

Профессиональное издание о гидроизоляционных материалах и технологиях защиты от воды. Издается с 2004 года

№№ 9-10 (100-101) 2014

www.s-zakon.ru

СУХОЙ ЗАКОН

**Бизнес
вне политики**

**Импортозамещение –
стратегия ближайшего будущего**

**Форумы – стимул развития
предпринимательства**



ОБРАБОТАНО



ДОМ СПОРТА

г. Сорск, Хакасия

Дом спорта – своеобразный символ стабильности Сорска. В нем проводятся городские соревнования по игровым видам спорта, но главное – здесь находится бассейн, где тренируются юные горожане, многие из которых добиваются больших успехов, становятся мастерами спорта. Этому сооружению уже больше 50 лет. Несколько лет назад чашу бассейна полностью переделали, но спустя некоторое вре-

мя в ней образовались течи сквозь тело бетона. Работы по восстановлению гидроизоляции проблемных участков пришлось вести снаружи, так как уже была выполнена отделка чаши бассейна. Также гидроизоляционные работы проведены в подсобных помещениях, где находятся электроузлы. На объекте использовались материалы «Пенетрон», «Пенекрит», «Пенеплаг», «Скрепа М500 ремонтная».

Поставка материалов и выполнение гидроизоляционных работ – ТД «Герметик-Абакан», г. Абакан, Хакасия

ПЕНЕТРОНОМ

До начала работ



По окончании работ



ОТ РЕДАКЦИИ

Помните историю про эмигранта, который создал успешный бизнес в период Великой депрессии только потому, что почти не знал английского и не мог читать полную пессимизма американскую прессу? А знаменитый рецепт хорошего пищеварения от профессора Преображенского, предполагавший запрет на чтение советских газет? Все эти рекомендации актуальны и в наши дни.

«Весь мир погрузился в пучины политического кризиса!» – так думает аудитория многочисленных газет и журналов, телеканалов и радиостанций, запоем поглощающая тревожные новости.

Но есть и другой образ мыслей, свойственный многим нашим читателям. Они думают о продажах десятков тысяч тонн Пенетрона, о росте своей компании и, конечно же, о новом жилом квартале, который требует надежной гидроизоляции. Они занимаются бизнесом, выполняют работы на невообразимо сложных объектах и радуются жизни, словно не замечая хмурых телезрителей и унылых читателей газет.

Да, мы в стороне от политики.

Мы – люди дела, и поэтому у нас все хорошо!

*На обложке: Центр творчества и музыки,
г. Батуми, Грузия.*

*Поставка материалов и выполнение гидроизоляционных работ –
ООО «Гидроизоляционные технологии», г. Тбилиси, Грузия*

СОДЕРЖАНИЕ

ОБРАБОТАНО ПЕНЕТРОНОМ

ДОМ СПОРТА
г. СОПСК, ХАКАСИЯ 2

PENETRON-NEWS 6

СОБЫТИЕ

ВСЕ ВЫШЕ, И ВЫШЕ, И ВЫШЕ 8

НОВЫЙ ИМПУЛЬС РАЗВИТИЯ 10

АКТУАЛЬНО

АБХАЗИЯ: СОЛНЦЕ, МОРЕ, ПЕНЕТРОН 12

КРУГЛЫЙ СТОЛ

БИЗНЕС ВНЕ ПОЛИТИКИ: ВОЗМОЖНО ЛИ ТАКОЕ? 14

БИЗНЕС-STORY

НА БЛАГО РОДИНЫ 24

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА 28

РЕГИОНЫ

ОНИ ТАКИЕ РАЗНЫЕ – ОБЪЕКТЫ ПЕНЕТРОНА 30

ОБЗОР

ХЛЕБА И ЗРЕЛИЩ! 36

ОБЪЕКТЫ

НАЙДЕМ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ЛЮБОЙ ЗАДАЧИ 42

РЕГИОНЫ

БОЛЬШИЕ ОБЪЕКТЫ, БОЛЬШИЕ ПЛАНЫ 46

ОПЫТ

РЕМОНТ КНС: ЭФФЕКТИВНОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ 50

ПОПУЛЯРНОЕ ПЕНЕТРОНОВЕДЕНИЕ

ГИДРОИЗОЛЯЦИЯ ДЕФОРМАЦИОННЫХ ШВОВ 52

ОБРАБОТАНО ПЕНЕТРОНОМ

АВТОМОБИЛЬНО-ПЕШЕХОДНЫЙ ТОННЕЛЬ
г. НОВОКУЗНЕЦК, РОССИЯ 58

Размещение рекламы в журнале **СУХОЙ ЗАКОН** расширит круг Ваших деловых партнеров

Разворот	60 000 руб.	1/4 полосы	8 000 руб.
1 полоса	30 000 руб.	1/8 полосы	4 000 руб.
1/2 полосы	16 000 руб.	4-я стр. обложки	40 000 руб.

Рубрика «Новости»:

«Новости компаний» 500 знаков + фото 3 000 руб.

Рубрика «Советуют профессионалы»:

текст + визитка компании 20 000 руб.

Стоимость размещения рекламных материалов НДС не облагается.

За достоверность информации в рекламных материалах редакция ответственности не несет.



УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ: СРО РСПППГ

Свидетельство о регистрации ПИ № ФС77-25126.

Выдано 28.08.2006 Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охраны культурного наследия.

ТИРАЖ 15 000 экз.

Отпечатано в типографии «Полипринт».

Периодичность: 7 раз в год

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

620076, г. Екатеринбург, пл. Жуковского, 1, тел.: (343) 217-02-02.

suhoy-zakon@yandex.ru

МЕСТО ДЛЯ ВИЗИТКИ
РЕГИОНАЛЬНОГО
ПРЕДСТАВИТЕЛЯ
ГК «ПЕНЕТРОН-РОССИЯ»



Профессиональное издание
о гидроизоляционных материалах и технологиях защиты от воды.
Издается с 2004 года

РЕДАКЦИЯ:

автор проекта:

Игорь ЧЕРНОГОЛОВ

шеф-редактор:

Алена ЧЕРНОГОЛОВА (personal@penetron.ru)

выпускающий редактор:

Татьяна СЛОБОДЯНИК (penetron-cz@yandex.ru)

build-редактор:

Ирина ГРИГОРЬЕВА (moscow@penetron.ru)

технический редактор:

Евгений ПОМАЗКИН (pomazkin-urfu@mail.ru)

литературный редактор:

Анастасия КОНСТАНТИНОВА (anastasia@penetron.ru)

тексты:

Евгений ВИКТОРОВ (pr@penetron.ru)

дизайн, верстка:

Татьяна ЕЛИСЕЕВА (eliseeva@penetron.ru)

корректор:

Татьяна СЕРГЕЕНКО

РАСПРОСТРАНЕНИЕ:

- союзы инженерных и научных организаций
- региональные отделения Союза архитекторов
- строительные предприятия
- проектные институты и организации
- правительства областей
- администрации городов
- торгово-промышленные палаты
- общественные организации малого и среднего бизнеса
- палаты товаропроизводителей
- отраслевые выставки, конференции, семинары
- собственники и управляющий менеджмент крупных предприятий и организаций во всех субъектах Российской Федерации, в Украине, Беларуси, Казахстане, Туркменистане, Армении, Грузии, Азербайджане, Кыргызстане, Таджикистане, Молдове, Приднестровье, Узбекистане, Монголии, Эстонии, Латвии и Литве путем адресной рассылки руководителям

1 Всегда готовы к сотрудничеству

Крупнейшая в России водная компания – Мосводоканал – отметила свой 75-летний юбилей.

Это безусловный лидер отрасли, предоставляющий услуги в сфере водоснабжения и водоотведения 15 миллионам жителей Москвы и Московской области, т.е. почти 10% всего населения страны. При этом компания обеспечивает население мегаполиса питьевой водой, которая по критериям качества соответствует не только отечественным, но и нормативным требованиям ведущих стран мира.



Юрий Похил, Игорь Черногоров, Евгений Пульрев

2 Защита гидротехнических сооружений

22–23 сентября 2014 года в Усть-Качке состоялась конференция по обеспечению безопасности и надежности судоходных гидротехнических сооружений.

Среди основных тем мероприятия – внедрение передовых технологий и материалов в производство работ по строительству, реконструкции и капитальному ремонту СГТС. С докладом об использовании проникающей гидроизоляции для решения этих вопросов выступил Василий Еремин, руководитель дилерской компании «Пенетрон-Северстрой».

3 Пенетрон и ЖКХ

В соответствии с программой модернизации жилищно-коммунального хозяйства в 2015 году в Актау будут отремонтированы 20 домов.

На эти цели будет истрочена весьма солидная сумма – 1 миллиард 250 миллионов тенге. Среди намеченных мероприятий – полная замена кровельного покрытия с применением материалов системы Пенетрон, а также ремонт и усиление несущих конструкций колонн, ригелей плит перекрытия, которые будут выполнены тоже с помощью проникающей гидроизоляции.

4 Как всегда – лучшие!

В сентябре в Минске состоялась ежегодная международная строительная выставка «Будпрагрэс-2014», в которой традиционно приняла участие компания «Пенетрон-Бел».

Особенно примечательной в этом году оказалась небывалая активность посетителей стенда компании, которые уже применяли Пенетрон. Они фактически взяли на себя роль консультантов, горячо доказывая сомневающимся, что это надежный и качественный материал. Их работа была весьма эффективной – многие из недоверчивых позже подходили к стенду за профессиональной консультацией.

Кроме того, материалы Пенетрон пятый раз подряд стали победителями ежегодного профессионального конкурса «Лучший строительный продукт года» сразу в двух номинациях: «Лучший строительный материал» и «Лучшая комплексная система, техническое решение в строительстве».





5 Наши прибыло

На Южном Урале материалы системы Пенетрон теперь можно приобрести не только в областном центре.

Дилерская сеть холдинга расширилась за счет появления южноуральского представителя челябинской компании «ТОРИ». Уже несколько месяцев новый представитель – ООО «Прогресс» – успешно продвигает проникающую гидроизоляцию во втором по величине городе Челябинской области – Магнитогорске, а также в Южноуральске. В настоящее время совместно с ООО Фирма «ТОРИ» он поставляет материалы в Троицкий район Челябинской области на строительство свинофермы известного предприятия «Ромкор». Кроме того, ведутся переговоры о совместном выполнении гидроизоляционных работ на этом объекте сотрудниками ООО Фирма «ТОРИ» и ООО «Прогресс».



В центре: губернатор Евгений Куйвашев

6 Наш ответ антироссийским санкциям

Недавно губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев посетил завод гидроизоляционных материалов Пенетрон в Екатеринбурге.

По итогам визита глава области заявил о том, что региональные власти готовы оказать свердловским предприятиям поддержку в импортозамещении продукции и сырья. «Сегодня мы обсудили вопросы, связанные с развитием научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Будем оказывать всяческую поддержку для ведения работы по замене импортных составляющих», – сказал Евгений Куйвашев.

7 Удачное начало

В конце сентября в Благовещенске проходила международная выставка «АмурЭкспоФорум-2014» под девизом «Умный город».

Компания «Кальдэра», дилер холдинга «Пенетрон-Россия» на территории Амурской области, справедливо решила, что Пенетрон идеально подходит к формату мероприятия. Чтобы как можно нагляднее продемонстрировать преимущества проникающей гидроизоляции, был изготовлен специальный макет. Он представлял собой прямоугольный аквариум с двумя бетонными стенами толщиной 10 см. Одна из стен была обработана Пенетроном. Экспонентам-новичкам удалось вызвать огромный интерес у посетителей стенда – проблемы гидроизоляции бетона оказались близки многим, причем не только частным лицам, но и представителям крупных компаний.



Александр Якоб, Елена Сиэрра, Вячеслав Трапезников,
Алена Черногорова, Игорь Черноголов

ВСЕ ВЫШЕ, И ВЫШЕ, И ВЫШЕ

Уральская столица вновь оказалась в центре международного внимания – на этот раз строителей и архитекторов. Сюда съехались специалисты со всего мира – в Екатеринбурге состоялось первое в России мероприятие, посвященное вопросам высотного строительства

Когда несколько месяцев назад начали обсуждать необходимость проведения подобного форума, вряд ли даже его инициаторы могли представить, насколько масштабным он получится. Сегодня мы можем с гордостью заявить: форум удался!

Его организаторами стали министерство строительства и ЖКХ РФ, Союз архитекторов России, Национальное объединение застройщиков жилья (НОЗА), ООО «Дойче Мессе РУС» при участии Гильдии строителей Урала.

Елена Сиэрра, заместитель министра строительства и ЖКХ России, с удовлетворением отметила присутствие на форуме большого количества всемирно известных экспертов по высотному строительству, мнение которых очень важно для всех, кто работает в этой сфере. Она выразила надежду, что именно в Екатеринбурге такие встречи профессионалов станут регулярными.

