектных институтов, контролирующих организаций. И с их стороны мы видим понимание, что без применения новых технологий просто не обойтись.

На объектах, где частные инвесторы, к вопросам обеспечения гидроизоляции стали подходить более внимательно. К сожалению, сложно переломить косность мышления на «государевых» объектах. Закрытость информации, недостаточность финансирования, отсутствие заинтересованности и профессионализма в решении вопросов на всех уровнях: от проектировщика до подрядчика. Да и система тендеров, увы, ориентирована только на стоимость, а не на многолетнюю гарантию качества. Но надо «ломать». Мы проводим много встреч, на которых нас очень выручает презентационный чемоданчик. И обязательно оказываем содействие в разработке проектных решений с применением наших материалов.

Анатолий Ермолаев: Проблемы в нашей работе во многом вытекают из общих проблем строительного комплекса. Это касается отношения к новым технологиям вообще, и гидроизоляционным в частности. Прежде всего, речь об отсутствии нормативной и регламентирующей документации на выполнение ремонтных и защитных работ. В проектных организациях, как правило, отсутствуют грамотные специалисты в этой области, либо им не хватает опыта, конкретной практики. В итоге низкий уровень проектных работ.

Руководители строительных компаний исходят из соображений псевдо экономии: лишь бы построить и доложить, не забываясь, какие последствия будут через пару-тройку лет, сколько и откуда потребуются средств на ремонт. Пропагандируем новые подходы, показываем на деле – как будет лучше и правильней. Другого пути, видимо, нет.

Ред.: То есть то, что рынок проседает – это процесс объективный. Но всегда есть участки, на которых можно и нужно концентрироваться как раз в периоды спада. Один из таких участков как раз – просвещение, обучение, пропаганда лучших практик.

Николаев Уланов: Мы кризисные обстоятельства на рынке стремимся обернуть на пользу. Рынок проседает объективно, но сейчас самое время, например, поработать с должниками, вспомнить их поименно, взыскать долги, вплоть до обращения в суды. Но мы в 2015 году также усилили работу с потенциальными заказчиками. Процесс технического просвещения инженерного состава бесконечен. Но теперь важно доказать наши преимущества с точки зрения экономии средств и ресурсов. Продажи снизились, кредиты дороги, серьезный застройщик старается работать без заемных средств. Построили – продали, деньги получили – вложили в новое строительство. Так, например, наш давний партнер «Уралобувь» ведет застройку микрорайона «Университетский».

Ред.: Всякие кризисы, разразившись, могут длиться долго, но не вечно. Тем более что, судя и по нашему с вами общению, есть кому

и есть с чем противостоять. Какие задачи ставятся вами на 2016 год и среднесрочную перспективу?

Юрий Чумерин: Подъем в строительстве мы прогнозируем с 2018 года. И к тому периоду нужно готовиться сейчас, невзирая на проблемы. Можно сказать, что Свердловская область стройматериалов по основным позициям производит больше, чем все другие регионы Уральского федерального округа вместе взятые. Но тем не менее наблюдается нехватка стекловаты, стекла высокого качества. Эту продукцию мы пока не производим.

Важно, что многие предприятия смогли продолжить программы техперевооружения. У нас запущены новые линии по выпуску изоляционных материалов, извести. В начале 2016 года Ревдинский кирпичный завод (он входит в холдинг УГМК) запускает цех по производству поризованных керамических блоков. Это очень эффективный материал, и оборудование, и сам продукт на уровне европейского качества, аналогов в Уральском федеральном округе нет. Есть проекты, практически готовые к запуску: производство цемента металлоконструкций, стекловаты. Но сейчас многие компании, особенно банковская сфера, заняли выжидательную позицию. Хотя потенциальные инвесторы продолжают приходить в регион.

Андрей Бриль: В следующем году будем активизировать деятельность Клуба поставщиков инновационных строительных материалов. Клуб создается при Гильдии УД с очень простой и ясной задачей: показать заказчикам, застройщикам прогрессивные материалы, техноло-



гии, системы; научить специалистов выбирать, закладывать в проекты самое лучшее и правильно применять на практике. Ведь в этом основа и залог качества в строительстве, надежность, долговечность, в конечном итоге верные приоритеты для всей строительной индустрии и во многом – сам облик возводимых объектов. Клуб – новое формирование, но уже объединяет ряд представителей организаций с мировыми марками – Schneider electric, Schuco, PERI, Kerama Marazzi, Пенетрон и др.

Анатолий Ермолаев: Планы на 2016 год – рабочие. На промплощадке ОАО «КазаньОргсинтез» наша подрядная организация ООО «Гермес» приступает к большому комплексу работ по гидроизоляции заглубленной части насосной станции 1-го подъема: восстановление защитного слоя, защита от агрессивной среды, герметизация швов и стыков, герметизация вводов коммуникаций. Продолжим презентационную работу – с проектировщиками, с действующими и новыми заказчиками. Будем расширять и укреплять сеть своих агентов, субдилеров.

Татьяна Косычева: Развиваться! Иного понимания быть не может. Это касается и продаж, и выполнения работ. Наше государство уделяет развитию Дальнего Востока особое стратегическое значение. Энергетика, сельское хозяйство, большие стройки. Это видно по итогам Дальневосточного экономического форума: интерес инвесторов и перспективы развития нашего региона очень высоки. При таком темпе развития невозможно обойтись без применения современных технологий и грамотных специалистов, способных их применять.

Наталья Петижеева: Не очень люблю рассказывать о планах, дабы не спугнуть удачу! Но в двух словах хочу сказать, что будем продолжать работать по максимуму. Что в принципе уже стало как кредо нашей организации! Работать на благо развития своей организации и бизнеса всех наших клиентов!

Николай Уланов: Заказы по крупным объектам подготавливаются задолго. На следующий год рассчитываем, что «сыграют» ряд предконтрактных наработок по крупным проектам. В их числе транспортные развязки и другие объекты в рамках подготовки города Екатеринбурга к Чемпионату мира-2018. По нескольким проектам сейчас находимся в процессе пересогласования и включения материалов системы Пенетрон.

Мы везде работаем только так: все должно быть согласовано, подписано должным образом, по закону. Дру-

гое наше правило: сравнить плюсы-минусы материалов разных марок на уровне технических характеристик, экономики. Но ни один из наших сотрудников не скажет вам ничего плохого о конкурентах.

Ред.: Мы стремимся к тому, чтобы продукция стройиндустрии в самом лучшем виде поступала на объекты, правильно применялась строителями и в итоге новые современные здания, сооружения меняли облик наших городов. И многих сильно огорчает, когда на месте исторических зданий появляется аляповатый новодел вроде екатеринбургского «Пассажа». Понимают ли заказчики свою ответственность за то, во что воплотится строительный проект?

Михаил Проскурин: В отношении разработки проекта у многих теперешних заказчиков на первом месте далеко не внешний облик будущего здания, сооружения, а количество продаваемых площадей. Часто правит бал только бизнес-интерес: материалы как можно дешевле, но чтобы продать можно было дорого. В итоге нередко получается совсем не то, что придумано и запроектировано архитектором. Да, порой выходят «пассажи», с вычурной лепниной из гипсокартона и пенопласта. Вчерашний, даже позавчерашний день, с точки зрения архитектуры.

В жилищном секторе, думаю, что рынок качнется в сторону востребованности квартир с 1-2-комнатных на 2-3-комнатные. Сейчас по большей части проектируется бюджетное жилье, но явно прослеживается новый тренд.

Есть «волевые», как мы их называем, объекты, тот же самый Центральный стадион к Чемпионату мира по футболу. Внимание к этому объекту исключительное – он не может быть не построен. Не собираются сворачивать свои уникальные проекты корпорации – речь о башнях, которые строит УГМК, в частности. Они формируют современный облик города, это важно, и в кризисный момент – тем более. На такие здания невольно будут обращать внимание горожане и гости города. Это знаковые объекты, и они должны отвечать своему статусу. А что касается «пенопластового новостроя», европейские страны это пережили, правда, давно уже. Такие дикие отношения у них проявлялись перед Второй мировой войной. В послевоенный же период взаимоотношения на границе «архитектурный облик/прибыль» четко перешли в цивилизованную стадию. И мы этот этап развития пройдем, переболеем. Я оптимист в этом плане.



ОФ «Листвяжная»

ПЕНЕТРОН. ТЕРРИТОРИЯ ПРОНИКНОВЕНИЯ

Кузбасс — один из наиболее значимых в экономическом отношении регионов России. Мощный производственный комплекс по добыче и переработке угля, железных руд, металлургической, химической промышленности дает импульс развитию машиностроения, социальной сферы, строительной индустрии. В последнее время многие объекты строятся с применением инновационных материалов и технологий. Закладка прочных фундаментов, несущих конструкций и качественная гидроизоляция – выдвигаются на первый план. На территории Кемеровской области продвижением и внедрением гидроизоляционных технологий, включая выполнение работ, занимается официальный представитель ГК «Пенетрон-Россия» – компания «Пенетрон-Кузбасс». Итоги 2015 года подводит директор «Пенетрон-Кузбасс» Алексей Прилепский.

Наряду с главной для Кузбасса угольной отраслью, высокими темпами развивается энергетика, металлургия, химическая промышленность, машиностроение. Строятся новые предприятия, жилые дома, объекты социальной инфраструктуры, культуры, спорта, туризма. Затем в ходе эксплуатации здания и сооружения ремонтируются, реконструируются, модернизируются. И теперь все чаще это происходит с применением новых технологий! Конечно, строительство и ремонт не обходится без бетона и ремонтных составов, без устройства гидроизоляции, либо ее восстановления в случае нарушения и износа.

Гидроизоляционные материалы системы Пенетрон находят все более широкое применение в Кузбассе, и это видно по географии объектов разного назначения.

20 января 2015 года на территории Новокузнецкого района близ г. Калтан запустили обогатительную фабрику «Калтанская-Энергетическая», которую построили за рекордные 14 месяцев. Строительные материалы и технологии были применены самые эффективные и долговечные. Материалы системы Пенетрон тоже не стали исключением – это гидроизоляционная добавка для бе-

тонов «Пенетрон Адмикс» с эффектом «самозалечивания» трещин и гидроизоляционный жгут «Пенебар» для герметизации швов бетонирования.

Активно в этом году использовали материалы системы Пенетрон и Скрепа при ремонтах зданий и сооружений такие угольные предприятия, как обогатительная фабрика «Зиминка» и одноименная шахта УК «Прокопьевскуголь», ОФ Красногорская, угольные разрезы «Талдинский», «Бачатский» ОАО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь».

Уникальная гидроизоляционная добавка для бетонов «Пенетрон Адмикс» и гидроизоляционный жгут «Пенебар» для герметизации швов бетонирования, которые исключают применение дополнительной гидроизоляции, были использованы при строительстве шахты «Увальная» и «Ерунаковская VIII».

По инициативе заказчика строительства ремонтных боксов для большегрузных автомобилей обогатительной фабрики ОФ «Матюшинская» ЗАО «Стройсервис» ранее предусмотренная проектом добавка для бетонов была пересогласована на «Пенетрон Адмикс». Все дело в том, что сама ОФ строилась с применением материалов системы Пенетрон, да и на других предприятиях ЗАО «Стройсервис» применяет эти материалы, и у специалистов компании давно нет никаких сомнений в их эффективности и надежности.

На ОФ «Листвяжная» в этом году была восстановлена гидроизоляция ямы привозных углей.

В металлургической отрасли тоже есть объекты, ко-

торые хотелось бы отметить. Это, конечно, ОАО «ЕВРАЗ ЗСМК», с которым ведется работа на протяжении уже 11 лет. И в этом году тоже наши материалы были применены там на многих сооружениях. Вот несколько наиболее крупных из них:

1. Цех водоснабжения и водоотведения (ЦВС и ВО). На радиальном отстойнике №1 оборотного цикла водоснабжения доменных газоочисток был произведен ремонт (усиление) строительных конструкций с помощью гидроизоляционной проникающей смеси «Пенетрон», гидроизоляционного шовного материала «Пенекрит», быстротвердеющей гидроизоляционной смеси «Пенепплаг» и ремонтного материала «Скрепа М 500».

2. Реконструкция машины для непрерывного литья заготовок кислородно-конвертерного цеха №2. Данные работы включают в себя не только замену оборудования, но и ремонт всех конструктивных элементов цеха. В связи с этим с целью восстановления ж/бетона, утратившего прочность за время эксплуатации цеха, использовался ремонтный материал «Скрепа М 500», а при бетонировании фундаментов применена гидроизоляционная добавка «Пенетрон Адмикс».

3. Площадка сортового проката цеха водоснабжения и водоотведения. Здесь проведены работы по восстановлению гидроизоляции в тоннеле глубокого заложения, который находится ниже уровня земли на 18 метров. Сначала – практически в экспериментальном порядке – гидроизоляцию восстановили на 40-метровом участке тоннеля. Теперь, после того как гидроизоляция успешно выдержала испытания, нужно выполнить еще 150 метров. Здесь помимо традицион-

ОАО «ЕВРАЗ ЗСМК»





Отель «Park Inn by Radisson»

ных материалов «Пенетрон» и «Пенекрит» используются полиуретановые смолы «ПенеПурФом», которые способны вытеснять воду и заполнять пустоты, трещины, технологические швы. Также деформационные швы будут защищены системой «ПенеБанд С», состоящей из высокопрочной эластичной ленты и 2-компонентного эпоксидного клея «ПенеПокси 2К».

Материалы Пенетрон не обошли стороной и завод «Русал», производящий 195 тыс. тонн алюминия в год. Вот уже на протяжении многих лет здесь применяются материалы системы Пенетрон, в частности для усиления конструкций газовых тоннелей.

8 сентября в Новокузнецке на проспекте Ермакова открылся отель крупнейшего в России международного гостиничного бренда Park Inn by Radisson. Это первый

в городе отель международного класса. Первым этапом строительства отеля стало возведение Дворца бракосочетаний, который соединен с гостиницей. Старое здание ЗАГСа имело лишь один зал для торжественных церемоний и давно стало тесным для Центрального района южной столицы области. В новом здании два больших зала для бракосочетаний и просторные холлы. Кроме того, здесь созданы условия для передвижения людей с ограниченными возможностями: лифт, пандусы. В гостинице обустроены 174 стильных номера, включая 164 стандартных, 2 номера для людей с ограниченными возможностями и 8 – категории «люкс». Для гурманов в отеле работает всемирно известный ресторан-пивоварня баварской кухни «Paulaner». Для проведения деловых встреч в Park Inn by Radisson оборудована современная конференц-зона с переговорными и много-



ТРЦ «Планета»

функциональным конференц-залом. Для удобства гостей предусмотрены наземный и подземный паркинг, хорошо оборудованный фитнес-центр и многое другое. С открытием этого отеля в город пришел сервис международного уровня в соответствии с уникальной философией обслуживания «Yes, I can!» («Да, я могу!»). Все это позволяет предлагать по-настоящему индивидуальный подход к работе с гостями, создавая незабываемые впечатления от пребывания в отеле. Ну и, конечно, строительство отеля не обошлось без Пенетрона – вся монолитная часть была залита с уникальной добавкой с эффектом «самозалечивания» трещин «Пенетрон Адмикс». Причем из множества предложенных строители остановили свой выбор на бетоне именно с добавкой «Пенетрон Адмикс». Появление первого международного отеля в городе может стать стимулом для дальнейшего экономического развития Новокузнецка, а также подтолкнуть те объекты туризма, которые уже есть в городе, к развитию.

Поставщики тепло- и электроэнергии тоже пользуются материалами Пенетрон. В их рядах ТЭЦ «Кузнецкая», ТЭЦ «Западно-Сибирская», Беловская горэлектросеть, где в этом году были выполнены работы по восстановлению гидроизоляции галерей, узла пересыпки, приемки насосов камеры №1 насосной станции первого подъема, а также ремонт фундаментов трансформаторных подстанций.

Конечно, не обходится без Пенетрона бурное строительство торгово-развлекательных центров. Это уже пятый по счету ТЦ «Лента», а также ТРЦ «Сити Молл» и «Планета». Общая площадь ТРЦ «Планета» более 162 тысяч кв. м. Торговая галерея «Планеты» объединила свыше 180 магазинов, 20 ресторанов и кафе некоторые из них в Кемеровской области представлены впервые.

21 ноября 2015 года открылся храм-часовня в честь Святого Архангела Михаила в городе Прокопьевск на территории производственной базы в микрорайоне Северный Маганак. Освятит это место Митрополит Кемеровский и Прокопьевский Аристарх. Устройство гидроизоляции подвального помещения часовни было выполнено с применением материалов «Пенетрон», «Пенекрит» и полиуретановой смолы «ПенеПурФом 65».

И в заключение хочется сказать о социально важном объекте, на стадии строительства которого применялись материалы системы Пенетрон. Это детский сад с бассейном в г. Ленинск-Кузнецкий на ул. Менделеева, 13, который смогут посещать 140 детишек! Из этого детского сада они сделают свои первые шаги в большую жизнь, и кто-то из них обязательно вольется в ряды строителей Кузбасса.

Храм-часовня в честь Святого Архангела Михаила



МЕДИЦИНА – КОММЕРЦИЯ – ПЕНЕТРОН: ЭВОЛЮЦИЯ ПО-САРАТОВСКИ

Саратов славится живописной природой. Особый колорит этим местам придает Волга. Впрочем, она отвечает и за высокий уровень грунтовых вод, доставляющих массу проблем при строительстве. Однако жители региона из-за этого теперь не переживают. Почему? Да потому что в Саратове работает наш собеседник Евгений Бондаренко, руководитель компании «Омега группа компаний», которая специализируется на инновационных технологиях гидроизоляции.

Не каждый день видишь бизнесмена, который работает в строительной сфере и имеет медицинское образование. Как так получилось?

Все очень просто. Я с детства мечтал стать врачом. Сначала окончил медицинское училище, кстати, с красным дипломом. А затем поступил в медицинский институт. Учился с удовольствием. Но успел закончить только первый курс...

Что же прервало ваше обучение?

Грянули 90-е. Привычный мир рухнул на глазах. В то время многие были вынуждены отказаться от любимых дел, будь то работа или учеба. Вот и мне пришлось взять академический отпуск, из которого на свой курс я уже больше не вышел. Это было стечение самых разных обстоятельств: и семейных, и финансовых.

Значит, как и многие тогда, подались в коммерцию?

Да, в коммерцию. Приходилось много колесить по стране. Было очень сложно. Радовало одно: страна большая, а в ней много интересных и полезных людей. Так что все эти поездки и многочисленные встречи не прошли даром. В итоге в медицинский институт я так и не вернулся, но пока работал, получил экономическое образование.

А как, собственно, вы пришли в строительную отрасль? Почему занялись Пенетроном?

Несмотря на успехи в бизнесе, всегда хотел заниматься не просто выгодным, но и любимым делом. Без этого сложно говорить о настоящей самореализации. Так что постоянно был в поиске чего-то нового, интересного, чтобы душа лежала.

И вот одна встреча, которая состоялась в 2008-м году, резко изменила мою жизнь. Тогда я пообщался с челове-

ком, который как раз занимался Пенетроном. Понимаете, у него горели глаза, и этот огонь оказался заразительным. Я тоже решил попробовать.

Скажу честно, были сомнения. Было даже немного страшно, особенно когда пошли первые успехи: уж больно сказочно все получалось.

А до этого стройкой приходилось заниматься?

Никогда. Так что начал с изучения общих вопросов строительства и гидроизоляции, в том числе. Все было ново, интересно. Очень многое было для меня настоящим открытием.

Кстати, в компаньоны пригласил брата, бывшего военного химика, который уже успел поработать в строительстве после ухода на пенсию. Так, мое экономическое и его химическое образование позволили разобраться в существе вопроса, открыть свою компанию и заняться продвижением Пенетрона в нашем регионе.

Да, сочетание у вас получилось взрывоопасное: военный химик и экономист с навыками медика! Но неужели так сразу удалось выстроить бизнес? С какими столкнулись трудностями?

Трудности, несомненно, были и есть. Мы начали работу в 2008-м году, причем в нашем регионе уже были дилеры холдинга «Пенетрон-Россия», но оказалось, что об инновационных технологиях гидроизоляции многие попросту не знают! Даже среди специалистов отрасли...

Значит, нельзя сказать, что пришли на все готовенькое.

Нет. Иногда казалось, что начинаем работу по продвижению материалов с нуля. Впрочем, так было даже

интересней. Мы сразу начали вести широкомасштабную просветительскую работу со строителями, проектировщиками и представителями администрации. Обошли все предприятия Саратова и области. И про частный сектор тоже не забыли. Словом, попытались объять необъятное.

И неужели все ваши собеседники, научные горьким опытом с другими «инновациями», сразу поверили в Пенетрон?

Нет! Мы постоянно сталкивались со скептическим отношением и недоверием клиента к слишком уж чудесным свойствам Пенетрона. Приходилось ломать стереотипы, сформированные десятилетиями. И, скажу я вам, было очень непросто побороть слепую веру в так называемую традиционную гидроизоляцию битумом и рубероидом. Приходилось рассказывать, доказывать, показывать, иногда уговаривать попробовать... В результате за семь лет работы мы все же изменили строительный рынок. Теперь



БОНДАРЕНКО ЕВГЕНИЙ ЮРЬЕВИЧ

Родился 31 июля 1975 г. в г. Нойштреллиц, Германия

Образование:

Саратовское медицинское училище
Саратовский социально-экономический институт РЭУ имени Плеханова

Карьера:

1994–2007 гг. – работа в различных коммерческих структурах.
С 2008 г. – директор «Омега группа компаний».

Семья:

Жена Наталья,
дочь Варвара, 11 лет, сын Никита, 6 лет.

Увлечения:

Охота, рыбалка, отдых на природе

Объекты:

Вагоностроительный завод, Балаково;
Завод BOSH, Энгельс;
Завод по производству газосиликатных блоков «Грасс», Саратов;
Завод по производству минеральных удобрений «БМУ», Балаково;
Завод по производству продуктов разделения воздуха «Эр-Лирид», Балаково;
Завод по производству сортового проката «Северсталь», Балаково;
Локомотивный завод, Энгельс;
Очистные сооружения Саратовводоканала;
Очистные сооружения, силосные ямы, пожарные резервуары
ОАО «Совхоз-Весна», Дубки;
Пожарные резервуары ПХГ «Степное», насосная станция и колодцы
ПХГ «Елшанское»;
Резервуары питьевой воды водозабора ЗАТО «Светлый»;
Ресторан «Титаник», Саратов;
Торгово-развлекательный комплекс «Хэппи Молл», Саратов;
Торговый комплекс «Триумф Молл», Саратов;
Торговый центр San Green, Саратов;
Торговый центр электроники и бытовой техники «Реванш», Саратов.



Завод по производству минеральных удобрений «БМУ», Балаково

ссылка на фото: http://www.admbal.ru/sites/default/files/docs/docs/news/2014/news_files/news_21.05.14_01.jpg

можно с уверенностью сказать, что Пенетрон у нас знают и с удовольствием применяют.

Если все сложности сложить пирамидой, то самой верхней будет та, про которую можно сказать: знакома каждому предпринимателю. Это административные барьеры, но о них и так слишком много говорят.

Хорошо, не будем о барьерах. Перейдем к вашему родному Саратову. Есть какая-то специфика по работе в этом регионе?

Часто общаюсь с другими дилерами группы компаний «Пенетрон-Россия» и могу сказать с уверенностью, что говорить о какой-то специфике работы в нашем регионе не приходится. Единственное, что можно отметить, Саратов расположен на берегу Волги, так что здесь повсюду высокий уровень грунтовых вод. Отсюда затопленные подвалы как промышленных объектов, так и жилых домов. Словом, очень много работы по восстановлению гидроизоляции. Но есть одно ограничение – финансирование. Саратов – провинция. И денег в регионе не так уж много.

Хотя в последние два года весьма активно ведется

новое строительство промышленных предприятий. В некоторые проекты сразу заложен Пенетрон, в некоторые закладываем сейчас.

И последнее. Рынок стройматериалов, в том числе гидроизоляционных, достаточно насыщенный. Конкуренция очень жесткая, но мы не сдаемся и часто выходим победителями в этой борьбе.

Понятно. Со спецификой регионального рынка разобрались. Перейдем к вашей компании. Расскажите, как она устроена.

Компания сравнительно молодая, активно развивающаяся и амбициозная. Мы не боимся трудностей, а преодолеваем их. Главные принципы работы: «сделай сразу или не сделаешь никогда» и «продажи не ради продаж, а для развития и завоевания авторитета». Если говорить о структуре, то важно отметить, что мы не только поставляем стройматериалы, но и выполняем работы. Получается, что нам нужны и те, кто умеет продавать, и те, кто умеет работать руками. Конечно, стараемся привлекать лучших.

Завод по производству сортового проката «Северсталь», Балаково

ссылка на фото: http://severstalclub.ru/pic/img_news/205f9f805fe6455ae5eac78c01783005.jpg



Завод по производству продуктов разделения воздуха «Эр-Ликвид», Балаково
ссылка на фото: <http://proekt-montag.su/wp-content/uploads/2013/03/errid.jpg>

Где же вы их находите и как формируете коллектив?

Коллектив у нас небольшой. Основа сформировалась практически сразу в момент начала работы. Но компания развивается, расширяется, и существуют, конечно, трудности с подбором персонала. Особенно сложно найти человека, который с искоркой в глазах окунется в наше дело и будет ему по-настоящему предан. В результате работает принцип естественного отбора: люди, которые хотят и умеют работать, остаются, а те персонажи, которые хотят за большую зарплату сидеть в офисе и рисовать красивые разноцветные клиентские базы, долго не задерживаются.

А кого сложнее найти – менеджера в офис или работника на стройку?

Мне кажется, менеджера. Понимаете, с рабочим все ясно: ты смотришь, как он трудится, и сразу видишь результат. Кроме того, он не будет тянуть время и бездельничать, ведь плату получает за конкретную работу на объекте. А с офисным персоналом все не так просто. Менеджер по продажам может бесконечно «работать»:

звонить всем подряд и ставить «плюсики» в своих списках, а в итоге окажется, что продажи упали. И пойдешь разбираться, его это вина или конъюнктура такая!

Можете перечислить те качества, которые позволяют сотруднику без труда влиться в ваш коллектив? Кроме профессионализма, конечно...

Это, прежде всего, честность и порядочность. Во-вторых, желание работать не только на себя, но и на общее благо. А еще ответственность и инициатива. Хотя и говорят, что она наказуема, но когда сопряжена с умением и ответственностью, это помогает в работе. Также очень важное качество – умение работать в коллективе, ведь только вместе мы можем добиться многого.

А каким должен быть руководитель, чтобы организовать работу сотрудников?

Мне кажется, что управлять грамотными и трудолюбивыми людьми довольно легко. Но и здесь необходимы понимание, справедливость и, конечно, строгость. А еще важно



Торгово-развлекательный комплекс «Хэппи Молл», Саратов
ссылка на фото: http://www.shopandmall.ru/foto/logo/gb_9d331eb0fda4ab40c81ee27477f3ddb1.jpg



С супругой Натальей, дочерью Варварой и сыном Никитой

помнить, что каждый имеет право на ошибку: они у всех бывают. Главное, чтобы человек осознавал их и исправлял. Словом, не допускает ошибок тот, кто ничего не делает.

Что считаете самым большим достижением за время работы с Пенетроном?

Вы знаете, здесь я бы не хотел говорить о каких-то материальных вещах: цифрах и прочих показателях успеха компании. Для меня важнее искренняя благодарность клиентов, уверенность в профессионализме своих сотрудников, осознание значимости и порой незаменимости нашего дела. Вот это настоящие достижения.

Как вы продвигаете бренд Пенетрона и услуги своей компании на рынке региона?

Здесь мы не придумали ничего нового. Используем стандартный набор инструментов. Это участие в строительных выставках, проведение семинаров, круглых столов и презентаций, реклама в печатных изданиях, Интернете, а также наружная реклама. Работаем с проектными институтами, строительными организациями и промышленными предприятиями. Работаем с коммунальщиками и структурами ГО и ЧС. При этом большое внимание уделяем личным встречам с представителями администрации и руководителями предприятий и организаций.

Что ж, давайте чуть отойдем от офисной суеты и маркетинговых стратегий. Все же Пенетрон – это гидроизоляция, которую применяют на тысячах стройплощадок. По-

делитесь опытом. Расскажите о самом интересном вашем объекте.

Их было так много. И больших, и маленьких. Были сложные, интересные, обыкновенные. Но все одинаково ответственные, ведь воду не обманешь, а лицо можно потерять даже при выполнении самых заурядных работ.

Пожалуй, расскажу об одном из первых объектов. Это была та пора, когда теории в голове хватало, а практики было маловато. Нам предложили осушить подвал многоэтажного жилого дома. Когда приехали посмотреть, ужаснулись: в подвале по пояс воды, а дальше ничего не ясно. В бетонном полу были выдолблены приямки для насосов, которые постоянно откачивали воду, но ее уровень не уменьшался. Оказалось, что под домом течет подземная речка. Она даже на старых картах Саратова обозначена как река Белоглинка.

Да уж, в хорошем месте дом построили!

Точно. Но мы посоветовались и решили взяться за ремонт, толком не понимая, как все это будет происходить. Забегая вперед, скажу, что с задачей мы справились: все сделали, удивив не только заказчика, но и самих себя. Правда, чего это стоило! Тут был задействован весь арсенал материалов системы Пенетрон, все разделы Технологического регламента. Использовали даже «звонок к другу»: советовались с другими дилерами группы компаний «Пенетрон-Россия».