Аркадий Чернецкий, много лет занимавший пост мэра столицы Урала, а ныне член Совета Федерации России, особый упор сделал на то, что именно в Екатеринбурге (в отличие от других регионов) уже реализовано несколько серьезных проектов по высотному строительству.

ГК «Пенетрон-Россия» не могла остаться в стороне от столь знакового форума, представив здесь стенд холдинга и приняв участие в самых важных мероприятиях. В рамках круглого стола «Особенности сверхвысоких зданий» президент ГК «Пенетрон-Россия» Игорь Черноголов сделал доклад, посвященный проблемам гидроизоляции фундаментов небоскребов. Материалы системы Пенетрон отлично зарекомендовали себя в высотном строительстве во всем мире.

В России и странах СНГ среди высотных объектов, обработанных Пенетроном, можно отметить жилой



Александро Сточетти



комплекс «Северное сияние» (г. Астана, Казахстан); «НибаДелиси», (г. Тбилиси, Грузия); технологический университет (г. Батуми); деловой центр «Северная башня» в «Москва-Сити»; деловой центр «Челябинск-сити». К слову сказать, отель «Hyatt Regency», ставший площадкой для проведения форума «100+», также относится к числу объектов применения материалов линейки Пенетрон.

Интерес к проникающей гидроизоляции проявился на форуме небоскребов с новой силой, ведь вопрос безопасности высотных зданий является одним из важнейших. Как сказал гость форума, всемирно известный архитектор Александро Сточетти, чем выше здание, тем больше внимания требуется уделить его подземной части. Именно поэтому за инновационными материалами для гидроизоляции железобетонных конструкций – будущее.





В сентябре 2014 года состоялся ставший уже традиционным инвестиционный форум в Сочи. Созданный при поддержке правительства Российской Федерации для обсуждения перспектив инвестиционного и инновационного будущего нашей страны, а также для презентации масштабных инвестиционных проектов регионов России, он безоговорочно признан мировым сообществом.

Учитывая сложившуюся на сегодняшний день политическую и экономическую ситуацию в мире, были сформулированы две основные темы форума: «Россия между Европой и Азией: новая региональная политика в современном мире» и «Инвестиционный климат в регионах: как обеспечить политику развития в условиях ограниченных ресурсов».

Группа компаний «Пенетрон-Россия» приняла участие в знаковом инвестиционном событии года. В силу интернациональности холдингу близки практически все поднимаемые на форуме вопросы.

Одним из важных моментов успешного бизнеса является защита прав предпринимателей. Проблемы, сдерживающие развитие бизнеса и конкретные предложения для улучшения деловой среды, обсуждались в ходе панельной дискуссии, в которой принял участие руководитель ГК «Пенетрон-Россия» Игорь Черноголов, вице-президент Союза малого и среднего бизнеса Свердловской области, член президиума НП «Опора».

В 2014 году процесс интеграции России в мировое экономическое пространство столкнулся с рядом политических ограничений. Это привело к необходимости по-новому выстраивать отношения между национальными интересами и интересами деловых кругов. Несколько этапов введения санкций со стороны Запада вызвали ответные действия России, обозначив ее активную позицию. Все это значительно ущемляет интересы иностранных партнеров нашей страны и одновременно угрожает ухудшением экономических условий для самой России. В обсуждении конкретных мер для преодоления влияния негативных процессов на развитие международного сотрудничества также принял участие Игорь Черноголов.

Разумеется, президент холдинга не обошел вниманием и круглый стол на тему: «Стратегия импортозамещения и модернизации отраслей: поддержка производителя и продвижение продукции». Тем более что эти вопросы уже обсуждались им на уровне губернатора Свердловской области. В данной ситуации наи-

более важным является не столько увеличение доли отечественной продукции в общем объеме товаров соответствующей отрасли, реализуемых на территории России, сколько быстрое увеличение экспорта этой продукции, причем в общемировом, а не в узорегиональном масштабе.

Материалы системы Пенетрон уже давно оказывают существенную помощь в решении проблем ЖКХ, и не только в России, но и государствах бывшего Союза – Казахстане, странах Балтии. В настоящее время привлечение частных инвестиций – один из приоритетов современной государственной политики в сфере ЖКХ. Однако частные инвесторы нередко сталкиваются с нежеланием местных властей идти навстречу бизнесу. Поэтому по-прежнему актуальной остается задача обеспечения эффективного и взаимовыгодного государственно-частного партнерства, налаживание механизмов реализации крупных инвестиционных проектов в этой сфере – именно эти вопросы обсуждались в ходе панельной дискуссии

«ЖКХ России: новые условия для частного инвестирования».

Активной позиции холдинга «Пенетрон-Россия» близка оказалась также тема еще одной дискуссии, развернувшейся на форуме, – «Социальное развитие региона: как выполнить обязательства и добиться качества?». Рост благосостояния населения формирует спрос на качественные социальные услуги и инфраструктуру. В современных экономических условиях региональным властям решать эти задачи порой очень нелегко. Совершенно очевидно, что без участия представителей бизнеса и гражданского общества здесь не обойтись. В ходе обсуждения были детально рассмотрены возможности изменения соотношения государственных и частных организаций в области перераспределения ресурсов.

Участие в Международном инвестиционном форуме-2014 принесло, как всегда, множество важных встреч, полезных контактов. И главное – намечены перспективы дальнейшего развития бизнеса.

В центре: Леонид Кудрин, Игорь Черноголов



АБХАЗИЯ: СОЛНЦЕ, МОРЕ, ПЕНЕТРОН

фото: <http://gorabagrata.ru/abkhaziya-oidykh-na-more.html>

С момента развала Советского Союза на долю Абхазии выпало немало испытаний. В настоящее время страна нуждается в интенсивном развитии экономики. В августе 2014 года представительная делегация от Свердловской области побывала в столице республики – городе Сухум.

Ее миссия заключалась в налаживании связей между Республикой Абхазия и российскими регионами для взаимовыгодного сотрудничества и поддержки. Возглавлял свердловское представительство руководитель холдинга «Пенетрон-Россия» Игорь Черноголов, являющийся вице-президентом Союза малого и среднего бизнеса Свердловской области и членом президиума некоммерческого партнерства «Опора». В состав делегации также входили Алена Черногорова, председа-

тель совета директоров холдинга, Андрей Русаков, исполнительный директор центра европейско-азиатских исследований, Александр Попов, президент ГК «Бест», и другие представители уральского бизнес-сообщества.

В рамках делового визита Игорь Черноголов встретился с исполняющим обязанности президента Абхазии Валерием Бганбой. Стороны обсудили вопросы развития российско-абхазских экономических отношений,





Игорь Черноголов, Валерий Бганба

меры, направленные на улучшение инвестиционного климата в стране.

Пребывание уральских предпринимателей в Сухуми ежедневно освещалось средствами массовой информации, проводились пресс-конференции, в том числе на первом независимом абхазском телеканале. В парламенте Республики прошел объединенный круглый стол, в котором приняли участие депутаты Народного Собрания Абхазии, представители общественности, бизнесмены.

Негласным девизом всех мероприятий стало утверждение «Бизнес вне политики». Большое внимание было уделено обсуждению возможности привлекать в страну иностранные инвестиции. Президент ГК «Пенетрон-Россия» неоднократно отметил, что в качестве инвестора готов вкладывать деньги в республику, создавать рабочие места, организовывать производство.

Кстати, еще одним поводом для посещения Абхазии стала для руководителей ГК «Пенетрон-Россия» встреча с директором дилерской компании холдинга Леваном Микаа, известным в стране общественным деятелем, архитектором. Созданная им компания «Акапа» уже несколько лет успешно осуществляет поставки проникающей гидроизоляции в республику. Игорь Черноголов обсудил с Леваном Микаа вопросы развития бизнеса, в том числе проекты восстановления гидроизоляции крупных промышленных объектов.

«Я впервые посетил Абхазию, но мне представляется, что эта республика имеет серьезный экономи-

ческий потенциал, – отметил Игорь Черноголов. – К примеру, мы посетили недавно построенное предприятие по выпуску спиртных напитков. Оно оборудовано по последнему слову техники. На нем работают специалисты из Германии. Его продукция соответствует самым строгим стандартам качества. Опыт этого предприятия показывает, что строить бизнес в Абхазии вполне реально. А там, где стройка, там и наши материалы. Так что мы заинтересованы в том, чтобы экономика Абхазии развивалась, строились новые заводы и жилые кварталы и, конечно же, повсеместно использовалась гидроизоляция Пенетрон».

В столице Абхазии состоялась еще одна встреча Игоря Черногорова – не деловая, но весьма важная, на этот раз в качестве президента федерации шахмат Свердловской области. Он посетил местную шахматную федерацию под председательством Константина Тужбы.

Кстати, в Сухуми имен известных свердловских гроссмейстеров не забывают. В штаб-квартире местной федерации до сих пор хранится итоговый протокол Открытого чемпионата Абхазии 2004 года, победителем которого стал тогда еще международный мастер из Екатеринбурга Сергей Вокарев, а третий приз выиграл тоже тогда еще только международник Роман Овечкин из Нижнего Тагила. Сегодня они оба – давно уже международные гроссмейстеры, но наверняка помнят о трофеях, завоеванных здесь десять лет назад. Так что в Абхазии всегда рады визитам уральцев.

БИЗНЕС ВНЕ ПОЛИТИКИ: ВОЗМОЖНО ЛИ ТАКОЕ?

Внешнеполитическая ситуация, сложившаяся за последние месяцы, заставляет Россию искать новые пути развития бизнеса. Как сказал на XII Международном инвестиционном форуме в Сочи Дмитрий Козак, ожидать отмены или смягчения западных санкций в ближайшее время не стоит, а это означает открытие для всех регионов новых возможностей. Для ГК «Пенетрон-Россия» нынешнее положение дел имеет особое значение, потому что дилерская сеть холдинга охватывает множество городов не только в России, но также в странах ближнего и дальнего зарубежья. Сегодня за круглым столом мы хотим оценить, насколько создавшиеся условия затрагивают сферу интересов ГК «Пенетрон-Россия» и каковы перспективы дальнейшей работы дилеров.

Михаил Викторов

советник председателя Федерального межотраслевого совета «Деловой России», г. Москва, Россия

Виктор Киселев

министр строительства и развития инфраструктуры Свердловской области, г. Екатеринбург, Россия

Татьяна Шалыгина

директор SIA «PENETRON-BALTIJA», г. Рига, Латвия

Дайва Дзикиене

директор UAB «Dasfa ir Ko», г. Вильнюс, Литва

Аллан Сонгисеп

руководитель отдела продаж компании «Penetron Eesti», г. Тарту, Эстония

Кирман Мамедов

директор ООО «Пенетрон-Азербайджан», г. Баку, Азербайджан

Тамази Чихладзе

директор ООО «Гидроизоляционные технологии», г. Тбилиси, Грузия

Алма Койшебаева

директор ТОО «Пенетрон-Казахстан», г. Астана, Казахстан

Михаил Вальтер

директор «Dichtwerkstoffe Ge GmbH», г. Нюрнберг, Германия

Геннадий Десна

директор ООО «Пенетрон-Бел», г. Минск, Беларусь

Сергей Лаврентьев

директор HIDROCOM-EXIM SRL, г. Кишинев, Молдова

Вероника Бакулева

директор ТД «Герметик-Абакан», г. Абакан, Россия

Дмитрий Илюхин

директор ООО «Стропль», г. Магадан, Россия

Александр Волошин

директор ООО «ИИС», г. Кемерово, Россия

Вадим Саакян

директор ООО «Пенетрон-Краснодар», г. Краснодар, Россия

Ред.

Михаил, какую оценку происходящему относительно его влияния на стройиндустрию может дать «Деловая Россия»?

Михаил Викторов

Строительная отрасль наименее зависима от внешнеполитических событий. На нее оказывает большее влияние экономическая ситуация в стране. Таким образом, кризис на Украине затронул ее только косвенным образом. Сейчас индустрия столкнулась с

Михаил Викторов



рядом проблем: дорогие кредитные ресурсы, падение спроса, снижение заинтересованности государства во вложениях в инфраструктурные проекты.

Ред.

Если вспомнить мировой экономический кризис 2008 года и сравнить его с нынешней ситуацией, то когда было труднее?

Виктор Киселев

Экономический кризис ощущался гораздо глубже. Как правило, инвестиции сначала исчезают у строителей. Так что строительная сфера первой попадает под удар и последней восстанавливается по окончании кризиса, когда бизнес уже начинает вставать на ноги и планировать расширение, новое строительство. На сегодняшний день особого снижения объемов не наблюдается, но нужно понимать, что ситуация может негативно отразиться на других участниках рынка.