Как же удалось осушить и гидроизолировать подвал?

Делали все поэтапно. Сначала взяли небольшой участок вокруг приямка с насосом и отгородили его кирпичной кладкой небольшой высоты. Такой участок можно было эффективно осушить: мощности насоса на него хватало. В результате увидели много интересного. Подвал оказался весь в дырах и швах бетонирования. Текли все примыкания, отверстия от опалубки и вводы коммуникаций. Да еще практически все течи были напорными. Приходилось «Пенеплаг» насыпать в марлю и таким вот мешочком затыкать течь, иначе раствор попросту вымывался. Бетонные конструкции, которые были серьезно повреждены, восстанавливали с помощью «Скрепы М 500». В последнюю очередь заделывали приямки. Специально для этого заказали на бетонном заводе небольшие плиты – по размеру приямков. Причем в центре плиты было сквозное отверстие. Действовать приходилось просто молниеносно: извлекали из приямка насос, затыкали отверстие бетонной «пломбой», а к отверстию подключали шланг для откачивания воды. И потом уже герметизировали швы по периметру.

Так и делали участок за участком. В результате победили. Этот объект не только интересен, но и очень важен для нас. Можно сказать, что благодаря ему был вбит последний гвоздь в сомнения по поводу эффективности Пенетрона, которые еще роились в головах моих работников. Это был неоценимый опыт, который получили все сотрудники компании. Ведь тогда мы только начинали выполнять работы, а тут удалось сразу отработать все возможные ситуации и поупражняться в применении всей линейки гидроизоляционных материалов. Короче, это было просто круто!

После столь захватывающего рассказа можно устроить перекур и поговорить на личные темы. Я знаю, что вы родились в Германии. Наверное, отец был военным?

Да, так что за время его службы мы успели помотаться по гарнизонам. После ГДР отправились в Одесский военный округ, а потом... в Дальневосточный. В конце концов обосновались в Саратове. Это родной город мамы, а отец учился здесь когда-то в высшем военном училище.

Кто сегодня встречает вас дома, когда вы наконец-то выходите из затопленных подвалов?

Жена и дети. Их у нас двое. Супруга Наталья работает юристом в нашей компании. Дочка Варвара учится в медико-биологическом лицее. Она у нас отличница, мечтает стать врачом, как и я когда-то. Думаю, что у нее все получится. Сын Никита пока маленький, но и в этом парне у меня нет сомнений. Словом, я всегда с радостью возвращаюсь домой, к семье, которая меня ждет и любит.

А хватает времени на какие-нибудь увлечения?

Увлекаюсь охотой и рыбалкой, в большей степени все-таки рыбалкой. Посидеть с удочкой в руках... это очень помогает расслабиться и все обдумать.

А как же семейный отдых?

Предпочитаем отдыхать активно. Махнуть на Волгу, на острова. Пожить в палатках или на турбазе. Как вы понимаете, такой отдых можно совместить и с моей любимой рыбалкой. А еще зимой мы устраиваем лыжные прогулки. Летом меняем вид транспорта и катаемся на велосипедах по лесу. Есть у нас тут заповедник «Кумысная поляна»: лес, воздух, красота, короче, все, что нужно для того, чтобы отдохнуть от городской суеты. Ну и, конечно, стараемся периодически всей семьей выезжать куда-нибудь на море.



КАК «ДУРШЛАГ» СНОВА СТАЛ РЕЗЕРВУАРОМ

В мае 2015 года «Трест №9» пригласил специалистов ООО «Изосистема» – официального дилера ГК «Пенетрон-Россия» в Самарской области – для выполнения работ по гидроизоляции на одном из объектов РЖД. Это был аккумулирующий резервуар на очистных сооружениях ремонтного локомотивного депо «Кинель-Грузовой» на станции «Октябрьск» в Сызранском районе Самарской области. Работа на этом объекте оказалась сложной, но вместе с тем весьма поучительной с практической точки зрения.

Изначально заказчик планировал гидроизоляцию одного ввода трубы, из которого вытекала грязная, неочищенная вода через пространство между гильзой и трубой. Эту проблему удалось устранить, изолировав данный узел снаружи материалами «Пенебар» и «Пенекрит». Но, как оказалось, весь резервуар был построен с большими нарушениями, и вода продолжала уходить, уже через стенки. Возникли серьезные сомнения: стоит ли вообще браться за такой объект? Но уверенность в качестве материалов и мастерстве специалистов ООО «Изосистема» взяли верх.

– Резервуар оказался довольно объемным, – рассказывает технический директор ООО «Изосистема» Сергей Павлов, – водоизмещение 250 м³. Правда, до 12 м³

в сутки из него просто утекало, неизвестно куда. Точнее говоря, известно – в многочисленные щели и трещины. За что резервуар глубиной 4,5 м и с толщиной стен 200 мм, буквально пронизанный пустотами, и получил у нас название – «дуршлаг».

Почему так случилось? Все традиционно просто: этот резервуар был построен зимой 2013-2014 годов и качество, мягко говоря, оставляло желать лучшего. Невооруженным глазом было видно, что при заливке бетона строители не утруждали себя элементарными правилами. Нормы бетонирования в зимний период не соблюдались, как результат – непрочный и перемороженный бетон. Кроме того, отсутствовала гидроизоляция вводов коммуникаций.

Таким предстал объект перед началом работ





Резервуар зиял трещинами и пустотами – настоящий «дуршлаг»

Взвесив все «за» и «против», мы взялись за работу, на которую в общей сложности с августа по октябрь 2015 года ушло 56 дней.

На первом этапе работ нужно было сбивать штукатурную гидроизоляцию, которой когда-то уже был обработан резервуар. В процессе демонтажа во многих местах были обнаружены «слабые» участки бетона. То есть, удаляя штукатурку, перфоратор проваливался в отверстия в стенках насквозь! К слову сказать, снаружи была выполнена клеенчатая гидроизоляция с прижимной стенкой из кирпича. Так вот, пустоты простирались до этого самого кирпича!

На следующем этапе восстанавливали эти пробоины «Скрепой М 500». Когда все пустоты были заполнены, наши специалисты оштукатурили поверхность резервуара по сетке также материалом «Скреп М 500». Только этого ремонтного материала при толщине нанесения 50-80 мм потребовалось 32 тонны!

И теперь ремонтники локомотивов из депо «Кинель-Грузовой» могут быть спокойны. Недорезервуар, а проще говоря, «дуршлаг» стал резервуаром в соответствии со значением своего названия.



Резервуар после проведения гидроизоляционных работ



ссылка на фото: http://sdelanounas.ru/lc/z/af_czAxOC5yYWRpa2FsLnJ1L2k1MjQvMTUwMy80Zi8xZWZmY0YjU4ZjAuanBnP19faWQ9NTk4MTU=.jpeg

РЕКОНСТРУКЦИЯ И СТРОИТЕЛЬСТВО ОБЪЕКТОВ К ЧМ – 2018

Чемпионат мира по футболу – главные международные состязания, сравнимые по зрелищности и популярности только с Олимпийскими играми. Столь масштабное событие требует большой и тщательной подготовки, следовательно, и значительных затрат. Характерной особенностью подготовки к Мундиалу – 2018 в России становится использование в строительных и реконструкционных проектах материалов и технологий отечественного производства.

АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОБЛЕМЫ

Согласно программе подготовки к проведению в России в 2018 году Чемпионата мира по футболу необходимо построить или реконструировать 12 стадионов:

- в г. Волгоград – на 45000 зрительских мест (строительство);
- в г. Екатеринбург – стадион «Центральный» вместимостью 35000 зрительских мест (реконструкция и реставрация объекта культурного наследия);

- в г. Казань – оснащение футбольного поля покрытием (переоборудование);
- в г. Калининград (строительство стадиона на 35000 зрительских мест, в том числе временные трибуны на 10000 зрительских мест);
- в г. Нижний Новгород – на 45000 зрительских мест (строительство);

- в г. Ростов-на-Дону – на 45000 зрительских мест (строительство);
- в г. Самара – на 45000 зрительских мест (строительство);
- в г. Саранск – на 45000 зрительских мест (строительство);
- в г. Москва – большая спортивная арена Олимпийского комплекса «Лужники» на 91000 зрительских мест (реконструкция);
- в г. Москва – стадион «Спартак» на 45000 зрительских мест;
- в г. Санкт-Петербург – на 68000 зрительских мест (строительство);
- в г. Сочи – центральный стадион (переоборудование).

И это только крупнейшие спортивные объекты, а помимо стадионов запланировано масштабное строительство тренировочных площадок различного назначения, временных строений и сооружений, объектов обеспечения безопасности, гостиниц, аэропортов, объектов улично-дорожной сети, объектов медицинской инфраструктуры, объектов водоснабжения и водоотведения. Счет таким объектам идет на сотни.

Особо следует отметить заявление властей о том, что при строительстве спортивных объектов преимущество отдается материалам российского производства.

Премьер-министр Правительства РФ Дмитрий Медведев подписал распоряжение о замещении импортных стройматериалов отечественными при выполнении работ на спортивных объектах к ЧМ-2018, по которому, в частности, Министерству спорта России дано право изменять условия госконтрактов на строительство стадионов в пользу отечественных производителей. По словам Марата Хуснуллина, зам. мэра Москвы по вопросам градостроительной политики и строительства, в столичном стройкомплексе успешно реализуется заблаговременно подготовленная программа импортозамещения, в частности, при строительстве объектов к ЧМ-2018.

Для отечественных производителей строительных материалов это отличная возможность продемонстрировать лучшие качества своей продукции и конкурентоспособность с зарубежными аналогами. ЗАО «Группа компаний «Пенетрон-Россия» уже более 20 лет доказывает и подтверждает, что отечественные материалы могут не только конкурировать, но и значительно превосходить зарубежные аналоги по показателям экономичности и эффективности.

Таким образом, проведение чемпионата мира в России призвано стать локомотивом строительной индустрии вплоть до 2018 года. Следует отметить, что после чемпионата мира все эти объекты необходимо будет поддерживать в рабочем состоянии, а значит, уже на этапе строительства или реконструкции следует заложить большой запас прочности и увеличить их межремонтный срок на максимально возможный период.

Для возведения новых зданий, тем более для строительства новых огромных стадионов требуются значительные площади, которые в некоторых крупных городах попросту отсутствуют. Снести старые здания и на его месте построить современные сооружения – наверное, это был бы наиболее экономически выгодный вариант, однако в таком случае наши города лишились бы исторической индивидуальности и лучших памятников архитектуры.

Поэтому застройщикам различных сооружений приходится приспосабливаться к существующим условиям и вписывать исторические здания в современный архитектурный ансамбль, изменяя их назначение, а порой и конструктивные схемы ради сохранения исторического облика.

Многие из исторических зданий построены из камня и кирпича, которые с течением времени подвергаются значительному разрушению. Разрушение происходит из-за высокого водопоглощения кирпича, которое достигает 12 % и более для керамического и 16 % для силикатного кирпича. Замерзание воды в поровом пространстве кирпича приводит к его постепенному разрушению.

Так, при реконструкции одного из стадионов была выявлена проблема по разрушению кирпичной кладки. Для ее решения на первом этапе необходимо определить характер снижения прочности и объема, выявить причины возникновения данной проблемы и только после этого принять решение о способе проведения ремонтных работ. Некорректная диагностика может привести к выбору неэффективной, а иногда и вредной технологии ремонта.

Ниже мы предлагаем техническое решение по укреплению кирпичной кладки исторического объекта, реконструируемого к Чемпионату мира по футболу 2018 года, с использованием материалов, производимых ЗАО «Группа компаний «Пенетрон-Россия».

ТЕХНОЛОГИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ РАБОТ

Укрепление кирпичной и каменной кладки

1. Изучение состояния конструкций и причин образования дефектов

При обследовании каменной кладки особое внимание следует уделять следующим дефектам:

- разрушение отдельных кирпичей или их отсутствие;
- следы эрозии, выкрашивание, шелушение и расслоение кирпича;
- вздутия и трещины;
- наличие подвижных трещин;
- влажность конструкций;
- проявление пятен и налета белого цвета.

Обычно в кирпичных и каменных стенах при отсутствии горизонтальной отсечной гидроизоляции происходит капиллярный подъем воды на высоту до 3 м и более. Помимо разрушений и намоканий кирпича это так же способствует накоплению солей в конструкциях. Засоленность кладки в основном происходит после многих лет эксплуатации и, в конечном итоге, приводит также к потере прочности конструкции.

Практически всегда основной причиной накопления дефектов в каменной кладке становится наличие избыточной влаги. В этой связи основным решением становится устранение причин намокания и последствий присутствия влаги в конструкциях.

2. Способы устранения причин образования дефектов в кирпичной кладке

Часто для предотвращения намокания кирпичной части конструкции, при отсутствии или нарушении горизонтальной отсечной гидроизоляции, искусственно занижают уровень грунта или устраивают дренаж. Иногда для высушивания стены устраивают вентиляционные каналы. Также существует множество способов осушения стен с помощью их обогрева. Однако эти способы весьма затратны и не обеспечивают полную отсечку влаги.

Ниже рассмотрены два варианта отсечки капиллярного подсоса влаги с применением материалов производимых ЗАО «ГК «Пенетрон-Россия».

2.1. Восстановление горизонтальной гидроизоляции между бетонным фундаментом и кирпичной стеной

Для устранения капиллярного подсоса между бетонным фундаментом и кирпичной стеной следует использовать материалы «Пенетрон» и «Пенекрит».

В бетонном фундаменте в шахматном порядке необ-



Рис. 1 – Трещины в каменной кладке



Рис. 2 - Разрушение отдельных кирпичей вследствие воздействия влаги и знакопеременных температур



Рис. 3 – Высолы на каменной кладке

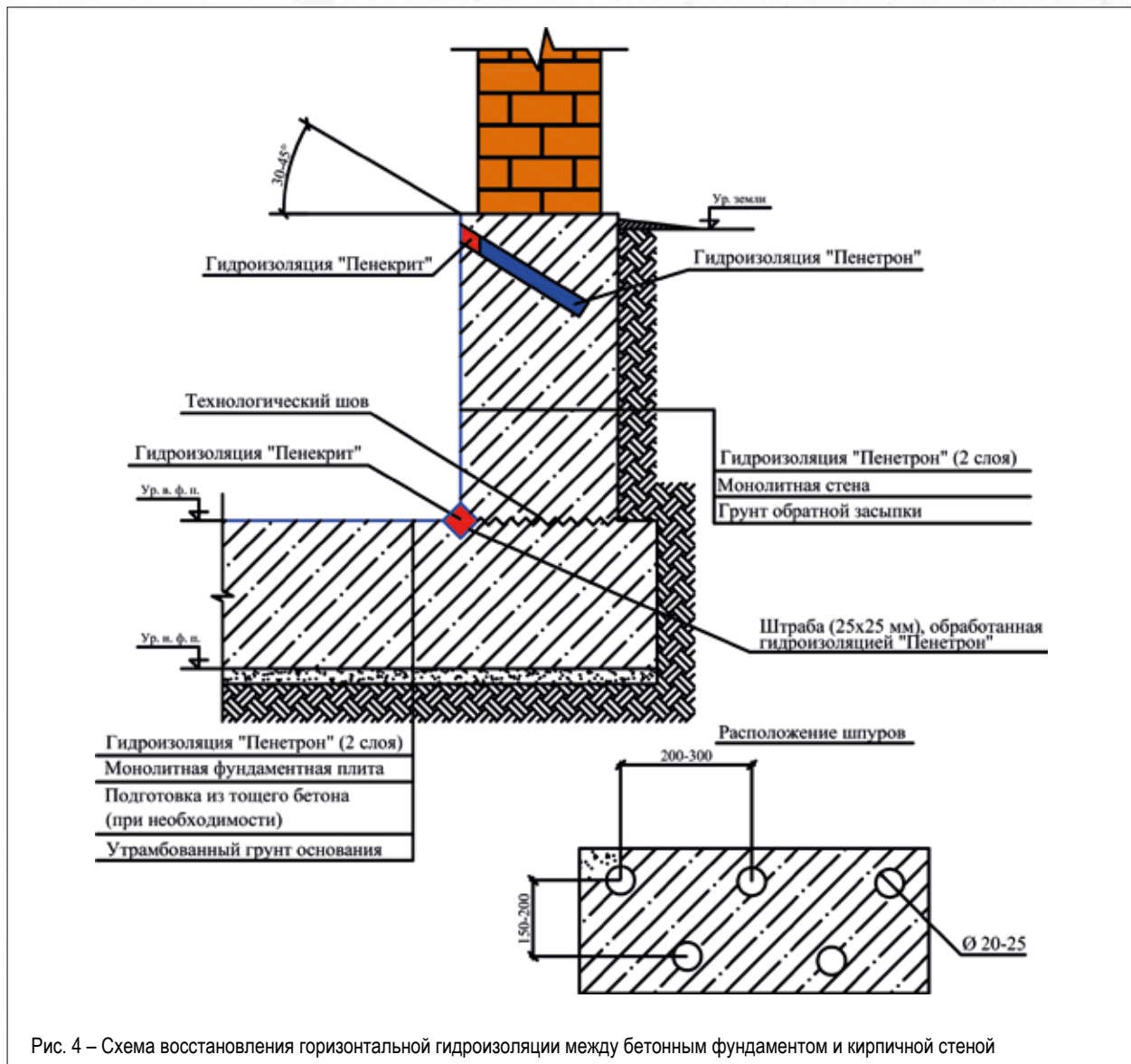


Рис. 4 – Схема восстановления горизонтальной гидроизоляции между бетонным фундаментом и кирпичной стеной

ходимо пробурить шпуров диаметром 20-25 мм под углом 30-45° к горизонтали. Расстояние между шпурами по горизонтали 200-300 мм, по вертикали 150-200 мм. Глубина шпура должна составлять не менее 2/3 толщины фундамента.

Пробуренные шпуров промыть водой для насыщения бетона влагой. Заполнить отверстия раствором смеси «Пенетрон». Оставшееся пространство заполнить раствором смеси «Пенекрит» на глубину не менее 25 мм.

Приготовление раствора смеси «Пенетрон»

Готовить такой объем раствора смеси, который можно выработать в течение 30 минут с момента добав-

ления воды в сухую смесь «Пенетрон».

Оптимальная температура воды затворения 20 ± 2 °С. При понижении температуры увеличивается срок схватывания раствора смеси. При повышении температуры сроки схватывания сокращаются.

Смешать сухую смесь с водой в пропорции: 0,4 л воды на 1 кг материала «Пенетрон» или 1 часть воды на 2 части материала «Пенетрон» по объему. Растворную смесь «Пенетрон» перемешивать в течение 1-2 минут вручную или с помощью низкооборотной дрели до получения жидкой сметанообразной консистенции.

Растворную смесь во время использования следует регулярно перемешивать для сохранения первона-

чальной консистенции. Добавление воды в растворную смесь не допускается.

Приготовление растворной смеси «Пенекрит»

Готовить такой объем растворной смеси, который можно выработать в течение 30 минут с момента добавления воды в сухую смесь «Пенекрит».

Оптимальная температура воды затворения 20 ± 2 °С. При понижении температуры увеличивается, срок схватывания растворной смеси. При повышении температуры сроки схватывания сокращаются.

Сухая смесь смешивается с водой в пропорции: 0,18 л воды на 1 кг сухой смеси «Пенекрит» или по объему – 1 часть воды на 4 части сухой смеси «Пенекрит». Растворную смесь «Пенекрит» перемешивать в течение 1-2 минут вручную или с помощью низкооборотной дрели до получения густой пластилинообразной консистенции.

Растворную смесь во время использования регулярно перемешивать для сохранения первоначальной консистенции. Добавление воды в растворную смесь не допускается.

2.2. Отсечка капиллярного подсоса влаги и усиление каменной кладки методом инъектирования

Для устранения капиллярного подсоса влаги, а также для заполнения трещин и укрепления кладки следует использовать двухкомпонентную полиуретановую смолу «ПенеПурФом» различных модификаций, которые отличаются временем полимеризации:

- ПенеПурФом Н (90 минут);
- ПенеПурФом НР (2 минуты);
- ПенеПурФом Р (15 секунд).

Жизнеспособность (время полимеризации) смеси компонентов смолы весьма важный показатель, от которого зависят технологические особенности выполнения работ по инъектированию. В данном случае приведены значения жизнеспособности при температуре воздуха 20° С, при снижении температуры это время будет увеличиваться, а при повышении температуры наоборот снижаться. Поэтому прежде всего необходимо провести пробный замес в условиях реального объекта и оценить жизнеспособность смолы.

Выбор модификации смолы зависит от состояния кладки и кладочного раствора. При значительных разрушениях с преобладанием крупных трещин следует использовать смолу с минимальной жизнеспособностью для того, чтобы она не успела вытечь из крупных дефек-

тов. И наоборот, если крупных дефектов не наблюдается и необходимо, чтобы смола заполнила мелкие трещины и небольшие пустоты, следует применять смолу с длительной жизнеспособностью.

Последовательность выполнения работ по отсечке капиллярного подсоса влаги и укреплению каменной кладки.

2.2.1. Подготовка основания

Для предотвращения вытекания смолы из каменной кладки, а так же для удобства крепления инъекторов рекомендуем оштукатурить ремонтируемый участок смесью «Скрепа М 500 ремонтная» толщиной 15-20 мм. Оштукатуривание производить по кладочной сетке, предварительно увлажнив основание.

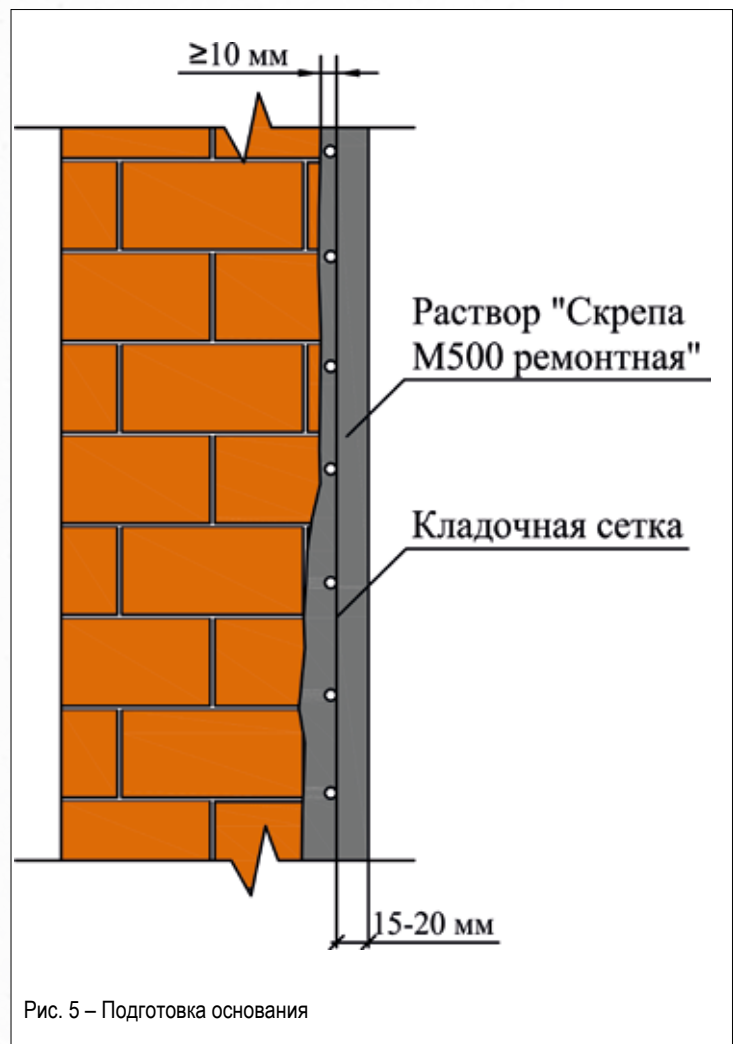


Рис. 5 – Подготовка основания

2.2.2. Установка инъекторов

Пробурить отверстия в шахматном порядке с интервалом 20-30 см в два или три ряда под углом ~30 - 45° к поверхности кладки. Диаметр отверстий на 1-2 мм должен превышать диаметр инъектора. Например, при диаметре инъектора 13 мм диаметр отверстия должен составлять 14–15 мм.

Глубина отверстий должна составлять примерно $\frac{3}{4}$ толщины кладки.

Очистить отверстия сжатым воздухом от остатков бурения и установить металлические инъекторы.

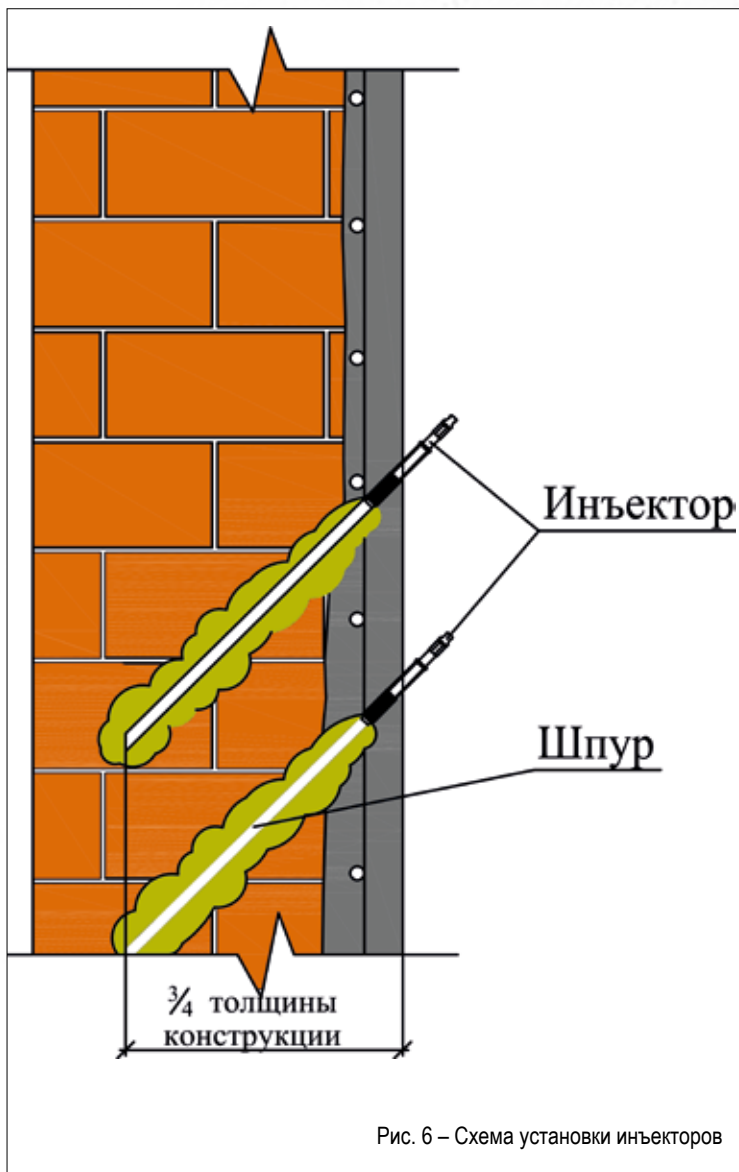


Рис. 6 – Схема установки инъекторов



Рис. 7 - Насос для двухкомпонентных составов с пневматическим приводом

2.2.3. Подготовка оборудования для инъектирования

Для смол «ПенеПурФом НР» или «ПенеПурФом Р» следует использовать насосы для двухкомпонентных смол.

Важно!!! Следите за тем, чтобы температура смолы при выполнении работ была **не ниже 17 °С**. При температуре ниже 17 °С вязкость смолы значительно повышается, что может привести к образованию засоров в насосе.

Перед использованием смолы необходимо проверить работоспособность насоса и провести промывку гидравлическим маслом в режиме циркуляции.

2.2.4. Выполнение инъекционных работ

Смешивание компонентов смол «ПенеПурФом» происходит на выходе из насоса в смесительной головке. Поскольку кирпич по сравнению с бетоном обладает значительно меньшей прочностью, то давления нагнетания не должно превышать 1 МПа.

Инъектирование производится до тех пор, пока не происходит резкого повышения давления в системе, или давление долгое время (2-3 минуты) не повышается, либо пока инъекционная смесь не начнет вытекать из соседнего инъектора.

2.2.5. Очистка оборудования

После завершения инъектирования оборудование промыть растворителем (например, ксилол или растворитель 646). После использования растворителей насос и шланги необходимо промыть гидравлическим маслом. Затвердевшую и набравшую прочность смолу можно удалить только механическим способом.



Порту-Маравилья

г. Рио-де-Жанейро, Бразилия

В рамках проекта реновации портовой зоны Рио-де-Жанейро на огромной территории создается множество новых объектов: музеи, очистные сооружения, тоннели протяженностью 4 километра, дренажные системы и т.д. Гидроизоляция железобетонных конструкций была обеспечена с помощью добавки в бетон «Пенетрон Адмикс», для герметизации швов и стыков использован бентонитовый жгут «Пенебар».