Дайва Дзикиене

В Литве во время кризиса 2008 года обанкротилось примерно 80–90% строительных компаний и 70–80% фирм, торгующих стройматериалами. Нынешняя ситуация пока не оказывает практически никакого влияния на наш бизнес. Вот если ее почувствуют



Дайва Дзикиене



Виктор Киселев

в других секторах экономики и появятся банкроты, сложные денежные отношения, увеличится количество безработных, тогда вся экономика Литвы получит отрицательный эффект, будет падать ВВП, все начнут еще больше экономить, как это было в период кризиса. Это может привести к снижению продаж, которые на нашем рынке и так невысоки. На сегодняшний день для Литвы большее значение имеет введение евро 1 января 2015 года.

Александр Волошин

Кризис 2008 года сильно подкосил бизнес – приходилось буквально выживать. Прогнозируя развитие нынешней политической обстановки, надеюсь на лучшее. Верю, что, как в известной песне, «разум когда-нибудь победит, что-то заставит взять себя в руки...».

Вадим Саакян

2008 год еще свеж в памяти: строительство новых объектов на какой-то момент замерло, текущее строительство было приостановлено, казалось, мир рухнул! Однако для нашей компании этот кризис длился совсем недолго. Мы продолжали активно продвигать наши материалы и были вознаграждены за эти усилия и старания: 2008 год мы закончили даже с небольшим



Геннадий Десна

приростом. По окончании мирового экономического кризиса мы получили дополнительный импульс роста и увеличения продаж. Труд вознаграждается всегда, по крайней мере, так было в 2008 году.

Геннадий Десна

Для нас тот кризис начался не в 2008, а лишь в 2011 году. В 2009–2010 годах в Беларуси пелись дифирамбы экономическому чуду в одной отдельно взятой стране. Зато в 2011 году я девять месяцев не мог купить российский рубль для расчета за товар, и все деньги, что были в тот момент на расчетном счете, за этот период обесценилась более чем на 300%. Это было больно.

Дмитрий Илюхин

В тот период я работал на Алтае – стройки просто остановились! Соответственно, не стало ни работ, ни продаж. Было очень сложно. Сейчас, когда есть опыт, команда, работа, – прорвёмся!!!

Вероника Бакулева

А меня, как ни странно, кризис 2008 года подтолкнул к началу самостоятельной предпринимательской деятельности. Именно тогда я задумалась: «А почему бы и нет?» Правда, сделать окончательный шаг решилась почти через год. Ситуация с санкциями в нашем

далеком сибирском городе пока никак не сказалась на рынке стройматериалов, в частности, на гидроизоляции. Покупать стали даже больше, но это, скорее, влияние нашей маркетинговой политики на месте, общения с проектными организациями, со строительными фирмами. Да и частный сектор активно пошел к нам, пятый год упорного труда на рынке гидроизоляции Хакасии и Тывы делает свое дело. Нам поверили, поверили в наш материал. Многим нравится, что купить Пенетрон можно здесь, не нужно заказывать в другой город, ждать.

Тамази Чихладзе

Нам в Грузии кажется, что тот кризис сказался на экономической активности в меньшей степени, чем сегодняшняя ситуация.

Татьяна Шалыгина

В 2008 году мы только начинали свою работу в Балтии, зарегистрировали компанию «Пенетрон-Балтия» в то время, когда все покидали и без того маленький балтийский рынок, да ещё обедневший. Мы всех шокировали своим приходом на рынок, и надо признать, что во многом выиграли. Смелый шаг президента холдинга Игоря Черногорова имел очень позитивные отклики у местного бизнеса, и в то сложное время мы смогли



Татьяна Шалыгина



Дмитрий Илюхин

выжить и начали понемногу пробиваться на рынок. Сегодняшняя ситуация для нас более болезненна – вложено столько сил, проведено множество мероприятий, разработаны тематические проекты... Казалось, этот год будет прорывом. Надеюсь, что отношения в ближайшее время наладятся, и мы сможем хотя бы удержаться на уровне прошлого года.

Ред.

Учитывая политическую ситуацию, поговорим о влиянии на ваш бизнес того факта, что Пенетрон является американским брендом. Интересует ли вообще ваших клиентов, потребителей происхождение материала и как они воспринимают информацию о том, что производство находится в России?

Дмитрий Илюхин

Если говорить о ситуации в нашем регионе, то американское происхождение бренда на наших клиентов негативно не влияет. Пенетрон выбирают, как и все на рынке, за соотношение цены и качества. Например, в Магадане очень много американских машин, снегоходов, тяжелой техники, если это надёжно – почему нет? Я думаю, что такая ситуация и по России в целом.

Вероника Бакулева

На моей памяти только один клиент был не рад американскому бренду, даже не совсем корректно выразился, но у него, видимо, какие-то личные счеты с США. Остальные выражают доверие американской формуле, но расплываются в довольной улыбке, когда я сообщаю, что само производство происходит у нас в стране, в Екатеринбурге.

Тем не менее нельзя не заметить, что сейчас, когда шквалом идут санкции против России, клиенты отдают предпочтение нашим материалам. Есть в обществе некоторое недовольство действиями Америки, и в данный момент это стало отражаться на отношении к Пенетрону. Но так как предварительно несколько лет шла работа по раскрутке бренда в регионе, то от Пенетрона не отказываются, берут все равно. Хотя есть случаи, когда некоторые проекты пересматриваются не в нашу пользу.

Кстати, люди гордятся, что и в нашей стране делают качественные материалы, и в то же время больше доверяют американской формуле, сетуя при этом, что российские светлые головы не могут придумать что-нибудь еще лучше.



Вероника Бакулева

Александр Волошин

Политика – это одно, изобретения, помогающие обществу развиваться, совсем другое. Выразить протест, разбивая свой iPhone о мостовую, по меньшей мере, глупо. Не думаю, что сложившаяся политическая и экономическая ситуация в мире существенно повлияет на выбор в пользу того или иного бренда, если только сами производители, а точнее, политики не наложат свои ограничения на использование продукта. Глобализация – процесс необратимый, и есть множество примеров, когда бренд – всего лишь лейбл, за которым стоит труд многих международных корпораций.

Насколько я могу судить, у нас американское происхождение Пенетрона никого не волнует. Потребитель голосует за качество материала и возможность решения самых сложных задач по защите бетона. А производство Пенетрона на территории России способствовало тому, что бренд давно стал нашим национальным достоянием.

Сергей Лаврентьев

С самого начала деятельности, с 2004 года, у себя в стране мы позиционировали Пенетрон как американский продукт. В разрешительных документах, которые



Сергей Лаврентьев



Александр Волошин

оформлялись в то время, факт заокеанского происхождения материала прописан четко. Поскольку всем известен уровень технологий США, американское происхождение является безусловным плюсом.

С запуском завода в Екатеринбурге мы говорим, что Пенетрон выпускается в России. Этот факт ни у кого не вызывал негатива, ведь все знают, что крупнейшие западные производители строительных материалов открыли производство в СНГ, соседней Румынии, а KNAUF, к примеру, – у нас, в Молдове.

Геннадий Десна

Количество американских товаров у нас очень незначительное. Годовой товарооборот между США и Беларусью меньше 100 млн долларов. Чтобы перечислить количество американских или совместных предприятий, созданных у нас, хватит пальцев одной руки. Поэтому происхождение бренда Пенетрона особых дивидендов не приносит, хотя и минусов в этом тоже нет. Лет 5–6 назад около 40% потребителей интересовались, где производится материал, а сегодня 90% знает, что это российский товар, производится в России, а кому принадлежат права торговой марки – им не важно. Беларусь имеет тесные отношения с Россией и Казахстаном как в политической, так и в экономической сфере, по-



Алма Койшебаева

этому товары, производимые на территории всех трех стран, имеют равные условия для реализации.

Алма Койшебаева

Все неоднозначно. С одной стороны – «импортный» товар, а особенно американского производства, воспринимается потребителем как синоним слову «качество». Но в то же время, например, правительством нашего государства весьма активно пропагандируется развитие местного производства, индустриализация Казахстана, и это не может не влиять на мнение конечного потребителя. Кто-то только из патриотических соображений останавливает свой выбор на отечественной продукции, в то же время присутствует, так скажем, «неофициальное» лобби местных производителей, что так или иначе сказывается на выборе строительных материалов.

А вообще, в эпоху тотальной глобализации экономики и повсеместной работы мировых брендов на местных рынках данный факт, наверное, имеет скорее рекламный оттенок, нежели дает какие-то дополнительные преимущества потребителям.

Тамази Чихладзе

В Грузии американский бренд воспринимается од-

нозначно положительно и является большим плюсом с точки зрения маркетинга. Что касается его производства в России, то в этом вопросе нам приходится убеждать людей, что по качеству материал не уступает произведенному в США.

Кирман Мамедов

Американской продукции, технологиям у нас доверяют, тем более таким проверенным временем. Выпуск материала в России плохого влияния на нашу работу не оказывает, во всяком случае, все понимают, что там высокий уровень производства.

Вадим Саакян

В первую очередь важно, что Пенетрон – высокотехнологичный продукт, который из года в год наращивает объемы, осушает подвальные помещения, обеспечивает безопасную эксплуатацию зданий и сооружений, активно применяется в гидротехническом строительстве и других областях. Из минусов происхождения бренда – возможное эмбарго на ряд импортируемых химических добавок или подобной продукции, но, надеюсь, этого не случится.

Что касается отношения клиентов, то ни одного негативного высказывания в адрес материалов Пе-



Кирман Мамедов



Аллан Сонгисеп

нетрон и страны происхождения продукта мы не слышали. Думаю, люди очень четко разделяют политику и повседневную жизнь, понимают, что продукт качественный, эффективный, и нет необходимости смешивать политику и технологии.

Татьяна Шалыгина

А вот в нашем разделённом на две половины обществе американский бренд, конечно же, плюс и не маленький. Половина страны – приверженцы всего западного, и американского в том числе. Поэтому американский бренд в некоторых случаях играет решающую роль для принятия решения.

Есть определенный процент потребителей, которые скептически относятся к тому, что материал производят в России. Приходится убеждать их, что производство материала усиленно контролируется американской стороной. Иногда это помогает. Хотя до последних политических событий люди в основном нормально воспринимали, где производится Пенетрон.

Но нынешней ситуацией пользуются конкуренты, не забывают напомнить клиентам, что у нас бойкот на продукцию из России. В этом смысле очень большое значение имеет, какая из партий находится в данный

момент у власти. А сейчас как раз Латвией управляют национально настроенные партии и противники всего русского.

Аллан Сонгисеп

В данном случае можно сказать: «Сколько людей, столько и мнений». Для многих американский бренд – это огромный плюс, для многих клиентов хорошо, что материал производится в России. Примерно 70% клиентов абсолютно неважно, что производство Пенетрона находится в России. В то же время есть 30% людей, которые плохо относятся к России, но даже им удается доказать, что материалы имеют отличное качество, потому что выпускаются под строгим контролем.

Дайва Дзюкиене

У нас считается, что изобретенный и произведенный в Америке продукт надежнее других. Конечно, это облегчает нам работу. Сложность для нашей компании в близости Польши, которая продает Пенетрон, ввозимый из США.

На наш бизнес вообще большое влияние оказывает то, что мы работаем на открытом европейском рынке. Если сравнить, например, Польшу с населением в 40 миллионов человек и Литву с населением в 3 миллиона, то понятно, на чьей стороне перевес.

О самом продукте Пенетрон в Литве слышаны, о нем много информации в Интернете, в архитектурных журналах. Если возникает вопрос о стране производства, мы всегда подчеркиваем клиентам, что Пенетрон – изобретение американское, произведенное в России по лицензии (как кока-кола), что российский завод имеет высокие ISO стандарты, прекрасный американский менеджмент и маркетинг и т.п. Это всегда действует положительно.

Ред.

А как обстоят с этим дела в дальнем зарубежье?

Михаил Вальтер

Страна-производитель интересуется немцев всегда. При этом своей немецкой, уже проверенной продукции они доверяют больше всего. Но если говорить о влиянии на работу нашей компании того факта, что материал производится в России, то на самом деле сказывается это только в том, что сейчас бывают небольшие задержки на границе (при-

чем это касается как импорта, так и экспорта) из-за введения санкций.

В целом некоторые трудности создает консервативность немцев по отношению к любой новой продукции, зато материал по достоинству оценивают на строительстве, когда другие гидроизоляционные материалы оказываются бессильны.

Ред.

Изменилось ли за последнее время отношение к вашим компаниям? Сказывается ли на работе введение санкций против России?

Михаил Вальтер

Негативных изменений в отношении к нашей компании нет, и сложностей из-за санкции не ощущается, возможно, потому что мы работаем на внутреннем рынке.

Вадим Саакян

Хочется, чтобы ситуация на Украине поскорее разрешилась путем мирных переговоров. Нужно искать компромисс, который удовлетворит все стороны. Очень надеюсь, что это произойдет скоро. В отношении нашей фирмы со стороны клиентов ничего не изменилось, ведь мы работаем в сегменте строительства, капитального ремонта зданий и сооружений и далеки от политики.