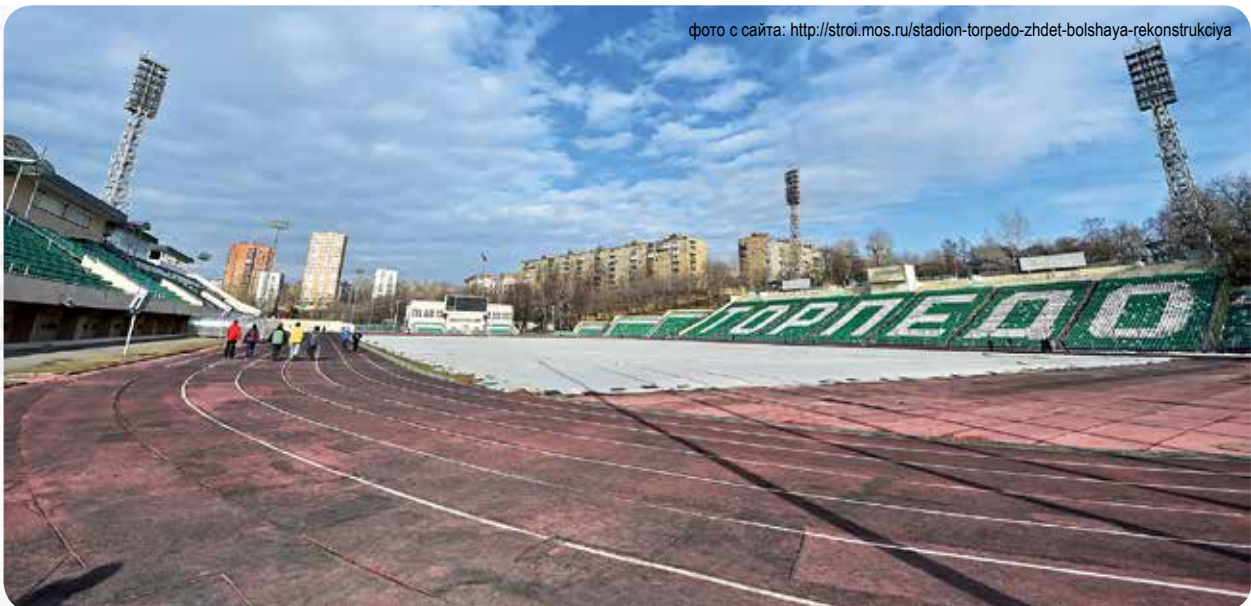


фото с сайта: <http://stroim.mos.ru/stadion-torpedo-zhdet-bolshaya-rekonstrukciya>

Стадион «Торпедо»

г. Москва, Россия

Старейший стадион Москвы «Торпедо», носящий имя легендарного футболиста Эдуарда Стрельцова, в ходе реконструкции приобретает современный вид и инфраструктуру. Стадион будет вмещать 15 тысяч зрителей и получит возможность круглогодично принимать соревнования международного уровня. Ремонт и восстановление несущей способности бетонных конструкций фундамента и трибун с последующей гидроизоляцией проведены с применением материалов системы Пенетрон.



Апартаменты «Модера Корал-Гейблс»

г. Майами, Флорида, США

Элитное жилое здание расположено в болотистой местности, что создавало проблемы при сооружении трехуровневого подземного паркинга из-за постоянного высокого давления грунтовых вод. Поэтому было решено выполнить гидроизоляцию подземной части здания с помощью добавки в бетон «Пенетрон Адмикс». Также она использовалась для обеспечения водонепроницаемости бетонной чаши бассейна, расположенного на четвертом этаже. Для герметизации швов, стыков и вводов коммуникаций применен бентонитовый жгут «Пенебар».

фото с сайта: <http://attach.forum.ge/post-29-1258750418.jpg>



Дельфинарий

г. Батуми, Грузия

Дельфинарий г. Батуми со времени открытия в 1975 году приобрел такую популярность, что считается визитной карточкой города, а дельфин – его символом. За годы эксплуатации от постоянного воздействия воды сильно пострадали железобетонные конструкции. Сейчас основные объекты дельфинария реконструированы, открыт зал на 703 посетителя. В ходе работ для гидроизоляции четырех бассейнов и других конструкций были применены материалы системы Пенетрон.



ПЛЕЧО УРАЛГИДРОТЕХЭКСПЕДИЦИИ ДЛЯ КИТАЙСКИХ ПОДРЯДЧИКОВ

Серьезная нагрузка в энергообеспечении Челябинской области лежит на Троицкой ГРЭС. На станции в стадии ввода в эксплуатацию новый – 10-й энергоблок. Но в ходе подготовки к вводу возникли большие осложнения в части гидроизоляции топливоподающего тоннеля к котельным агрегатам. Проблему решили только с привлечением специалистов ООО «УралГидроТехЭкспедиция» (УГТЭ). Генеральный директор компании Михаил Еловигов говорит, что в 2015 году это наиболее сложный и ответственный объект, на котором также компания получила практику взаимодействия с китайскими строителями.

Десятый энергоблок на 660 МВт – один из крупнейших проектов не только в рамках ОГК-2 (в которую входит Троицкая ГРЭС), но и для всей энергетической отрасли. Генподряд по итогам тендера выиграла компания ЗАО «Кварц – Новые технологии».

Для выполнения ряда основных строительно-монтажных работ генподрядчиком была привлечена китайская компания КОО «ХэйлунцзянЭнергоИнжиниринг №3». Китайским подрядчиком в общем на станции остались довольны. Отработали китайцы в целом добросовестно,

но камнем преткновения для них стал тоннель топливоподачи. На станции это одно из основных заглубленных технологических сооружений. Объект из десятка 20-метровых секций общей протяженностью 1300 метров с толщиной стен в 1,3 метра впечатляет. По тоннелю в котельное отделение энергоблока подается по двум конвейерам уголь. То есть это главная топливная артерия.

И вот на этом жизненно важном сооружении пошли протечки грунтовых вод. И не каплей по капельке, а ручьями, как говорится, по всем швам. Под угрозой оказался

весь технологический процесс подачи угля. По всей видимости, китайские подрядчики сделали, мягко говоря, недостаточно качественную гидроизоляцию. Сначала они пытались исправить своими силами, но результат оказался неутешительным.

Сложность задачи заключалась в необходимости обеспечить гидроизоляцию при динамических нагрузках на бетонные части и конструкции тоннеля. Тщательно обследовав объект, мы предложили применить материалы системы Пенетрон. Начался долгий переговорный процесс: с генподрядчиком, с руководством станции, с китайской стороной напрямую.

Китайская неуступчивость в переговорах известна. Пока обменивались «впечатлениями», суммировали доводы, защищали технологическую карту, сверяли сроки, согласовывали стоимость – лето прошло. К осени подписали договор, приступили к работе и завершаем с надлежащим качеством.

Таким образом, долгий и сложный возвратно-поступательный процесс от установления рабочего контакта с китайской компанией до заключения договора на работы по ликвидации протечек и трещин в тоннеле топливоподдачи дал в конечном итоге эффективный результат.

Станция получила надежный, безопасный тоннель топливоподдачи, который теперь гарантированно защищен Пенетроном. А наша совместная работа с китайской «ХэйлунцзянЭнергоИнжиниринг №3» показала не только преимущества материалов системы Пенетрон, но и профессионализм, умение быстро и качественно выполнить работы на самых сложных и ответственных объектах. Во взаимодействии с китайскими партнерами мы только в самом начале пути.

ОПЫТ



Последствия негодной гидроизоляции



Прорывы грунтовых вод

Конвейер топливоподдачи в строю



ООО «СФЕРА-М» – ДЕСЯТЬ ЛЕТ С ПЕНЕТРОНОМ!

Строительная компания ООО «Сфера-М» 10 лет является официальным представителем ЗАО «Группы Компаний «Пенетрон-Россия» на территории Томской области: поставляет на рынок материалы системы Пенетрон и выполняет специальные ремонтно-строительные работы с применением проникающей гидроизоляции. За эти годы был приобретен уникальный опыт применения материалов системы Пенетрон на многочисленных объектах различного назначения в Сибирском федеральном округе. И все это десятилетие компанией руководит Михаил Александрович Гринкевич, у которого нынешней осенью собственный – 55-летний юбилей.

Ольга Карпова и Михаил Гринкевич



Что такое проникающая гидроизоляция – сейчас уже многим хорошо известно. А тогда, в 2006 году, о ней в Сибири знали немногочисленные специалисты по материаловедению. А для неспециалистов это было подобно изобретению компьютера. Что это за волшебные кристаллы, которые залечивают бетон и делают его водонепроницаемым? И главное, что работа этих кристаллов не заканчивается через два-три года, а продолжается весь срок службы бетона. Как говорится: раз и навсегда!

Одним из первых заказчиков ООО «Сфера-М», который поверил в чудодейственную силу Пенетрона, – рассказывает директор Михаил Гринкевич, – стало ООО «ЮРГА ВОДТРАНС». Как и на многих очистных сооружениях российских городов, введенных в эксплуатацию

в советские времена, водоканал нуждался в срочном ремонте: наблюдалось разрушение защитного слоя бетона, оголение и коррозия арматуры, разрушение швов в бетонных конструкциях. Было принято решение – для восстановительных работ использовать материалы «Скрепа М 500 ремонтная» и «Скрепа М 600 инъекционная», а гидроизоляцию бетонной поверхности и швов бетонирования выполнить с помощью материалов системы Пенетрон. Все задачи были решены качественно и в кратчайшие сроки. Так «чудо» случилось и стало постепенно распространяться.

За десять лет сотрудничества с ООО «ЮРГА ВОДТРАНС» было отремонтировано четыре объекта насосно-фильтровальной станции (гидроизоляция смесите-

лей коагулянтов, гидроизоляция отстойников, ремонт и гидроизоляция песчаных фильтров, гидроизоляция и химзащита емкости реагентного хозяйства), а также восстановлено пять объектов очистных сооружений (ремонт и гидроизоляция аэрационной емкости).

В 2007-2012 годы был проведен комплекс работ на НПО «Вирион»: гидроизоляция здания насосного оборотного водоснабжения, гидроизоляция стен и пола подвала крематория, гидроизоляция спиртохранилища.

В 2008 году началось сотрудничество с ПАО «Томская судоходная компания». Был осуществлен текущий ремонт причальной стенки. В марте 2012 года отремонтировали массивы причальной стенки главного причала (1 этап) с использованием добавки «Пенетрон-Адмикс». Работу с судоходной компанией осложняет специфика ее объектов. Так, в зимний период бетонировали со льда с последующим электропрогревом бетона. В июле-сентябре 2012 года был осуществлен ремонт пробоев и восстановление защитного слоя бетона конструкций причальной стенки главного причала (2 этап). Работы выполнялись с плавсредств (баржи), с использованием инвентарных лесов. В августе 2015 г. был выполнен очередной ремонт защитного слоя железобетонной причальной стенки.

Одним из основных заказчиков является и ООО «Томсккабель». За пять лет были проведены восстановительные и гидроизоляционные работы железобетонных конструкций градирни, емкости технической воды, конструкций галереи. На всех указанных объектах при производстве работ применялись материалы системы Пенетрон и ремонтные составы Скрепа.



Причальная стенка - главный причал

ГРЭС-2, г. Шарыпово Красноярский край





Конструкция «стена в грунте» для строящегося торгового центра, г. Томск

Одним из значимых для компании объектов в 2013 году (с февраля по июнь) были работы по герметизации швов бетонирования и восстановление гидроизоляции кабельных каналов и дымоходов ГРЭС-2 (г. Шарыпово Красноярский край). Заказчик – ООО ИСЦ «Стройпроект» (г. Томск). Протяженность гидроизолируемых подземных сооружений составила около 500 м.

В 2014 году был произведен ремонт и герметизация технологических стыков монолитных железобетонных конструкций «стена в грунте» для строящегося торгового центра на ул. Р. Люксембург в центре города Томска (Заказчик – ООО «ГСС Инжиниринг Групп»).

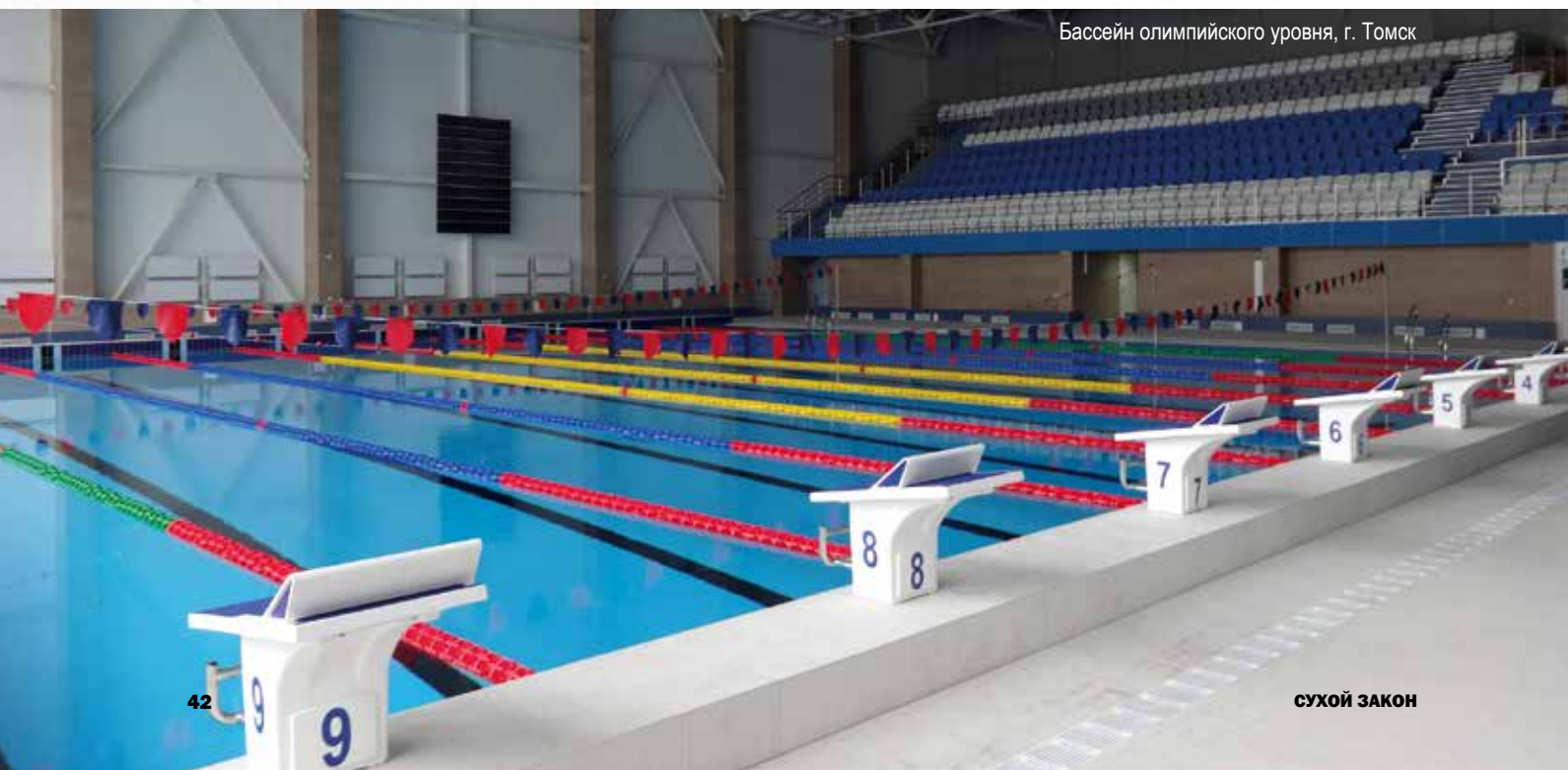
Время представить самого директора Михаила Александровича Гринкевича.