Дмитрий Илюхин

Весь тот ужас, который сейчас происходит на Украине, никоим образом не отразился на нашей работе. И европейские санкции на нас тоже никак не повлияли – есть надежные партнеры, качественные материалы и огромный рынок, так что – работай и работай! Кстати, недавно руководитель Магаданского филиала ООО «Стропъ» общался с одним из украинских коллег. Обсуждали возможный приезд их сотрудников для выполнения работ с применением материалов системы Пенетрон в нашем регионе.

Вероника Бакулева

К нашей компании отношение не изменилось вообще. Нам доверяют, потому что мы поставляем только качественные товары. Клиента мы сопровождаем от решения о покупке материалов до реализации проекта, консультируем в любое время суток, выезжаем на объекты. Люди знают, что могут обратиться к нам с любым вопросом, мы поможем.



Вадим Саакян

Но все-таки некоторое напряжение стало ощущаться в последнее время, в основном с компаниями-поставщиками из Москвы. С ними даже пришлось пересмотреть свои договора. А в целом здесь, в Сибири, все гораздо спокойнее. Как работали, так и продолжаем работать. Но руку на пульсе держим, на всякий случай, чтобы не застали врасплох.

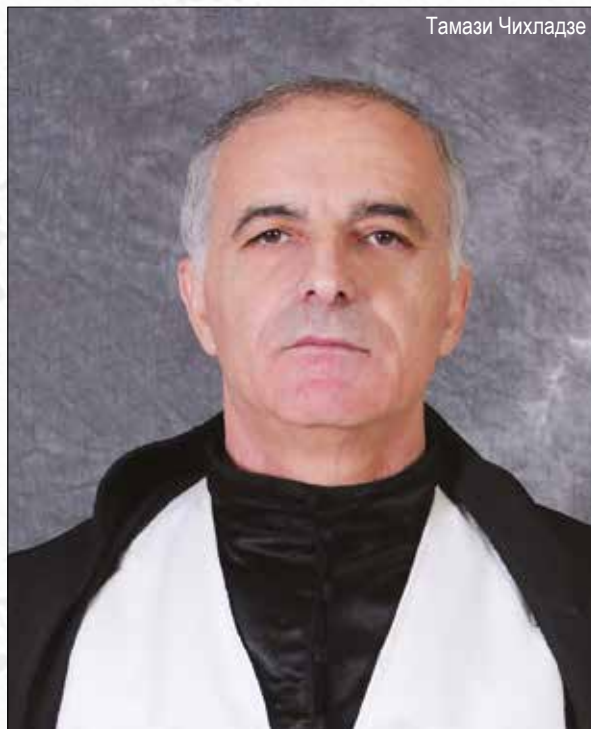
Александр Волошин

Наш регион от зоны конфликта расположен достаточно далеко, поэтому за событиями в Украине мы наблюдаем с помощью СМИ. Равнодушных к происходящему в моем окружении нет, но и излишнюю политизированность никто не проявляет.

Политика и экономика – вещи взаимосвязанные. Влияние санкций стало ощущаться хотя бы в том, что у клиентов вроде бы и нет прямого отказа от прежних намерений, но увеличивается время на принятие решений, растет дебиторская задолженность.

Алма Койшебаева

Возможно, потому, что Казахстан занял своего рода нейтралитет в данном вопросе, ситуация на Украине не сказалась на нашей компании ни в каком аспекте.



Геннадий Десна

Беларусь тоже занимает нейтральную позицию. Экономические связи между Россией, Украиной и Беларусью остались прежними, но для Беларуси ситуация в ближайшее время может измениться к лучшему. Она получила возможность увеличить объем поставок и расширить перечень товаров для российского рынка в связи с ответными санкциями России. Появятся дополнительные финансовые возможности, а это благотворно скажется на нашей работе.

Тамази Чихладзе

По мнению большинства населения Грузии, все были бы рады продолжению налаживания и укрепления торговых связей с Россией. Сегодняшняя политическая ситуация воспринимается у нас негативно именно потому, что снижение экономической активности в Украине и России неизбежно повлияет на экономику и инвестирование Грузии.

Дайва Дзикиене

В Литве пока трудности испытывают такие отрасли, как транспорт и пищевая промышленность. Но если это затянется, то, по принципу домино, и нам станет нелегко. В плане продвижения в данное время российской продукции помогает то, что мы также яв-

ляемся представителями крупных европейских производителей, во всяком случае, со стороны покупателей отрицательного отношения не чувствуется.

Сергей Лаврентьев

Продукцию мы получаем транзитом через Украину. В этом году осуществлено несколько поставок, и никаких проблем по доставке грузов пока не было. Отношение к нашей компании в связи с ситуацией на Украине никак не изменилось. Людей интересует качество продукта, а не его происхождение. Молдавский потребитель хоть и не богат, но хорошо информирован.

Что касается санкций. Санкции против России не отражаются на работе нашего предприятия. На нас отражаются санкции против Молдовы. Схема проста: производитель плодоовощной продукции планировал продать яблоки и построить овощехранилище с применением Пенетрона. Яблоки не продал, овощехранилище не построил, Пенетрон не купил.

Татьяна Шалыгина

У нас все не так просто... Отношение к нашей компании чисто по-человечески не изменилось, но со словами «Татьяна, ничего личного, ситуация такая! Давайте вернёмся к нашему разговору через пару месяцев» клиент вежливо отказывается от нашего материала и идёт пересогласовывать проект.

Ред.

Облегчило бы работу производство материалов Пенетрон на территории вашей страны?

Татьяна Шалыгина

Думаю, это сыграло бы положительную роль в продвижении материалов в Латвии, однако, учитывая величину нашего рынка (семь миллионов населения на три балтийские республики), совершенно очевидно, что производить Пенетрон у нас – нереально.

Тамази Чихладзе

Нам это было бы выгодно. Материалы отечественного производства имеют различные льготы со стороны правительства. Кроме того, можно было бы начать поставку Пенетрона в Турцию, Иран и другие страны.

Сергей Лаврентьев

Для Молдовы организация Пенетрона может быть целесообразной только в случае отправки продукции в



Михаил Вальтер

Европу, потому что молдавский рынок слишком мал и рентабельность такого предприятия весьма сомнительна.

Михаил Вальтер

Немцы – народ консервативный, склонный доверять проверенному годами продукту. Они гордятся своим «Made in Germany», и поэтому напрашивается ответ: да, скорее всего, нам это работу бы облегчило, да и не только в Германии. В ЕС Пенетрон, изготовленный в Германии, безусловно, будет восприниматься с большим интересом и повышенной гарантией.

Геннадий Десна

Как я уже говорил, нынешняя политическая ситуация Беларусь в общем не затрагивает, но экономическое положение в стране непростое. Ощущается нехватка финансирования, поэтому остро стоит вопрос об импортозамещении. Хотя российские товары и имеют равные права, их стараются заменить на местные, белорусского производства. Открытие производства у нас работу, может быть, и не облегчило, но, без сомнения, дало бы возможность и перспективу существенно увеличить объемы продаж. Это факт. Факт, который основывается на том, что белорусские производители, которые позиционируют свой продукт как аналог Пенетрона, подорвали свой авторитет качеством своей

продукции. К Пенетрону же в стране относятся с уважением. Очень часто приходится слышать: «Геннадий Николаевич, мы знаем Пенетрон, но он не наш. Мы построим объект, используя белорусские материалы, а ремонтировать будем вашим». Вот и приходится бегать по кабинетам, доказывать, сколько государство теряет денег при таком подходе.

Алма Койшебаева

Могу не гипотетически ответить на вопрос «Легче ли работать, если материал производится в нашей стране» – однозначно да! Презентация открытия завода, многочисленные ПР-мероприятия за довольно короткий срок проинформировали наш рынок о том, что мы открыли производство Пенетрона в Казахстане. С нами охотнее стали идти на контакт не только частные инвесторы, но и государственные коммунальные предприятия, которые зачастую имеют законодательно подкрепленные установки на работу с местными производителями.

Ред.

Что ж, такова реальность наших дней. Какой же стратегии стоит придерживаться предпринимателям в современных условиях, чтобы не просто удержать бизнес, но и развиваться дальше?

Михаил Викторов

Предпринимателям в сфере строительства и производства стройматериалов нужно отслеживать будущие точки роста. Одной из таких станет Чемпионат мира по футболу 2018 г. Государство обязательно будет привлекать подрядчиков и поставщиков стройматериалов к связанным с этим проектам. Кроме того, необходимо следить за ходом строительства нефтяных магистралей и крупных инфраструктурных объектов, например, развитием БАМа.

Виктор Киселев

Может, ситуация и к лучшему – наш бизнес всколыхнется и поймет, что лучше не перепродавать, а изобретать, разрабатывать и производить самим. И добавленную стоимость иметь здесь, на месте. Ведь перепродажа – вещь ненадежная. А когда производишь самостоятельное, у тебя хоть и конкуренция, но конкуренция здоровая. Так что поживем – увидим.

НА БЛАГО РОДИНЫ

Дилерская сеть ГК «Пенетрон-Россия охватывает огромную территорию, в том числе Северный Кавказ. Сегодня мы побываем в городе Грозном, где находится офис ООО «ДомЭлитСтрой-Юг», представляющий бренд Пенетрона в Чеченской республике, и расскажем о руководителе этой компании Апти Байсагурове, одном из самых молодых дилеров холдинга.

Когда молодой человек руководит строительной компанией, можно предположить, что он с детства мечтал быть строителем. Хотя нередко в эту сферу люди попадают совершенно случайно. Какой из этих вариантов ваш?

Ни тот, ни другой. В детстве, откровенно говоря, я мечтал стать банкиром. В школе увлекался математикой, много занимался спортом, особенно футболом. О строительстве мыслей не было.

Так что, после школы пошли учиться на банкира?

Нет, я окончил Кубанский государственный университет по специальности «политология».

В нелегкое для нашей страны время и на фоне нестабильной политической ситуации я выбрал такую специальность в надежде на то, что смогу как-то изменить ее в лучшую сторону. Но с годами понял, что не все так просто. Однако о годах учебы в университете не жалею, они запомнились хорошими друзьями, отзывчивыми преподавателями и еще милицией, которая не могла пройти мимо меня просто так...

Так значит, все-таки приход в строительную сферу был случайностью?

Не совсем. Строительная фирма была создана моим старшим братом абсолютно неслучайно. Это был тяжелый для страны период. После двух военных кампаний и Грозный, и всю республику нужно было отстраивать заново. Наш город был разрушен на 80–90%, уцелели единичные здания. Будучи настоящим патриотом, мой брат хотел участвовать в созидании родины. Наша компания начала работать одной из первых в республике, она являлась официальным дистрибьютором многих производителей отечественных строительных материалов. Я еще студентом в свободное от учебы время помогал брату в работе.

По окончании учебы вы так и не стали работать по специальности?

Да, причем сожалел об этом недолго, потому что, на-

чав работать с братом, понял, что строительная сфера мне очень интересна.

Как развивалась ваша карьера и когда вы начали работать с Пенетроном?

Придя в компанию, я был обычным менеджером по продажам в сфере промышленного и гражданского строительства. Набирался опыта, так сказать. В 2011 году, когда я занимался продажей рулонной гидроизоляции, мне на глаза попала информация о Пенетроне. Читая о его технических характеристиках, я, с одной стороны, был ими впечатлен, но с другой – верилось в такие чудесные качества материала с трудом. А вскоре в Грозном проходила строительная выставка, на которой был представлен стенд Пенетрона. Так состоялось наше личное знакомство. Через некоторое время мы заключили договор о сотрудничестве, и началась работа по продвижению материала в республике на уже знакомом мне рынке гидроизоляции.

Есть ли какая-то специфика строительного рынка, ведения бизнеса, присущая именно Чеченской республике?

Особой специфики нет, за исключением того, что все нужно делать очень-очень быстро и дешево, с минимальными затратами. И гарантом качества материала являются не его технические характеристики, а ты сам. Поэтому и к выбору продаваемых нами материалов мы относимся очень внимательно и скрупулезно.

То есть никаких сложностей в работе у вас не было...

Трудности начались у меня после потери брата, основателя нашего семейного бизнеса. Психологически это был очень тяжелый период, больше года потребовалось, чтобы я снова смог сосредоточиться на работе.

Каким был ваш брат, как он повлиял на ваше формирование?

Мой брат был очень хорошим человеком. Он с детства выделялся среди сверстников своим стремлением



БАЙСАГУРОВ АПТИ УСПАЕВИЧ

Родился 26.06.1987 года в селе Курчалой Шалинского района ЧИАССР.

Образование:

В 2009 г. окончил Кубанский государственный университет, факультет управления и психологии, по специальности «политология».