Биография строителя, труженика, сибиряка.

Родился 6 октября 1960 года. В 1985 году окончил Томский инженерно-строительный институт по специальности инженер-строитель. Специализация «Мосты и сооружения». До 1988 года работал на кафедре «Мосты и сооружения», а затем окончил аспирантуру МИСИ.

Далее работал в ОАО «Томскстрой» и прошел путь от прораба до начальника ОКСа.

В 1997 году в связи с перестройкой ушел, как тогда говорили, в свободное плавание. В 2000 году с друзьями



Бассейн олимпийского уровня, г. Томск

организовал строительную фирму ООО «Эврика-Т», брались за любые строительные работы: ремонт кровель, фасадов, отделка помещений.

В 2004 году организовал собственную фирму ООО «Сфера-М», которая с 2006 года стала официальным представителем ЗАО «Группы Компаний «Пенетрон-Россия» на территории Томской области.

Михаил Александрович увлекается подводным спортом. С 1980 года, будучи еще студентом, стал членом клуба подводного плавания «Афалина» при ТПИ, а с 1983 года – инструктором подводного спорта. С 1981 по 1988 был участником и руководителем экспедиций на Дальний Восток.

Жена, Карпова Ольга Викторовна, – верный друг и помощник по бизнесу. По совместительству – главный бухгалтер в ООО «Сфера-М». Закончила в 1987 году ТИСИ по специальности «Экономика и организация ПСМ», в 2001 году ВШБ ТГУ по специальности «Профбухгалтер».

Семья по нынешним временам – многодетная: четверо детей. Дочь Анастасия – 25 лет, кандидат экономических наук, преподает в ТГУ. Сын Станислав – 20 лет, студент. Сын Никита – 8 лет, и дочь Олеся – 4 года.

Вот так подошла компания ООО «Сфера-М» к своему десятилетнему рубежу в работе с Пенетроном, а сам Михаил Александрович отметил 55-летие.

В этот двукратно юбилейный 2015 год было также много сложной, но интересной работы. В Томске в микрорай-

оне «Зеленые горки» был введен в эксплуатацию бассейн олимпийского уровня. Он стал первым за Уралом бассейном такого класса. Строительство спорткомплекса с 50-метровым бассейном шло непросто. Вопросы по гидроизоляции не решались, в результате была произведена замена генподрядчика. ООО «Сфера-М» предложило техническое решение по восстановлению герметичности чаш двух бассейнов (50 и 25 м), а потом выполнило работы по герметизации чаши 25*25 м и переливной емкостью двух бассейнов. Все работы были выполнены с помощью материалов системы Пенетрон.

К сентябрю 2015-го «созрел» еще один важный заказчик – ОАО «Томское пиво». Техническое решение по применению материалов системы Пенетрон для капитального ремонта пола и стен отделения ЧКД (чистые культуры дрожжей) было предложено еще 5 лет назад. Но заказчик, желая сэкономить средства, на протяжении этого срока решал проблему гидроизоляции другими способами. Последний из вариантов: был сооружен бассейн из нержавеющей стали, но и там вода нашла себе дорогу со всеми вытекающими последствиями. И все-таки пришлось в конечном итоге применить проникающую систему материалов Пенетрон.

Все вышеперечисленные организации в своих отзывах о производственной деятельности компании «Сфера-М» характеризуют ее как высокопрофессионального и надежного партнера, исполняющего все принятые на себя обязательства. Неизменно отмечают высокую степень организации производства и ответственность руководителей. Отличная материально-техническая база организации и наличие специального оборудования позволяли выполнить самые сложные работы по восстановлению и гидроизоляции бетона.

Много за эти годы было и больших объектов, и маленьких, не раз специалистам компании «Сфера-М» приходилось выполнять и частные заказы. Например, устранять проблемы с затоплением подвалов частных домов грунтовыми водами, выполнять гидроизоляцию гаражей и погребов, бассейнов и питьевых емкостей.

В заключение хочется сказать, что передовые технологии в руках опытных специалистов становятся серьезным инструментом для решения многих проблем строительной отрасли. И лучшими рекомендациями для компании «Сфера-М» являются не просто слова, а реальные объекты, которые на протяжении этого десятилетия говорят сами за себя. Желаем коллективу ООО «Сфера-М» и его руководителю успехов в реализации новых проектов!

Михаил и Ольга с сыном Никитой и дочерью Олесей



ВОЗРОЖДЕНИЕ ХРАМА СУРЬ ГЕВОРГ

В Тбилиси состоялась церемония переосвящения кафедрального собора Грузинской епархии Армянской Апостольской Православной Святой Церкви - храма Сурб Геворг (Георгий Победоносец), построенный в XIII веке. В церемонии приняли участие президент Армении Серж Саргсян, члены правительства Армении и Грузии, бывший премьер-министр Грузии Бидзина Иванишвили, доноры проекта восстановления собора, гости и прихожане. Чин переосвящения совершил Католикос всех армян Гарегин II. Восстановление собора стало одной из важнейших программ благотворительного фонда «Инициативы развития Армении» (IDeA). Проект был поддержан руководством Грузии и получил благословление Католикоса всех армян Гарегина II.

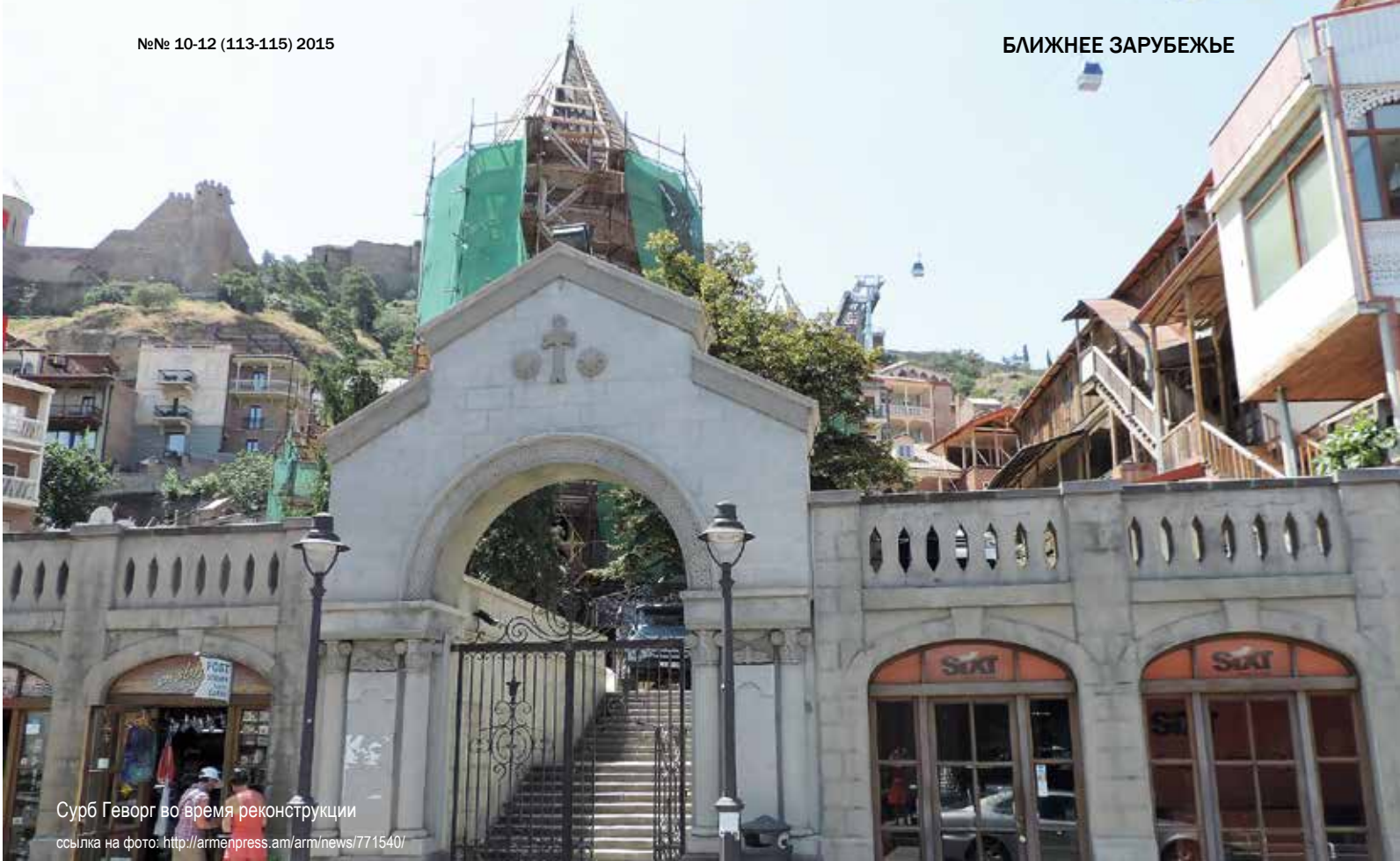
Сурб Геворг в ландшафте современного Тбилиси
ссылка на фото: <https://en.wikipedia.org>



Тбилисская церковь во имя святого великомученика Георгия Победоносца у подножия знаменитой крепости Нарикала была заложена в 1251 году богатым армянским купцом из Карина Умеком, который, согласно преданию, сумел примирить царя Давида с монголами.

В течение веков храм неоднократно разорялся и предавался огню и мечу при персидских и прочих нашествиях, а затем ремонтировался, достраивался и

перестраивался. При захвате города в 1795 году войсками Мухаммед-хана у стен разоренного Сурб Геворга был предан земле не пожелавший отойти от веры и убитый персами Саят-Нова. Это псевдоним легендарного армянского поэта и ашуга (музыканта), мастера любовной лирики Арутюна Саядяна (1712-1795). Он писал на трех языках: сохранились 60 его произведений на армянском, 34 на грузинском и более сотни – на азербайджанском.



Сурб Геворг во время реконструкции

ссылка на фото: <http://armenpress.am/arm/news/771540/>



Важнейшей задачей стало укрепление фундамента

ссылка на фото: <http://armenpress.am/arm/news/771540/>



Иконостас возрожденного Храма
ссылка на фото: <https://en.wikipedia.org>

В XVIII веке стараниями неутомимого протоиерея Аракела к храму был пристроен гавит – притвор. Уже в советское время купол покрывают оцинковкой, закрыв, правда, частично обветшавшее бирюзовое покрытие из глазурованной плитки. Тогда же Геворг Башинджагян добавляет к настенным росписям несколько своих сцен, как бы подведя к завершению оформление интерьера. Церковь на протяжении веков была местом притяжения армян, колыбелью сохранения единства, веры и дружбы народов-соседей. Здесь покоятся Саят-Нова, Г. Башинджагян, военачальники М. Лорис-Меликов, А. Тер-Гукасов, Б. Шелковников, И. Лазарев.

Восстановительные работы наших дней инициировал Рубен Варданян, основатель Благотворительного фонда «Инициативы развития Армении» (IDeA). Сподвижниками ему стали Сергей Саркисов, Русудан Махалишвили, Данил Хачатуров, Бидзина Иванишвили, Альберт Авдолян и другие благотворители. Весь проект обошелся в 3,5 млн донорских долларов.

В проект были вовлечены как армянские, так и грузинские специалисты – архитектор-реставратор Анатолий Соломнишвили; автор проектов восстановления многих исторических сооружений, в том числе церкви Сурб Эчмиадзин (XVIII в.) в Авлабаре, реставратор-строитель Зураб Гачечиладзе; ведущий реставратор Министерства культуры Армении; руководитель Научно-исследовательского

центра реставрации монументальной живописи Аржаник Оганнисян; заведующий отделом технической экспертизы Инженерной академии Грузии Отар Чакветадзе.

И вот устоявший когда-то в многочисленных нашествиях Сурб Геворг теперь предстал во всей красе: проводившиеся с 2012 года масштабные реставрационные работы завершены.

– Во все времена армянская церковь была не только духовным, но и образовательным, культурным и просветительским центром, особенно для армян, живущих вдали от исторической родины. Восстановление кафедрального собора Сурб Геворг позволит армянской общине Грузии жить полноценной духовной жизнью. Мы благодарны всем, кто оказал содействие в реконструкции этого исторического и культурного памятника, имеющего важное значение не только для проживающих в Грузии армян, но и для Тбилиси в целом. Восстановлением церкви Сурб Геворг мы завершаем первый этап программы «Храмовый комплекс». В наших планах продолжить работы и создать при храме культурно-образовательный центр, – говорит сооснователь фонда IDeA Рубен Варданян.

Подвижническая инициатива фонда IDeA важна тем более, что в начале XX века в Тифлисе и окрестностях насчитывалось около трех десятков армянских церквей, которые в конце 30-х годов были уничтожены по отдельному постановлению Лаврентия Берии. По данным Епар-

хии армянской Церкви, в Грузии насчитывается около 300 недействующих армянских монастырей и только 40 действующих.

За минувшие века много воды утекло...

Исследования показали, что насыпной грунт под церковью сильно ослаблен грунтовыми водами. Претерпели разрушения и кирпичная кладка стен, и бесценная стенная роспись. Поэтому проект восстановления, подготовленный опытными грузинскими и армянскими специалистами (гл. архитектор А. Соломнишвили), включил в первую очередь укрепление основания, стен, перекрытия и купола, а также большой комплекс работ по реставрации иконостаса и стенной живописи.

Восстановлен первичный облик храма: устранена несвойственная армянской храмовой архитектурной традиции внешняя штукатурка; стены при входе в храм и рядом с алтарем, арочные проемы и колонны украшены монументальными работами мастеров династии Овнатаян, Геворга Башинджагяна, а также неизвестных мастеров.

Внутренняя стенная роспись под многовековыми слоями составила не 220, как предполагалось вначале, а более 1000 м², слоями, уходящими вглубь вплоть до XV века. Докопаться до всех девяти слоев не предстало

вилось технически возможным и необходимым, но так или иначе открылась почти треть доселе неизвестных изображений, что позволило показать все живописное оформление храма.

Проведен большой комплекс работ по отводу вод и гидроизоляции с применением системы материалов и технологий Пенетрон. Решена сложнейшая – в буквальном смысле фундаментальная – задача по подводке под храм мощной армированной плиты из бетона, залитого с добавкой «Пенетрон Адмикс». Этот гидроизоляционный материал гарантирует абсолютную водонепроницаемость всей толщи бетонной конструкции. Более того, он обеспечивает самозалечивание микротрещин, которые могут (гипотетически!) появиться в процессе эксплуатации. Сурб Геворг получил фактически совершенно новый фундамент, и миссия его как будто предначертана свыше: держать ему теперь храм много веков..