Карьера:

С 2009 по 2011 год компания ООО «Стройпремиум» – менеджер по продажам, с 2011 по 2014-й – компания ООО «ДомЭлитСтрой» в должности руководителя отдела продаж. В настоящее время директор ООО «ДомЭлитСтрой-Юг».

Основные объекты

Бизнес-центры: «Аргун-Сити», «Грозный-Сити», казармы для военных.

Семья:

Жена, двое детей.

Увлечения:

Туризм, рыбалка, охота.

достигать поставленной цели. Был лидером всегда, еще со школьной скамьи. Умел проанализировать ситуацию и принять правильное решение. Это был настоящий авторитет для меня, я уважал его мудрость и многому у него научился. Думаю, если бы он оставался с нами, я бы каждый день набирался от него все больше и больше опыта.

Как вам удалось удержать бизнес на плаву в такой трудной ситуации?

Все благодаря брату – ведь он собрал вокруг себя достойную команду, которая помогла мне, не имеющему какого-либо опыта руководства, справиться со всеми проблемами. За годы работы наша компания заработала себе хорошую репутацию. Каждый клиент становится нашим другом. Мы стараемся не просто продавать товар, а помогаем решить возникшие у людей проблемы с гидроизоляцией. В итоге люди говорят нам «спасибо».

Молодость не мешает руководить компанией?

Средний возраст моих сотрудников – 27 лет. Они воспринимают меня как руководителя, при этом мы – друзья. Но в то же время на работе мы в первую очередь коллеги, потому что только в этом случае наша деятельность будет эффективной.

С какими требованиями вы подходите к подбору кадров?

Наш коллектив состоит из единомышленников, мы преследуем одну и ту же цель – развитие компании и удержание лидирующей позиции в сфере гидроизоляции. В тот непростой период, о котором я говорил, рядом остались самые верные и надежные люди, за что я им очень благодарен. Новых сотрудников я беру на работу по строгому отбору, сначала стараюсь понять, что у человека в голове и в душе. Если он любит свое дело и имеет желание работать, ему с нами по пути. Остальному мы его научим.

Что еще важно для сотрудников?

Нужно быть внимательным к каждому клиенту, хотеть получать новые знания, стремиться к лучшему и не останавливаться на достигнутом.

Какое достижение в бизнесе вы считаете наиболее значительным?

Для меня огромное значение имеют признание и доверие клиентов – это означает, что компания идет правильной дорогой.

Расскажите о наиболее значительных объектах, где благодаря работе вашей компании применялись материалы Пенетрон.

«Грозный-Сити»



Среди самых серьезных объектов – комплексы «Грозный-Сити» и «Аргун-Сити». Ранее там была выполнена наплавляемая гидроизоляция, но после ввода объектов в эксплуатацию подвальные помещения стало затоплять водой. Течи были в швах бетонирования, отверстиях, оставшихся после удаления опалубки, местами был дефектный бетон, некачественно была выполнена гидроизоляция деформационных швов.. Поэтому при выполнении ремонтных работ, связанных с обеспечением гидроизоляции, пришлось применять практически все материалы, от «Пенетрона» до «Скрепы». Результат отличный!

Могу отметить, что в последнее время особым спросом пользуется гидроизоляционная добавка в бетон «Пенетрон Адмикс». Ее покупатели не только частные застройщики, но и строительные предприятия. Так, при строительстве казарм использовались «Пенетрон Адмикс» и гидроизоляционный жгут «Пенебар». Дело в том, что этот район отличается очень высоким уровнем грунтовых вод, и вопрос гидроизоляции стоял достаточно остро. Материалы применены в соответствии с технологическим регламентом, и, как всегда, результат отличный.

Какие ваши личные качества помогают успешной работе?

Больше всего помогает опыт, полученный от моего брата. И еще умение анализировать и прогнозировать ситуацию на несколько шагов вперед. Вначале, когда я только стал руководить компанией, я еще нуждался в советах знающих людей. Но сейчас мне уже хватает собственного опыта для принятия важных решений.

Расскажите немного о себе, чем вы любите заниматься, как проводите свободное время?

У меня есть семья – жена, сын и дочка. Есть друзья, мы любим совместный активный отдых. С удовольствием читаю историческую литературу. Мне нравится путешествовать – это всегда приносит новые знакомства, новые идеи. Чтобы все это успевать, главное – рационально использовать время.

Что вы могли бы пожелать тем, кто только еще начинает бизнес с Пенетроном?

Хочу пожелать уверенности в себе. Пенетрон – очень интересный материал, нужно быть оптимистично настроенным, и тогда в работе все получится! А я всегда готов поделиться своим опытом и знаниями, люди – твоя семья.

Беседовала Татьяна Слободяник



«Аргун-Сити»

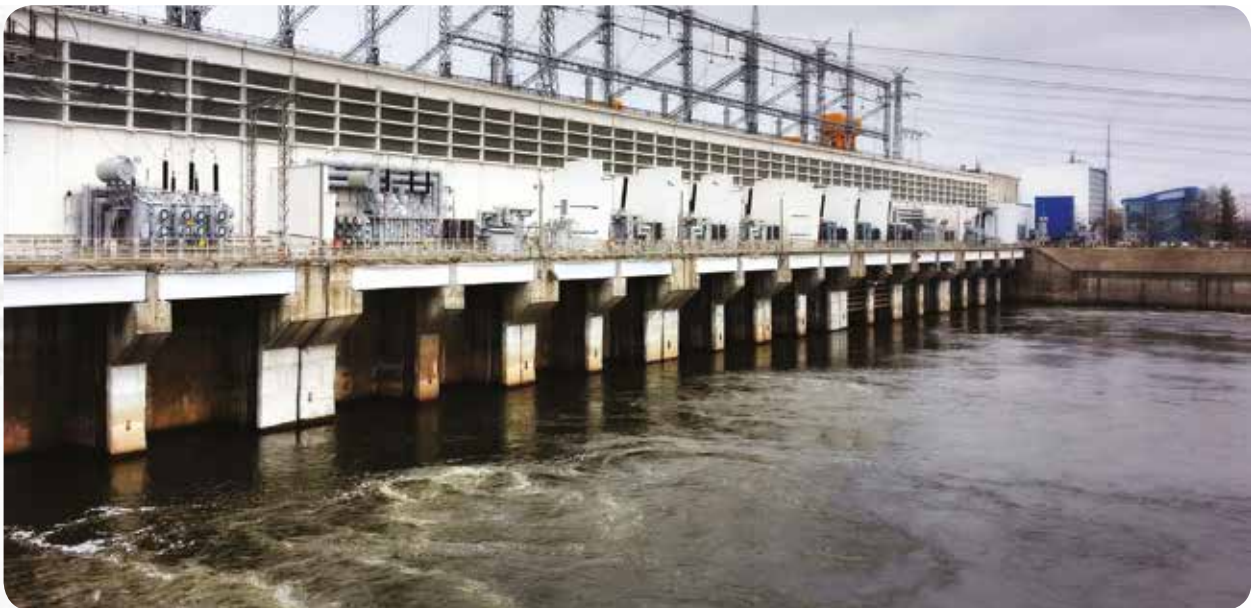




Центр красоты и здоровья

г. Петалинг-Джая, Малайзия

В комплекс центра красоты и здоровья «Ара Гринс» входит 6 жилых домов, 2 высотных здания коммерческого назначения и трехуровневый подвал. Так как к учреждениям такого типа предъявляются особые требования по гидроизоляции, было решено применить на объекте материалы системы Пенетрон. Там использовалось около 25 000 кубометров бетонной смеси с гидроизоляционной добавкой «Пенетрон Адмикс». Общая площадь бетонной поверхности, обработанной материалом «Пенетрон», составляет 67 000 кв.м.



Воткинская ГЭС

г. Чайковский, Россия

Воткинская ГЭС — один из узловых системообразующих пунктов сети электроснабжения Уральского региона России, который был построен в 50-е годы XX века. В ходе очередного ремонта с помощью материалов системы Пенетрон были устранены протечки и фильтрация воды сквозь бетонные стены спиральных камер гидроагрегатов.



фото с сайта: <http://arcorismontkiara.com>

Комплекс «Аркорис»

г. Куала-Лумпур, Малайзия

В комплекс «Аркорис» входит 35-этажное здание с офисами и гостиничными номерами, жилые дома с бассейнами, спортивный центр, спа-салон и детская площадка, 18-этажная башня с роскошными квартирами, кафе, ресторанами и торговыми площадями. Для гидроизоляции подвальных помещений комплекса использовалось 6500 кубометров бетонной смеси с добавкой «Пенетрон Адмикс».



фото с сайта: <http://alfaengineering.ru>

Металлургический завод

г. Балаково, Россия

ЗАО «Северсталь-Сортовой завод Балаково» – мини-завод нового поколения, входящий в дивизион «Северсталь Российская Сталь». Это предприятие ориентировано на выпуск продукции для стройиндустрии. Для гидроизоляции и антикоррозийной защиты бетонных конструкций, а также обеспечения водонепроницаемости швов бетонирования градирни и технологического тоннеля применялись материалы системы Пенетрон.

ОНИ ТАКИЕ РАЗНЫЕ – ОБЪЕКТЫ ПЕНЕТРОНА

Несмотря на все, что происходит сейчас в мире, Кузбасс продолжает развиваться. Строятся новые предприятия, жилые дома, торгово-развлекательные центры, детские сады, проводятся ремонты и реконструкция уже существующих сооружений. И самое примечательное, что все это делается при помощи прошедших проверку временем материалов и технологий. Многие по достоинству оценили их эффективность и долговечность и, как следствие, ощутили реальную экономию при их использовании. Это в полной мере относится и к материалам системы Пенетрон. О продвижении бренда в Кемеровской области рассказывает директор ООО «Пенетрон-Кузбасс» Алексей Прилепский.

– Наша компания прикладывает много усилий, внедряя материалы системы Пенетрон. Они применяются на самых разных объектах. Но так как рассказать обо всех невозможно, мы выбрали наиболее значимые и интересные из них.

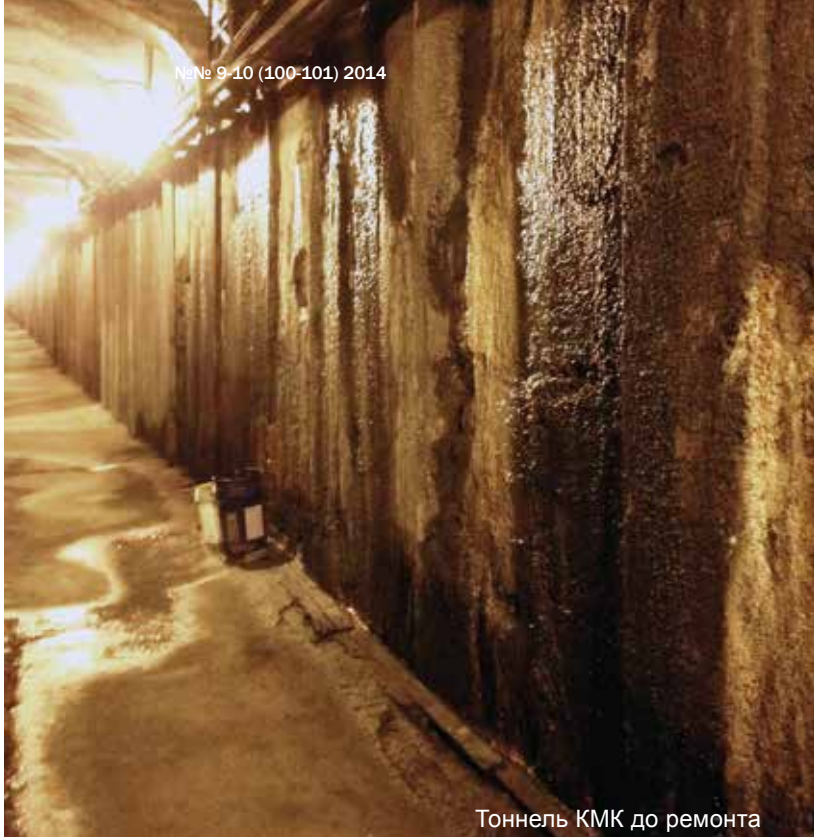
Тоннель сакрального значения

Автомобильно-пешеходный тоннель под КМК (ранее

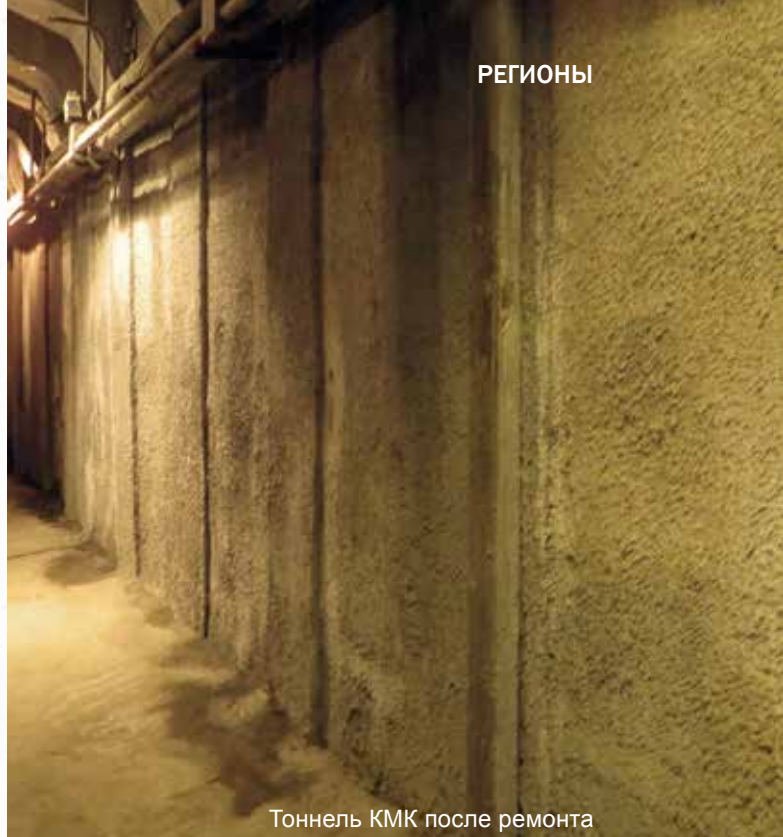
Кузнецкий металлургический комбинат, теперь 2-я промплощадка ЕВРАЗ ЗСМК) был открыт 7 ноября 1933-го. Он был самым длинным в Кузбассе и соединил Верхнюю и Нижнюю колонии. Его длина – 540 метров, ширина – 10, высота – около четырёх. По каждой стороне перекрытия поддерживают по 307 железобетонных столбов. Над тоннелем для нагнетания воздуха построены три купола. На строительство этого сооружения потребовалось 6 млн

Тоннель КМК





Тоннель КМК до ремонта



Тоннель КМК после ремонта

рублей. Так что первый в СССР (мы ставим рекорд во всем) пешеходно-автомобильный тоннель обошелся в совершенно гигантскую по тем временам сумму.

При сооружении тоннеля вынута 180000 кубов земли, уложено 13000 кубов бетона и железобетона, засыпано 6000 кубов гравия и 62000 кубов земли. Тоннель пересекают 25 железнодорожных путей и две шоссейные дороги, построено 16 мостов. При рытье тоннеля выяснилось, что грунт не выдерживает проектную нагрузку – под ним был плавун, и пришлось забить дополнительно 800 свай.

С момента сдачи тоннель эксплуатировался более 80 лет без капитального ремонта. Неудивительно, что за такой срок под воздействием внешней среды гидроизоляция частично пришла в негодность. Для ее восстановления предварительно было проведено обследование объекта, подготовлен проект по реконструкции, в который вошла почти вся линейка материалов Пенетрон.

Ремонтные работы проводились в районе КПП № 1: от въезда в тоннель до проходной и от проходной до выезда в сторону рельсобалочного цеха. Напорные течи через швы и даже тело бетона пришлось останавливать полиуретановыми смолами «ПенПурФом» и «ПенСплит-Сил». Вся поверхность обрабатывалась проникающим составом «Пенетрон». Поверхностный слой бетона, разрушенный в процессе эксплуатации, был восстановлен материалом «Скрепа М500 ремонтная». А герметизация

деформационных швов тоннеля произведена при помощи эластичной ленты «ПенеБанд С», выдерживающей значительные деформации шва в различных направлениях, и двухкомпонентного клея «ПенеПокси 2К», который при полимеризации превращается в твердый и прочный материал. Все это позволило продлить жизнь тоннелю еще на несколько десятилетий.

В наши дни, кроме важнейшего производственного значения, автомобильно-пешеходный тоннель является историческим памятником Кузнецкстроя. Сегодня здесь ежедневно проезжает около 2000 автомобилей. Памятник архитектуры в прямом и переносном смыслах хранит в себе информацию о выдающихся ударниках стройки. В стене тоннеля захоронен прораб верхнего участка Александр Заев, умерший в июле 1933-го. Во время строительства он заболел воспалением лёгких и, умирая, завещал похоронить его прямо здесь, чтобы быть причастным к открытию великой всесоюзной стройки. Прежде чем опустить гроб в котлован, на грудь ему прикрепили значок отличника Кузнецкстроя, а в руки вложили грамоту.

Планетарий им. А. А. Федорова

Этот крупнейший в Сибири и первый в Кузбассе планетарий, расположенный в Центральном районе города Новокузнецк, является культурно-методическим центром. Он был открыт в 1959 году, а в 1970-м переведен в новое здание «паркового» типа. Диаметр купола 12 ме-



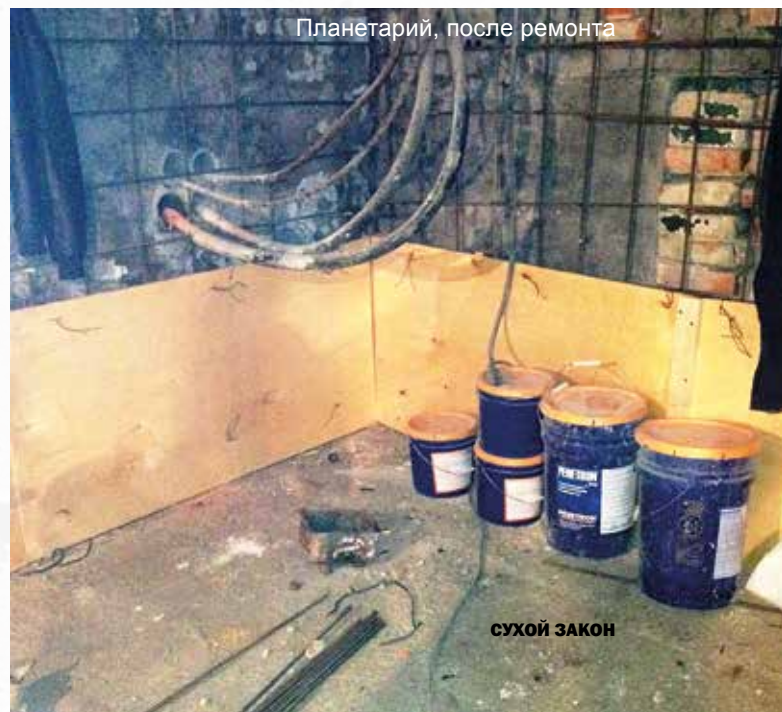
Планетарий

тров, мест для зрителей – 150. С 18 февраля 2010 г. в зале планетария установлена последняя модель аппарата Skymaster ZKP4 с полнокупольной проекционной системой Space Quit Gate фирмы «Карл Цейс», состоящей из пяти цифровых независимых проекторов. Совместная система управления позволяет во время сеанса плавно переходить от аналоговой проекции к цифровой, оптимально используя преимущества обеих систем и отображая 7000 звезд. Подобные аппараты есть только в трёх городах России – в Калуге, Новокузнецке и Ярославле.

В 2014 году в рамках программы подготовки к празднованию в Новокузнецке Дня шахтера было заменено покрытие купола, выполнены работы по ремонту внутренних помещений, фасада и витражей, заменено кровельное покрытие, благоустроена прилегающая территория. Конечно, без Пенетрона здесь тоже не обошлось – гидроизоляция стен заглубленных технических помещений была выполнена изнутри материалом «Пенетрон», для гидроизоляции пола в бетонную смесь добавляли «Пенетрон Адмикс», швы герметизировали гидроизоляционным жгутом «Пене-



Планетарий, во время ремонта



Планетарий, после ремонта



Краеведческий музей

бар». «Пенетрон Адмикс» был также применен при производстве работ по усилению несущих стен конструкции.

Подобные реставрационные работы проведены впервые за все время существования объекта. В фойе здания появилась интерактивная аппаратура и мониторы, с помощью которых будет транслироваться движение планет. На прилегающей территории установили солнечные часы высотой 1,8 метра, вокруг которых появится модель солнечной системы.

В День шахтёра обновлённый звёздный зал распахнул свои двери для посетителей. На открытии планетария присутствовал губернатор Кемеровской области Аман Гумирович Тулеев, глава города Новокузнецка Сергей Николаевич Кузнецов, дважды Герой Советского Союза, лётчик-космонавт Борис Валентинович Вольнов, дважды Герой Советского Союза, лётчик-космонавт Алексей Архипович Леонов, а также почётные гости.

Краеведческий музей

После капитального ремонта в Кузбассе открылся

Ремонт фасада краеведческого музея





один из крупнейших и старейших музеев Кемеровской области – Новокузнецкий краеведческий музей. Это первый музей Кузбасса, он создан на основе частного музейного собрания кузнецких краеведов Дмитрия Тимофеевича Ярославцева и Георгия Степановича Блынского. Его открытие состоялось 7 ноября 1927 г. в г. Кузнецке (современный Кузнецкий район г. Новокузнецка). В настоящее время музей располагается в центре города на первом этаже жилого пятиэтажного дома на площади в 1400 кв. м.

На ремонт музея затрачено 50 млн рублей из областного бюджета. В музее отремонтированы фасад здания, стены, потолок, пол, заменены все коммуникации, установлены новые окна, двери, восстановлены прежние облицовочные плиты, которые обработаны материалом «Пенетрон». Кроме того, оборудованы автономная система отопления с автоматическим погодным регулированием и система вентиляции, новая система пожарной, охранной сигнализации, видеонаблюдение и современное оборудование. Специальный монитор, подключенный к системе «телемост», позволяет в режиме он-лайн увидеть, как идет реальная добыча угля, и даже задать вопрос шахтёру, который в этот момент находится глубоко под землей, в забое шахты.

Коллекция музея насчитывает более 56 тысяч экспонатов, среди которых есть археологические находки из белой бронзы III–IV веков нашей эры, фрагмент памятного креста 1717 года, изготовленного для Кузнецка по указу Петра Первого, подлинные грамоты императрицы Екатерины Второй с её личной печатью (1782 и 1784 годов), уникальные документы кузнецкого архива XVIII–XIX веков и многое другое.

В преддверии Дня шахтера обновлена экспозиция «Шахтерская доблесть и слава», которая существует в Новокузнецком краеведческом музее с 1985 года. Отдельная часть экспозиции посвящена кузбасскому «Стаханову», дважды Герою Социалистического Труда, прославленному шахтёру, почётному гражданину Кемеровской области Егору Дроздецкому.

Детский сад «Непоседы»

В Орджоникидзевском районе по улице Новобайдаевская в микрорайоне «Б» построен детский сад на 240 мест. Это подарок городу к областному Дню шахтёра от завода «Кузнецкие ферросплавы», который уже давно используют материалы системы Пенетрон. Не обошли стороной Пенетрон и при строительстве этого детского сада. Дошкольное учреждение строили около года. Архитекторы выполнили проект, а

всё творческое оформление взяла на себя заводская группа дизайнеров. Вот результат – яркий и необычный детский сад под названием «Непоседы». Участие в его открытии принял губернатор Кузбасса Аман Тулеев. Все детали интерьера детских групп выполнены по индивидуальному заказу. Кроме того, каждая комната оборудована климат-контролем, полами с подогревом. В детском саду много «изюминок»: это театральная студия, замечательный музыкальный зал, оформленный в стиле «Королевства кривых зеркал», современный пищеблок, спортивно-тренажёрный зал.

Новый детский сад рассчитан на 240 мест. Сформировано 10 групп, 8 из которых ясельные, это значит, большая часть воспитанников – дети от 1,5 лет.

Позаботились строители и о безопасности детей. Детский сад оснащён камерами видеонаблюдения, а

так же видеодиктофонами. На территории установлено современное игровое и развивающее оборудование.

Поющий фонтан

В Новокузнецке открыли первый в Кузбассе «поющий» фонтан. Его построили за несколько месяцев в сквере Н.С. Ермакова, а открытие приурочено ко Дню города. За основу был взят проект действующего фонтана в Киеве. По замыслу авторов, новокузнецкий фонтан имеет форму эллипса. Размер его 192 квадратных метра. Чаша фонтана находится под землей, и её объем составляет 65 кубометров. Гидроизоляцию бетонной чаши обеспечивают добавка в бетон «Пенетрон Адмикс» и гидроизоляционный жгут «Пенебар». Напор воды обеспечивают 150 форсунок, которые «подстраиваются» под музыкальные композиции, звучащие из динамиков, расположенных рядом с фонтаном.



Поющий фонтан





ХЛЕБА И ЗРЕЛИЩ!