– Рассчитано на 9 баллов, – обещает батона Чакветадзе, руководитель группы специалистов Инженерной академии Грузии. – Гарантия – 500 лет.

А лучезарный бирюзовый купол Сурб Геворга вновь виден издали и прекрасно гармонирует с окружающим ландшафтом.



Храм Сурб Геворг обрёл вторую жизнь
ссылка на фото: <https://en.wikipedia.org>



Институт «Гипрохим», г. Тула

ссылка на фото: <http://www.svetlo.pro/files/image/big/giprohim-2.jpg>

© СветодизайнПроект, 2015

ПЕНЕТРОН В КУЛЬТУРНОМ СЛОЕ ЗЕМЛИ

Не одним только оружейным мастерством славен старинный город Тула. К примеру, мастера по гидроизоляции железобетонных конструкций успешно применяют материалы системы Пенетрон даже в нестандартных ситуациях. Бывают случаи, когда именно Пенетрон оказывается совершенно безальтернативным вариантом. Отличный результат предсказуем, это укрепляет доверие, включает «сарафанное радио» и расширяет круг заказчиков.

Для ООО «Пенетроника», официального дилера ГК «Пенетрон-Россия» в Тульской области наиболее значимыми объектами 2015 года стали институт «Гипрохим» в историческом центре Тулы и физкультурно-оздоровительный комплекс Газпрома в пос. Ленинском вблизи областного центра. Притом что заказчик, выступавший от лица газовой монополии, уже был в курсе, как ООО «Пенетроника» решила сложную задачу на объекте «Гипрохим».

Вот как это было. Рассказывает генеральный директор ООО «Пенетроника» Денис Александрович Красулин.

– Наша Тула – город древний, как и Тульский оружейный завод, основанный по Указу Петра Первого и ставший потом одним из лучших оружейных заводов во всей Европе. А начало кузнечного дела и вовсе уходит в глубину веков. Это подтвердили и археологические раскопки в историческом центре Тулы. Велась они не один год. Была откопана, в частности,

хорошо сохранившаяся кузница и жилище древних людей: возраст находки эксперты датировали 12-ю веками.

По завершении археологических раскопок в историческом центре был запущен проект строительства нового здания института «Гипрохим». Чтобы не нарушить культурного слоя земли, здание необходимо было «вписать» в строго отведенный периметр. Уже был согласован проект, уже был вырыт котлован, когда всерьез обратились к проблеме гидроизоляции фундамента. Чтобы изолировать столь привычным до сих пор рубероидом, битумом и т.п. – нужно пространство для работы. Но строители были лишены такой возможности, ввиду ограниченных размеров котлована.

И вот собралось совещание на традиционную русскую тему: «Что делать?». Я тоже был приглашен на это сове-

щение, где и предложил залить фундамент с добавкой в бетон «Пенетрон Адмикс», а для герметизации «холодных швов» использовать гидроизоляционный жгут «Пенебар». Таким образом вопрос о невозможности расширения котлована вообще с повестки снимался.

Но неизбежно возникал другой вопрос: об «экономической составляющей» применения материалов системы Пенетрон. Целый день ушел у нас с руководством фирмы-застройщика и института «Гипрохим» на подробнейшие расчеты, в сопоставлении с другими методами и материалами. Уже стемнело, когда технология Пенетрон была одобрена. Оказалось, что экономия по стоимости гидроизоляции составит порядка 1,5 миллиона рублей, а по времени – почти 2 месяца.

В итоге так все и сделали. Прогрессивный Пенетрон помог сберечь заказчикам деньги, существенно ускорить ввод красивого современного здания и сохранить для туляков и гостей города культурный слой земли.

А многие из участников того знаменательного совещания обратились потом к нам, чтобы также просто залить фундаменты своих личных домов и коттеджей и надежно гидроизолировать их с применением «Пенетрон-Адмикс».

Не менее значимым для нашей компании объектом стал физкультурно-оздоровительный комплекс (ФОК) в поселке Ленинский. Да не только для нашей компании, а и для всего Ленинского района. И для всей Тулы, поскольку

Ленинский – главный пригородный район, фактически все вместе – Большая Тула. Дело в том, что в Туле и в окрестностях до недавнего времени был всего один плавательный бассейн, сохранившийся еще с советских времен. Потом появились два бассейна в Туле при университетах.

И вот теперь открыл двери еще один современный физкультурно-оздоровительный комплекс. Пятиэтажное здание общей площадью 6 тысяч м². В нем есть все необходимое для занятий спортом: спортзалы, тренажеры, бассейн с современной системой очистки воды.

Впрочем, это стандартный проект Газпрома по федеральной программе, такие же объекты строятся и в других регионах. Проект разрабатывался в Москве: в общем-то, почему московским проектировщикам не заложить заливку фундаментов с добавкой «Пенетрон Адмикс» – остается только гадать. Но в линейке материалов Пенетрон всегда есть, чем восполнить такие упущения: для гидроизоляции мы поставили проникающий состав «Пенетрон» и шовный безусадочный материал «Пенекрит».

Новый ФОК станет местом притяжения взрослых и детей, в том числе здесь смогут заниматься и люди с ограниченными возможностями. Ведь до этого в поселке кроме стадиона ничего не было. А гидроизоляция Пенетрон защитит здание с огромным плавательным бассейном гарантированно и надолго – на весь срок его эксплуатации.



Физкультурно-оздоровительный комплекс Газпрома, п. Ленинский





«Родина-мать зовёт!» на Мамаевом кургане, г. Волгоград
ссылка на фото: http://www.justphotos.ru/wp-content/uploads/2012/04/IMG_0056.jpg

ВОИНСКОЙ СЛАВЕ ПОСВЯЩАЕТСЯ

В этом году страна отметила 70-летие Великой Победы. Память о героическом военном прошлом сохраняется благодаря обелискам в честь павших воинов, аллеям Славы, мемориальным комплексам. В городах и поселках – от восточных до самых западных рубежей – проведены работы по их реконструкции и ремонту. Подготовка к знаменательному юбилею ознаменовалась открытием новых скверов, мемориалов, площадей воинской славы. При их создании использовались современные водозащитные материалы и технологии, которые помогут поддерживать памятники в надлежащем состоянии для будущих поколений.

В год 70-летнего юбилея Победы в Великой Отечественной войне и окончания Второй мировой войны многие компании из состава ГК «Пенетрон – Россия» приняли самое деятельное участие в ремонте и реставрации памятников и мемориалов, посвященных памяти бойцов, павших на полях сражений или ушедших из жизни уже в мирные годы.

В работах по реконструкции мемориальных комплексов, посвященных героическим событиям и Победе над фашизмом, всегда принимали участие предприятия, входящие в ГК «Пенетрон-Россия» Так,

материалы и технологии Пенетрон были в свое время применены при реставрации величайшего памятника Победе – статуи «Родина-мать» на Мамаевом кургане в Волгограде. Комплекс в честь героев Сталинградской битвы из блоков предварительно напряженного бетона весом около 8 тысяч тонн возвышается на 16-метровом фундаменте. Сложнейшая конструкция из отдельных ячеек-камер с железобетонными стенами – перемычками и сотней металлических тросов для поддержания жесткости каркаса требует безупречной надежности.



«Родина-мать», г. Киев

ссылка на фото: http://www.novostimira.com.ua/gallery/1338371706_720.jpg

Киевский памятник «Родина-мать» – другая, но не менее сложная конструкция: для обеспечения устойчивости каркас 102-метровой статуи заглублен на 17 метров в землю. Для гидроизоляции ряда функциональных помещений при проведении реставрационных работ на данном объекте компанией «Пенетрон-Киев» были применены материалы системы Пенетрон.

Важную роль в Великой Отечественной и во всей Второй мировой войне сыграл город Хабаровск. Почетное звание «Город воинской славы» присвоено Хабаровску 3 ноября 2012 года Указом Президента России Владимира Путина. А в год Великой Победы и в канун 70-летия окончания Второй мировой войны в Хабаровске открыта *площадь «Город воинской славы»*. В годы войны в Хабаровске дислоцировалось управление Дальневосточного фронта. В августе 1945 года войска Дальневосточного фронта разгромили японскую Квантунскую армию.

На торжественном открытии площади «Город воинской славы» 29 августа 2015 года присутствовали представители администрации города и края, гости из других городов воинской славы, военнослужащие и ветераны Великой Отечественной войны.

Площадь «Город воинской славы», г. Хабаровск





Главный архитектурно-скульптурный акцент площади – 9-метровая стела, на вершине которой золотой двуглавый орел со скипетром и державой – высотой в рост человека и массой около 400 килограммов. На лицевой стороне постамента – текст Указа Президента России о присвоении Хабаровску звания «Город воинской славы», с обратной стороны – герб города.

– 42 героя Советского Союза, три полных кавалера орденов Славы, тысячи награжденных орденами и медалями хабаровчан – это наш вклад в великую победу,

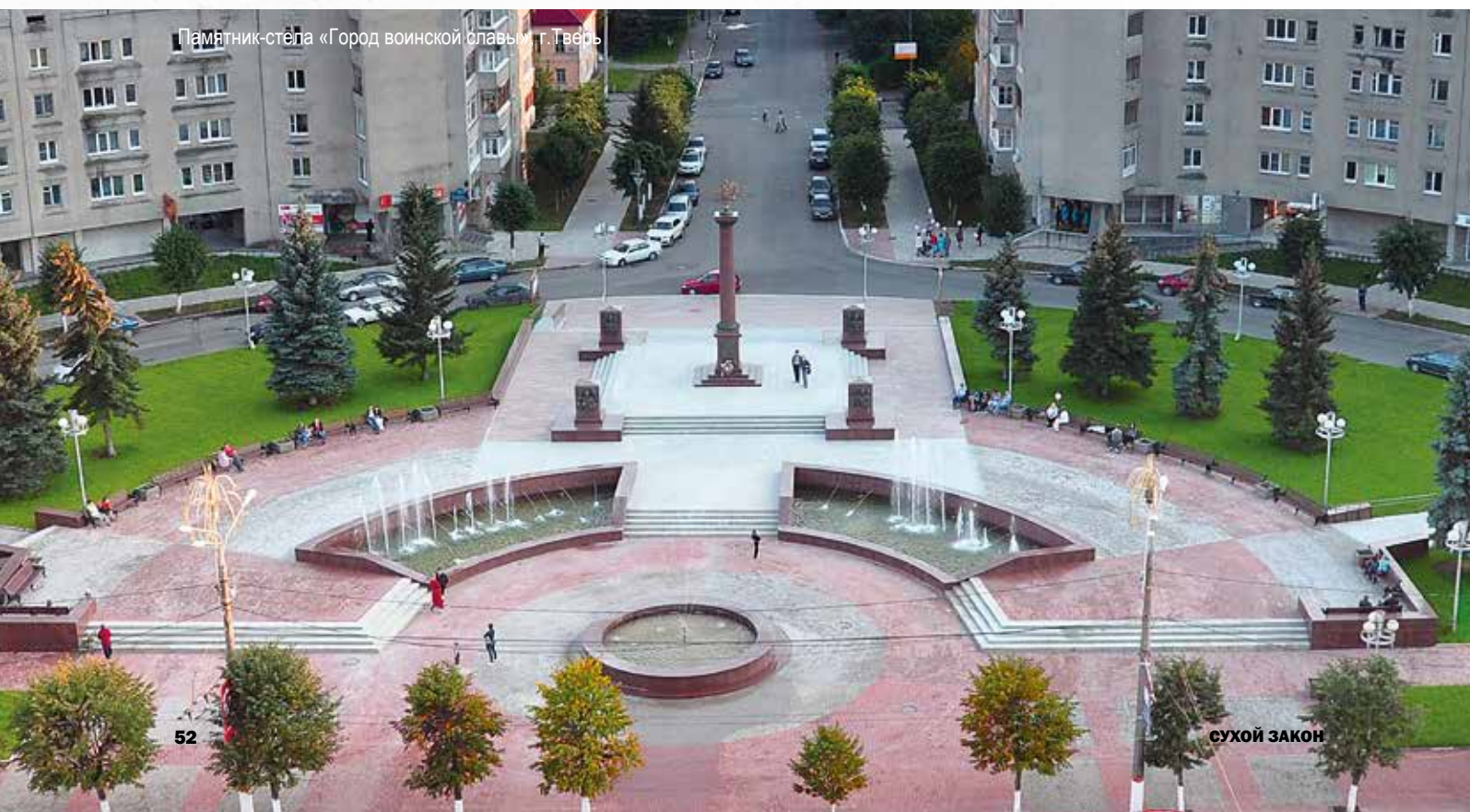
– отметил в своем выступлении мэр Хабаровска Александр Соколов. – Открытие этой площади – еще одно событие, увековечивающее роль старшего поколения в победах нашей великой России.

В едином комплексе с площадью «Город воинской славы» инсталляционные зоны – скульптурные барельефы, изображающие военные события, другие объекты инфраструктуры, включая двухэтажный подземный паркинг на 110 машиномест.

В работах по гидроизоляции подземной парковки участвовала компания «ЗСК» – официальный дилер ГК «Пенетрон-Россия» в Хабаровском крае.

– Мы провели устройство гидроизоляции деформационных швов парковки, – рассказывает руководитель компании «ЗСК» Татьяна Косычева. – В ходе работ применены материалы «ПенеБанд С», клей «ПенеПокси 2К», «ПенеПурФом 1К». Надежность такой системы уже многократно подтверждена на многих наших объектах. Уверены, что и на подземной парковке мемориала все работает на отлично.

В честь присвоения звания «Город воинской славы» городу Твери (Указ Президента России Дмитрия Медведева от 4 ноября 2010 года) одноименная стела была открыта 16 декабря 2011 года. В этот день 70 лет назад



город был освобожден от немецко-фашистских захватчиков. Впрочем, Указом отмечены и более ранние исторические события, в которых подвиг защитников Отечества стал символом мужества, стойкости и массового героизма для поколений россиян.

В скульптурных барельефах на пилонах по углам площади – вся героическая история: освобождение города от польско-литовских интервентов, Бортеневская битва, Отечественная война 1812 года...

А в годы Великой Отечественной войны Калинин (1931-1990 гг. – Калинин, ныне – снова Тверь) стал первым городом, освобожденным Красной Армией от фашистско-немецких захватчиков. В ожесточенных боях войска Калининского фронта потеряли убитыми свыше 82 тысяч человек и 20 тысяч непосредственно при освобождении города. Из 700 тысяч жителей области, участвовавших в войне, 250 тысяч погибло. 300 солдат стали Героями Советского Союза, четверо – дважды Героями. Жесткий отпор немецким войскам на тверской земле предотвратил попытку окружения Москвы, во многом предопределив последующий наступательный порыв.