Выражение «хлеба и зрелищ» изначально имело негативный смысл, отражая примитивные устремления народа во времена Древнего Рима. Однако в человеке заложено стремление к получению удовольствий – стоит ли его за это осуждать? Отвечая потребностям общества, наши города наполняются разнообразными торговыми и развлекательными центрами, которые способны удовлетворить самый взыскательный вкус.

Почему мы вдруг заговорили об этом? Все очень просто – материалы системы Пенетрон широко применяются для обеспечения надежной гидроизоляции таких объектов, и сейчас мы посетим наиболее интересные из них.

Отправимся сначала в суровые края – город Сургут, где построен один из крупнейших торговых центров Ханты-Мансийского автономного округа – ТРЦ «Вершина». Автор концепции этого сооружения – голландец Эрик ван Эгераат – известен во всем мире, он принимал участие в проектировании более чем сотни зданий в разных странах. Ежегодный оборот его архитектурного бюро равен 10 млн евро.

Особенностью этого торгово-развлекательного центра является атриум, имеющий форму неправильного пятиугольника, пронизывающий здание со второго до последнего уровня. Он служит не только для инсоляции помещения, но и является ядром торгового пространства, управляя движением потока посетителей. Для их удобства имеется также двухуровневая подземная парковка и наземная парковка по периметру здания.

Кстати, мы уже рассказывали, что «Вершина» заняла первое место в рейтинге самых нестандартных концеп-

ций торговых комплексов мира. Интересно, что последующие четыре места в этом рейтинге у проектов, воплощенных в жизнь в Германии и Нидерландах.

Креативность концепции, как правило, ведет к увеличению общей стоимости проекта, что, конечно, нежелательно. Чтобы удержать баланс между оригинальностью и возможным объемом инвестиций, особое внимание приходится уделять тщательному выбору современных материалов и передовых технологий строительства. Безусловным поводом для гордости можно считать включение в проект материалов системы Пенетрон для обеспечения водонепроницаемости фундамента этого уникального объекта: были использованы гидроизоляционная добавка в бетон «Пенетрон Адмикс» и бентонитовый жгут «Пенебар».

А теперь побываем в Республике Казахстан. В Костаное есть красивый и очень популярный у местных жителей торгово-развлекательный центр под названием «Март». Однако если вернуться в то время, когда на его месте был котлован, можно вспомнить, что его возведение протекало не слишком гладко. Были проблемы с оплатой поставленных материалов, нарушение сроков строительства, но все трудности остались позади, и ТРЦ



«Март», надежно защищенный от воды Пенетроном, каждый день принимает тысячи посетителей.

В другом казахстанском городе – Усть-Каменогорске – несколько лет назад сдан в эксплуатацию торговый центр «Император». Гидрогеологическая ситуация в городе, расположенном на реке Иртыш и периодически страдающем от наводнений, требовала устройства абсолютно надежной гидроизоляции бетонных и железобетонных конструкций центра. Поэтому при его стро-

ительстве гидроизоляция нулевого этажа выполнена материалами системы Пенетрон.

Из Казахстана устремим свой путь в самое сердце Республики Татарстан. Стоит отметить, что Казань славится огромным количеством магазинов, расположенных по всему городу. Здесь функционирует множество крупных торговых центров, ориентированных на потребителей с различным уровнем доходов.



ТЦ «Император», г. Усть-Каменогорск



автор фото: Timur G

ТЦ «Сувар Плаза» – один из самых известных в Казани. Здесь можно найти бутики элитных брендов одежды и обуви, кафе, рестораны, кинотеатр. Как говорится, здесь сделано все, чтобы шопинг стал не изнуряющим занятием, а превратился в увлекательное действо для всей семьи.

Этот центр торговли и развлечений расположен на площади в 33 000 кв. м. Современное сооружение состоит из трех функциональных частей: торгово-развле-

кательного комплекса, офисного центра класса «А» и многоуровневого паркинга.

Проект здания выполнен в соответствии с мировыми стандартами и рассчитан на обеспечение максимального комфорта для его посетителей. С верхних этажей офисного блока открывается прекрасный вид на историческую часть города: Кремль, мечеть Кул Шариф, на озера Кабан и Булак, реку Волгу. Гидроизоляция лифтовых приемков торгового центра выполнялась материалами системы Пенетрон.

ТК «Бахетле», г. Казань





автор фото: Валерий Романов

Кстати, можно посетить в Казани и один из супермаркетов, входящих в сеть «Бахетле», которая хорошо известна и за пределами Татарстана. Торговый комплекс «Бахетле», построенный на Танковом кольце, выдержан в классических синих тонах и служит украшением близлежащего района. Трехэтажный гипермаркет площадью 26 000 кв.м включает супермаркет домашней еды, ресторан «Кампай», магазины модной одежды и товаров для дома. Гидроизоляция подвальной части гипермаркета выполнена с применением материалов системы Пенетрон.

Сравнительно быстро можно добраться из Казани до Ульяновска, а там получить множество положительных эмоций в ТРЦ «Аквамолл». Этот первый в городе торгово-развлекательный центр регионального масштаба расположен на основной транспортной магистрали и поэтому одинаково удобен жителям разных районов. Огромное здание построено на участке в восемь с половиной гектаров. Общая площадь сооружения составляет 90 000 квадратных метров. Сооружение имеет два этажа и подземный паркинг на 1800 машиномест. На строительстве комплекса было задействовано около 30 региональных компаний. Общий объем инвестиций в проект – более трех миллиардов рублей. В 2012 году ТРЦ «Аквамолл» получил высшую награду и стал победителем премии PROfashionAwards в номинации «Лучший торговый центр года».

Однако в период строительства комплекса не раз появлялись сомнения в правильности выбранного места – на самом берегу реки Свияга. Дело в том, что почвы здесь песчаные, вода близко, вот и возникал закономерный вопрос, удастся ли обеспечить «Аквамоллу» необходимую степень защиты от воздействия воды. Но работы по берегоукреплению были выполнены на совесть. Для устройства гидроизоляции, учитывая большое количество строительных фирм, работавших здесь, использовались разные материалы, в том числе и материалы системы Пенетрон.

А сейчас пришло время побывать там, где царят исключительно развлечения – никакого шопинга! Есть такое место на Южном Урале – в Челябинске, где находится модный, суперсовременный мегакомплекс «Галактика» площадью более 10 000 кв.м. Это источник культурно-развлекательной жизни города, постоянно удивляющий новыми проектами и необычными мероприятиями. Здесь есть всё – самый большой в городе бильярдный клуб, боулинг, спорт-бар, ресторан, суши-бар, кальянная, оздоровительный комплекс, уютная гостиница. Неудивительно, что поток посетителей никогда не иссякает.

Материалы системы Пенетрон не только спасли затопленный подвал здания от постоянного разрушительного воздействия воды, но и позволили увеличить полезную площадь развлекательного центра.



В поисках развлечений посетим и столицу России, а точнее, подмосковный город Видное. В столице с развлекательными центрами, сами понимаете, проблем нет. А вот то, что такое заведение появилось в шестом микрорайоне населенного пункта, где не насчитывается даже ста тысяч жителей, заслуживает внимания. Особенно если учесть, что вначале сооружение должно было стать паркингом.

Вечная нехватка парковочных мест является общей проблемой, однако исключения бывают из любого правила. Так случилось, что построенное как паркинг сооружение нуждалось в восстановлении гидроизоляции, потому что в этом районе высоко стоят грунтовые воды, и проникновение воды в подземные помещения было настоящей проблемой. Решение заказчика применить материалы системы Пенетрон,

РЦ «Наутилус»,
г. Видное

которые вызывали у него сомнения по причине их инновационности, оказалось правильным. Кстати, после успешно проведенных испытаний руководство компании-застройщика использовало проникающую гидроизоляцию на всех проблемных участках строительства в этом микрорайоне. Впрочем, для нас такие случаи – не редкость.

Интересно другое: выяснилось, что паркингов в этом микрорайоне хватает, а вот с развлечениями хуже. Тогда и было принято креативное решение о перепрофилировании объекта. С этой целью восстановление гидроизоляции сооружения нужно было произвести с особой тщательностью: устранить протекание деформационного шва по всему контуру паркинга, герметизировать отверстия от крепления опалубки, стыки примыкания «стена-пол». Благодаря возможностям проникающей гидроизоляции все работы выполнялись изнутри – для герметизации деформационного шва применили ленту «ПенеБанд» и клей «Пенепокси», гидроизоляцию отверстий и стыков примыканий осуществили с помощью шовного состава «Пенекрит» и проникающего материала «Пенетрон».

Так Пенетрон способствовал тому, чтобы жители микрорайона могли получать удовольствие от боулинга, бильярда, караоке, ресторана. А дети – от

игровых автоматов, аттракционов, увлекательного лабиринта с игрушками. Наземная часть комплекса выглядит сравнительно небольшой, поэтому сложно представить, что под землей центр занимает площадь 3200 квадратных метров.

Завершим нашу обзорную экскурсию на черноморском побережье – в городе Новороссийске. Там несколько лет назад открылся самый крупный в городе торгово-развлекательный комплекс «Красная площадь». Его общая площадь составляет 44 000 кв.м. На 5 этажах ТРЦ европейского уровня есть все – десятки магазинов, большой детский игровой центр, многозальный киноцентр и ресторанный дворик, где каждый найдет блюдо по душе.

Возведение современного комплекса предполагает применение эффективных технологий и материалов. Именно поэтому здесь для защиты бетонных конструкций от разрушительного воздействия воды использовалась проникающая гидроизоляция Пенетрон. В ходе строительства ТРЦ «Красная площадь» были выполнены работы по гидроизоляции лифтовых шахт, помещений под насосное оборудование, а также чаши фонтана во внутреннем вестибюле комплекса.



ТРЦ «Красная площадь», г. Новороссийск



НАЙДЕМ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ЛЮБОЙ ЗАДАЧИ

Там, где на Ставропольской возвышенности соединяются реки Большой Зеленчук и Кубань, раскинулся город Невинномысск. Несмотря на то что его население слегка превышает 100 тысяч человек, город считается промышленной столицей региона. Его также называют стратегическим транспортным коридором Ставропольского края. Кроме того, на территории города расположена одна из мощнейших на юге России электростанций – Невинномысская ГРЭС.

Одним словом, город самодостаточный, в котором есть все необходимое для жизни, в том числе, конечно, разнообразные магазины. О том, как материалы системы Пенетрон помогают торговым предприятиям,

рассказывает Наталья Петижева, директор ОП ООО «Гидроизоляция+», дилер ГК «Пенетрон-Россия» в Ставропольском крае:



Блочно-модульная комплектная трансформаторная подстанция



Устройство дренажной системы

– Есть у нас гипермаркет «Магнит» – единственный в городе магазин такого масштаба. Находится он неподалеку от федеральной трассы «Кавказ», практически на выезде из населенного пункта. Местоположение торгового предприятия выбрано удачно – его посещают не только жители Невинномыска, но и приезжие из ближайших сел.

Комплекс был построен в 2012 году, а в начале 2014 года с просьбой о помощи в нашу компанию обратилось его руководство – представители ЗАО «Тандер». Оказалось, что при строительстве блочно-модульной комплектной трансформаторной подстанции (БКТП) и камер учета воды не осуществили их гидроизоляцию, к тому же не была устроена дренажная система. Так как уровень грунтовых вод в этом районе города высок, затопление объекта оказалось неизбежным. Ситуация была достаточно серьезная, потому что электрокабели, питающие все холодильные камеры магазина, находились в воде. Счетчики учета в колодцах также были затоплены.

Наша компания занялась гидроизоляцией БКТП и колодца. Обеспечили



Устройство дренажной системы и гидроизоляция вводов коммуникаций



Гидроизоляция вводов коммуникаций

гидроизоляцию мест вводов кабелей с помощью гидроизоляционного жгута «Пенебар», состава «Пенекрит» и гидроизоляционной проникающей капиллярной смеси «Пенетрон». Гидроизолировали швы примыкания материалами «Пенекрит» и «Пенетрон», эти же смеси были использованы для обеспечения водонепроницаемости швов в колодце. Вся бетонная поверхность также была обработана гидроизоляционным материалом «Пене-

трон». После этого лучшей проверкой качества выполненных работ и материалов системы Пенетрон стали дожди, которые регулярно шли на протяжении двух месяцев. На объекте все было сухо...

Еще одно торговое предприятие, которому потребовалась наша помощь, – магазин бытовой техники «Поиск». Здесь ситуация была иной. Заказчик обратился к



Строительство магазина «Поиск»



Бетонирование фундамента

нам с просьбой о проведении работ по бетонированию фундамента объекта. Но для гидроизоляции железобетонной конструкции предполагалось использование битумных мастик. Нам, как специалистам в этой сфере, была понятна неэффективность такого выбора гидроизоляции с учетом высокого уровня грунтовых вод на этой территории, которые к тому же здесь весьма агрессивны. Чтобы избавить заказчика от каких-либо

проблем с гидроизоляцией в будущем, мы убедили его в необходимости использовать при бетонировании фундамента добавку «Пенетрон Адмикс» и выполнили соответствующие работы. За два года, прошедших с тех пор, ни одной жалобы на некачественную гидроизоляцию объекта не поступало. Думаю, это достаточный срок, чтобы убедиться в надежности материалов системы Пенетрон.