В ходе подготовки к 70-летию Великой Победы в Твери на площади «Город воинской славы» проведены ремонтные работы, в том числе по реконструкции

системы водоотведения и гидроизоляции. Теперь для повышения стойкости и надежности применены материалы системы Пенетрон, поставленные на этот мемориальный объект ООО «Магма-ЭС», официальным дилером ГК «Пенетрон-Россия»

Мемориальный комплекс «Курган славы» в пос. Медведевка Гурьевского района Калининградской области объединяет захоронения павших воинов, останки которых найдены в ходе поисковых работ, и защитников Отечества, ушедших из жизни уже в мирные дни. Здесь увековечена память советских воинов, погибших в ходе кровопролитной Восточно-Прусской операции в 1944-1945 годах. В мемориальном комплексе также располагаются православный храм-часовня Святого мученика Иоанна Воина, музей военной техники под открытым небом.

С момента открытия 22 июня 2005 года «Курган славы» стал постоянным местом проведения торжественных воинских и гражданских ритуалов. При его строительстве с целью защиты железобетонных элементов мемориала от климатических воздействий были применены проникающий гидроизоляционный материал «Пенетрон» и шовный состав «Пенекрит». Поставку материалов и производство работ осуществила компания «ГИДРОСТАР ПЛЮС», официальный дилер ГК «Пенетрон-Россия» в Калининградской области.



Мемориальный комплекс «Курган славы», Калининградская область





КАК ПРЕВРАТИТЬ СВОЮ ЗАПИСНУЮ КНИЖКУ В ЦЕННЫЙ АКТИВ

Американский экономист Оливер Вильямсон в 2009 году стал лауреатом Нобелевской премии за исследование влияния социального доверия на снижение операционных издержек. При наличии связей решается любая проблема, при отсутствии и неумении создавать связи – бизнес-карьера состояться не может.

Нетворкинг, похоже, становится новым «золотым тельцом» в бизнес-среде. Но как это часто бывает, само понимание нетворкинга несколько искажено. Под процессом налаживания социальных связей подразумевается все что угодно – от особым образом заполненного профиля в LinkedIn и затейливых визиток до коллекционирования контактов людей, с которыми нетворкер так или иначе общался. Однако «собираТЕЛЬский» подход бессмыслен с точки зрения бизнеса: сама по себе коллекция номеров телефонов и профилей друзей по соцсетям не помогает зарабатывать, выпутываться из сложных ситуаций или расти по карьерной лестнице. Вот несколько советов для тех, кто хочет превратить свою записную книжку в ценный актив.

1. Стройте сеть контактов так, чтобы ваши знакомства были полезны за рамками бизнеса.

Есть несколько моделей для создания сбалансиро-

ванной сети личных контактов. Мне нравится модель 6D. Согласно ей жизнь каждого из нас делится на шесть сфер. Первая – семья, вторая – материальное благополучие, третья – желание «изменить мир» (сделать нечто общественно значимое), четвертое – любимое дело, пятое – здоровье, шестое – пространство для жизни. Ваша задача – сформировать собственную социальную сеть так, чтобы для решения вопросов в каждой из сфер у вас был эксперт.

2. Формируйте сеть контактов с оглядкой на пирамиду Маслоу.

Классическая пирамида Маслоу поможет понять, насколько гармоничен ваш пул контактов. Контакты должны быть распределены по уровням пирамиды. Например, Евгению Чичваркину, основателю «Евросети», контакты уровня пирамиды «Безопасность» помогли уехать из России буквально за несколько часов до вызова на допрос в следственный департамент МВД РФ.

Если вы системно строите свой круг контактов, ста-

райтесь избегать пробелов: на каждом уровне пирамиды у вас должен быть проверенный контакт, который можно оперативно задействовать.

3. Балансируйте свой круг контактов, чтобы идти к конкретным целям.

За несколько лет в проекте Business Family я сделал одно важное открытие, которое пытаюсь доказать математически: гораздо большее влияние на вас оказывает второй круг контактов – то есть люди, которые стоят за спинами каждого представителя вашей собственной социальной сети. Тот человек, с кем вы общаетесь в конкретный момент, транслирует на вас ценности, паттерны поведения и даже сленг своего круга знакомств. Если не управлять развитием сети контактов, вы можете оказаться не в том круге, в котором хотели быть. Например, вы мечтаете о карьере в крупной компании, но вас затянуло в круг, где преобладают индивидуальные предприниматели. Чтобы такого не произошло, старайтесь знакомиться с теми людьми, которые работают в больших компаниях, и с теми, кто стоит у этих людей за спиной.

4. Регулярно подвергайте ваш пул контактов «краш-тестам».

Как понять, жизнеспособен ли ваш круг контактов? Очень просто – устройте ему мысленный «краш-тест»: сможете ли вы, используя пул контактов, выбраться из сложной ситуации, в которую вляпались случайно или по чьему-то злему умыслу. Отрицательный пример – круг контактов Сергея Полонского, который в конечном счете Полонского и добил. Пока бизнесмен прожигал жизнь на вилле в Камбодже, «друзья» и «партнеры» растаскивали его компанию по кускам. В окружении Полонского не оказалось действительно надежных людей, которые вытащили бы его из этой ямы, когда о помощи он не просил. Создание такого пула контактов требует инвестиций времени, поскольку предполагает установление очень прочных социальных связей.

5. Оцените, сколько стоит ваша сеть в денежном выражении.

Поскольку я финансист, то для себя качество сети контактов измеряю деньгами: сколько денег я могу собрать до конца дня через свой круг контактов, не отвечая на вопросы, зачем мне эти деньги. Эксперимент показал, что в районе 1 млн рублей. Мерить качество деньгами – не такая уж плохая идея, поскольку проблемы в той или иной сфере жизни очень часто можно сразу или временно закрыть вполне конкретной суммой.

6. Анализируйте вашу персональную социальную сеть.

Анализ и системная работа – то, что конвертирует

нетворкинг из образа жизни в средство достижения целей. Начать можно с самой простой таблицы. Я веду таблицу, где мои контакты делятся на значимые, обычные и бесполезные. К числу значимых контактов помимо влиятельных бизнесменов я отношу звезд шоу-бизнеса, журналистов (часто они – лидеры мнений) и так называемых людей-хабов, которым по долгу службы приходится общаться с большим количеством людей. Хабами могут быть организаторы конференций, промоутеры, персональные ассистенты больших боссов и даже парикмахеры. У этих людей есть доступ к ценным контактам, либо они являются носителями знаний о конкретных персоналиях.

Когда таблица готова, самое время определить, как люди в ней могут быть полезны друг другу. Потребности прорабатываются личными встречами, мониторингом соцсетей и т. д. В результате появится карта потребностей, из которой станет понятно, кого с кем познакомиться. С этой темы лично вы, скорее всего, ничего не заработаете, но это сформирует огромный кредит доверия – особенно если вы попадете в потребности ваших контактов и все блестяще организуете.

7. Измеряйте и контролируйте.

Как понять, хороша ли ваша сеть контактов? Первая метрика – общее количество контактов. Ситуация, когда у вас несколько тысяч френдов в фейсбуке и всего под сотню контактов в таблице, совершенно нормальная. Далее – количество рекомендаций, которые выдали ваши друзья своему кругу контактов. Их должно быть несколько в квартал. Если вас представляют кому-то и рекомендуют как эксперта в конкретной предметной области, значит, вы все делаете правильно. Третья метрика – баланс входящих и исходящих контактов. По моему опыту, идеальна пропорция 70/30 в пользу исходящих. Чтобы ваша сеть контактов развивалась, вам нужно осуществлять 100-150 знакомств в квартал. Если нетворкингом заняться системно, эта цифра легко достижима. 100-150 контактов в квартал дадут вам 2-7 по-настоящему ценных знакомств – вам могут предложить новую работу, на вас выйдут новые клиенты, либо откроются другие новые возможности. Этого хватит, чтобы повышать качество своей жизни по пирамиде Маслоу. Например, в престижные рестораны и ночные клубы Москвы на позицию хостес реально стоят очереди из привлекательных девушек, которые мечтают о союзах с обеспеченными людьми. Есть данные, что на решение своих задач им хватает четыре месяца.

Конец года – это еще один повод вспомнить о своих контактах. Поздравить с Новым годом.

Алексей Жарков,
основатель «Business Family»

2016



Январь

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | | 1 | 2 | 3 |
| 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 |
| 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 |
| 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 |
| 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 |

Февраль

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 |
| 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 |
| 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 |
| 29 | | | | | | |

Март

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 |
| 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 |
| 21 | 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 |
| 28 | 29 | 30 | 31 | | | |

Апрель

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | 1 | 2 | 3 | |
| 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 |
| 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 |
| 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 |
| 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | |

Май

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | | | | 1 |
| 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 |
| 30 | 31 | | | | | |

Июнь

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | 1 | 2 | 3 | 4 |
| 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 |
| 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 |
| 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | | |

Июль

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | | | 1 | 2 |
| 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 |
| 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 |
| 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 |
| 31 | | | | | | |

Август

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | | | | 1 |
| 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 |
| 30 | 31 | | | | | |

Сентябрь

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | | | 1 | 2 |
| 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 |
| 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 |
| 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 |

Октябрь

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | | | | 1 |
| 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 |
| 30 | 31 | | | | | |

Ноябрь

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | | | | 1 |
| 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 |
| 30 | | | | | | |

Декабрь

| Пн | Вт | Ср | Чт | Пт | Сб | Вс |
|----|----|----|----|----|----|----|
| | | | | | 1 | 2 |
| 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 |
| 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 |
| 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 |
| 31 | | | | | | |

СКРЕПА М500

РЕМОНТНАЯ

Сухая строительная смесь

для ремонта, восстановления и гидроизоляции горизонтальных, вертикальных и потолочных бетонных и каменных поверхностей

• Ремонт, восстановление и защита структурно-поврежденных поверхностей.

• Использование в качестве штукатурной гидроизоляции



Высокая прочность на сжатие в ранние сроки
Короткие сроки схватывания
Удобоукладываемость
Высокая адгезия
Тиксотропность
Пластичность

Высокая водонепроницаемость
Высокая морозостойкость
Коррозионная стойкость
Отсутствие усадки
Износостойкость
Долговечность

ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОБРАЩАЙТЕСЬ
К РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЯМ ГК «ПЕНЕТРОН-РОССИЯ»
тел.: 8-800-200-70-92
WWW.PENETRON.RU

СКРЕПА М600

ИНЪЕКЦИОННАЯ

Безусадочная сухая смесь

для заполнения пустот в строительных сооружениях

• Инъектирование швов, трещин, пустот, полостей зазоров между элементами любых строительных конструкций.

• Использование в качестве вяжущего для получения литых безусадочных бетонных растворов, для закрепления анкеров.

• Укрепление грунта в горных выработках.



Высокая прочность на сжатие в ранние сроки
Высокая водонепроницаемость
Короткие сроки схватывания
Удобоукладываемость
Высокая адгезия

Высокая морозостойкость
Коррозионная стойкость
Отсутствие усадки
Износостойкость
Долговечность
Пластичность

ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ МАТЕРИАЛОВ ОБРАЩАЙТЕСЬ
К РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЯМ ГК «ПЕНЕТРОН-РОССИЯ»
тел.: 8-800-200-70-92
WWW.PENETRON.RU

В Новом году успехов и процветания!

На пороге Нового года в домах, где царит трудолюбие, взаимоуважение, преданность общему делу – то есть точно так, как у нас, – появляются самые главные персонажи. И чем более многонационален дом – тем он замечательней. В России – Дед Мороз и Снегурочка. В Казахстане – Кадыр Ата, в Грузии – Товлис баба, в Литве – Сеньялис шалтис – со своими спутниками, подругами Снегурочки. Еще замечательней, когда их олицетворяют представители ГК «Пенетрон – Россия».



Пусть Новый год будет щедрым и стабильным!
Событий – ярких и позитивных!
Эмоций – только положительных!
Партнеров – толковых, надежных
и добросовестных!
Договоров – масштабных и долгосрочных!
Счастья, здоровья и новых успехов!

Счастливого Нового года!
Пенетрон - Грузия желает Вам
процветания,
крепкого здоровья и удачи!
Дай вам Бог быть сильными,
как Пенетрон!



В Новом году хотелось бы Вам пожелать профессиональных и творческих успехов! Взаимопонимания и уважения в коллективе! Достойного вознаграждения за ваш труд! Пусть в ваших семьях царит мир и покой, а беды обходят стороной. Будьте здоровы, любимы и счастливы! С наступающим праздником!!!

ЛИЧНО В РУКИ!



Друзья, поверьте, год грядущий
Исполнит все, что сердце идет!
И, без сомнения, вперед
Нас с оптимизмом поведет!
Он непременно будет лучшим!
Успешный и счастливый год!

При расставании со старым годом
Пусть останутся хорошие воспоминания!
Пусть новый год принесет много радости!
И чтобы радость была необъятной!



ЛИЧНО В РУКИ!

ОБРАБОТАНО



ПАРКИНГ В МНОГOKВАРТИРНОМ ДОМЕ

г. Пермь, Россия

Выполненных строителями гидроизоляционных работ при возведении сданного в текущем году многоквартирного жилого дома по ул. Пожарского, № 21 в г. Пермь оказалось недостаточно. Это вызвало серьезные протечки через фундаментную плиту, наружные стены и деформационные швы подземного паркинга. С целью решения данной проблемы ген.

подрядчик строительства остановил свой выбор на материалах системы Пенетрон. Проблема полностью снята за счет гидроизоляции деформационного шва лентой Пенебанд и полиуретановой смолой «Пене-ПурФом 65», а также примененных материалов «Пенетрон» и «Пенекрит».

Поставка материалов – ООО «ТД «Гидрокомплиз», г. Пермь, Россия
Выполнение гидроизоляционных работ – ООО «СК «Гидрокомплиз», г. Пермь, Россия

ПЕНЕТРОНОМ

До начала работ



По окончании работ





*Саморегулируемая организация
"Российский Союз производителей и поставщиков проникающей гидроизоляции"*

Школа ГИДРОИЗОПРОВОДЩИКОВ

Проводит обучение по программе «Современные методы устройства гидроизоляции бетонных и железобетонных конструкций». В процессе обучения опытные преподаватели помогут Вам освоить не только теоретические основы гидроизоляционных работ, но и закрепить полученные знания на практике в условиях реального объекта.

Курс адресован работникам строительных компаний, выполняющих или планирующих выполнять гидроизоляционные работы. Прошедшие обучение получат сертификат СРО РСПППГ и возможность сотрудничать с успешной компанией – лидером на рынке гидроизоляционных материалов.

Помогаем в трудоустройстве.

**Продолжительность курса
3 дня**

Екатеринбург

Тел./факс: (343) 217-02-02, e-mail: una@penetron.ru

www.penetron.ru