БОЛЬШИЕ ОБЪЕКТЫ, БОЛЬШИЕ ПЛАНЫ

Омск – крупный промышленный центр Западной Сибири. Однако этот город занимает свое место не только на карте России, но и на карте Пенетрона. Здесь давно и успешно трудится компания «Центр-Система», дилер ГК «Пенетрон-Россия» в Омской области. О событиях недавнего времени и интересных объектах рассказывает ее руководитель Сергей Филимонов.

– Начну, пожалуй, с важного мероприятия, в котором наша компания приняла участие совместно с техническим директором ГК «Пенетрон-Россия» Денисом Балакиным. Я имею в виду состоявшийся 11–13 сентября 2014 года в Омске семинар «Росводоканала», собравший на одной площадке представителей водоканалов Северных, Западных и Южных водопроводных сетей.

Хочется отметить, что «Росводоканал» — крупнейший оператор в сфере водоснабжения и водоотведения России, имеющий более чем полувековой опыт успешной работы. На сегодняшний день под управлением «Росводоканала» работают 7 водоканалов России – Барнаула, Воронежа, Краснодара, Омска, Оренбурга, Твери и Тюмени. Участие в подобном семинаре – знаковое событие для всей пенетроновской команды. Это говорит о признании наших успехов в работе по гидроизоляции сооружений водоснабжения и водоотведения.

Сотрудничество ООО «Центр-Система» с Омским водоканалом продолжается уже давно. За это время нашими объектами стали городские очистные сооружения, водобойные камеры, канализационные колод-

цы, камеры переключения канализационных сетей. Мы предложили техническое решение по ремонту канализационных колодцев с использованием гидроизоляционных материалов «Пенетрон», «Пенекрит», «Ватерплаг» и «Пенеплаг» и провели мастер-класс по применению материалов Пенетрон в цехе Ленинской очистной водопроводной станции.

Важным событием стало для нас строительство сбро-сного коллектора очищенных стоков от площадки ОСК до р. Иртыш. Реализация данного мероприятия направлена на перспективное развитие города.

Кроме того, в 2012 году были выделены бюджетные средства в размере более 300 миллионов рублей на осуществление следующих мероприятий инвестиционной программы, приуроченной к предстоящему 300-летию города: «Строительство канализационного коллектора от ул.16-я Линия до ул. П. Осминина» и «Сооружения промывных ЛОВС г. Омска».

Новый коллектор – еще один шаг в восстановлении и развитии городской системы отведения стоков. По



Конкурс «Профмастерство-2014»

проекту «Сооружения промывных ЛОВС г. Омска» планируется продолжение строительства, которое ведется двумя очередями. Заказчиком строительства 1-й очереди является администрация города Омска, поскольку оно финансируется из средств бюджетов всех уровней. Здесь завершено сооружение резервуаров шламовых вод, сетей, ведется строительство сбросного коллектора. Строительство сооружений 2-й очереди выполняется ОАО «ОмскВодоканал». Уже построен резервуар усреднителя шламовых вод, завершен нулевой цикл блока обработки шламовых вод, продолжается строительство сетей и теплотрасс.

Основные строительные работы планируется закончить в текущем году. В 2015 году будут выполнены работы по монтажу оборудования в блоке обработки шламовых вод и в резервуаре-усреднителе, а также – пусконаладочные работы и благоустройство территории.

Так что материалы системы Пенетрон и водоканал нашего города теперь уже неразрывно связаны. Этим позитивным опытом мы и поделились со специалистами Росводоканала в ходе прошедшего семинара.

13 сентября состоялся конкурс «Профмастерство-2014». Пользуясь случаем, для руководителей Росводоканала и представителей водоканалов Омска, Барнаула, Воронежа, Краснодара, Оренбурга, Твери,

Тюмени мы провели в рамках конкурса мастер-класс по применению материалов системы Пенетрон по устранению течей в колодце.

В течение 2014 года мы дважды проводили семинары со специалистами крупнейшего проектного учреждения России – ОАО «Омскнефтехимпроект». Целью этих мероприятий являлось внедрение материалов системы Пенетрон в проекты института. Кстати, результатами нашей работы в данном направлении смогут воспользоваться все дилеры холдинга «Пенетрон-Россия», а вот в Омской области таких проектов пока не предвидится.

Хорошо знают нашу компанию и на Омском нефтеперерабатывающем заводе, где мы также организовывали семинар по применению материалов Пенетрон на нефтехимическом производстве с руководителями подразделений по строительству и реконструкции завода. А в 2013–2014 годах нами был произведен ремонт градирни и насосной станции предприятия, использовались материалы «Пенетро Адмикс», «Скрепа М500 ремонтная», «Пенекрит», «Пенетрон», «Пенеплаг».

Еще один знаковый объект – завод полипропилена «Полиом», открывшийся в 2013 году. Там были выполнены работы по гидроизоляции шахты грузового лифта и гидроизоляция колодцев пожарного гидранта в соответствии с разработанным нами техническим решением:



Нефтеперерабатывающий завод

«Пенетрон Адмикс», «Скрепа М500 ремонтная», «Пенекрит», «Пенетрон», «Пенеплаг». Работы были выполнены в течение месяца.

Но среди наших объектов есть не только промышленные предприятия. Например, в центре Омска есть живописный уголок, удачно расположенный относительно транспортных магистралей. Здесь архитек-

торы спроектировали новый микрорайон и дали ему имя «Старгород». Это уникальный жилой комплекс малоэтажной застройки, занимающий площадь порядка 45 гектаров и рассчитанный на 3–3,5 тысячи жителей. ООО «Центр-Система» выполняла здесь работы по гидроизоляции подвалов материалами системы Пенетрон.



ООО «Полиом»



МКР «Старгород»

Нужно заметить, что в нашем регионе существует весьма серьезная проблема – высокий уровень грунтовых вод. Это приводит к регулярному подтоплению подвалов зданий, так что материалы системы Пенетрон должны применяться у нас повсеместно.

Например, коттеджный поселок Чукреевка мы от этой проблемы избавили – там подвалы и цокольные этажи защи-

щены от воды благодаря применению на стадии бетонирования гидроизоляционной добавки «Пенетрон Адмикс» и гидроизоляционного жгута «Пенебар». К тому же наша компания осуществляла бесплатный шеф-монтаж для застройщиков.

Вот о таких результатах деятельности компании «Центр-Система» мне хотелось сейчас рассказать. Но впереди еще много работы...



Поселок Чукреевка



РЕМОНТ КНС: ЭФФЕКТИВНОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ

Всем известна Обь, одна из крупнейших рек России, протекающая в Западной Сибири. Но многие ли знают, что есть еще и город с таким названием? Рассуждая логически, можно предположить, что расположен он на берегах одноименной реки. Однако логика в данном случае подводит: от реки Обь город отделяет полтора десятка километров. Но речь, собственно, не об этом – главное, что здесь находится очередной объект, обработанный Пенетроном.

Это канализационно-насосная станция № 7 (КНС), заказчиком ремонта которой выступает МУП «Горводоканал» г. Новосибирска. Станция заглублена на 8 метров ниже уровня земли, диаметр составляет 7 метров. Сооруженная не менее 20 лет назад, КНС обслуживает район, где сосредоточены небольшие предприятия и малоэтажные жилые дома.

После обращения заказчика в ООО «Сибирь-Гидроизоляция», специалисты компании провели обследование объекта, в ходе которого выяснилось, что сооружение находится в критическом состоянии. Стены КНС построены из бетонных фундаментных блоков, основа-

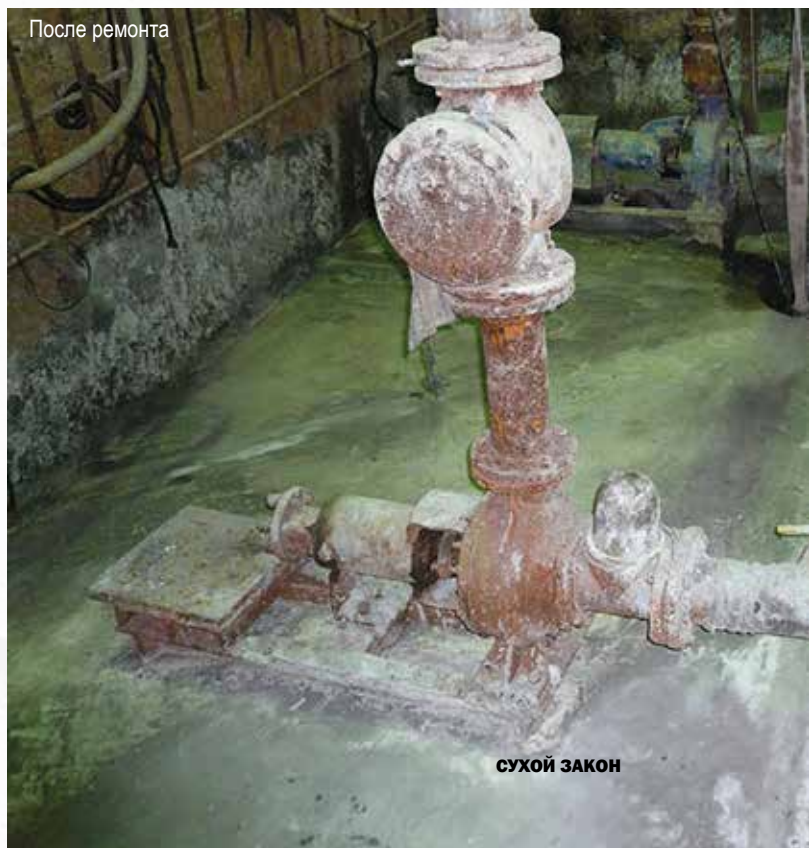
ние – монолитная бетонная плита. Долгое время бетон подвергался воздействию сточных вод. В результате поверхностный слой бетона постепенно разрушался.

Постепенное разрушение бетона под действием сточных вод привело к появлению напорных течей в местах примыкания разделительной стены приемного и машинного отделений к полу, фильтрации воды через швы между бетонными блоками, течам в местах ввода насосных труб к плите основания.

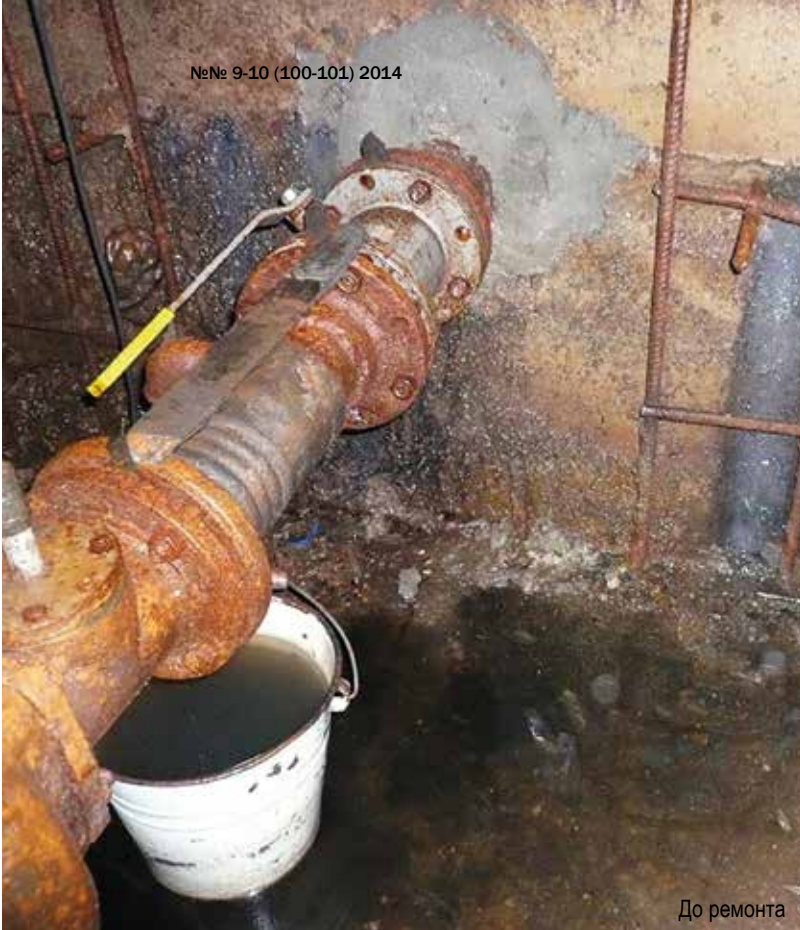
На начало ремонтных работ вода постоянно поступала через разделительную стену из приемного



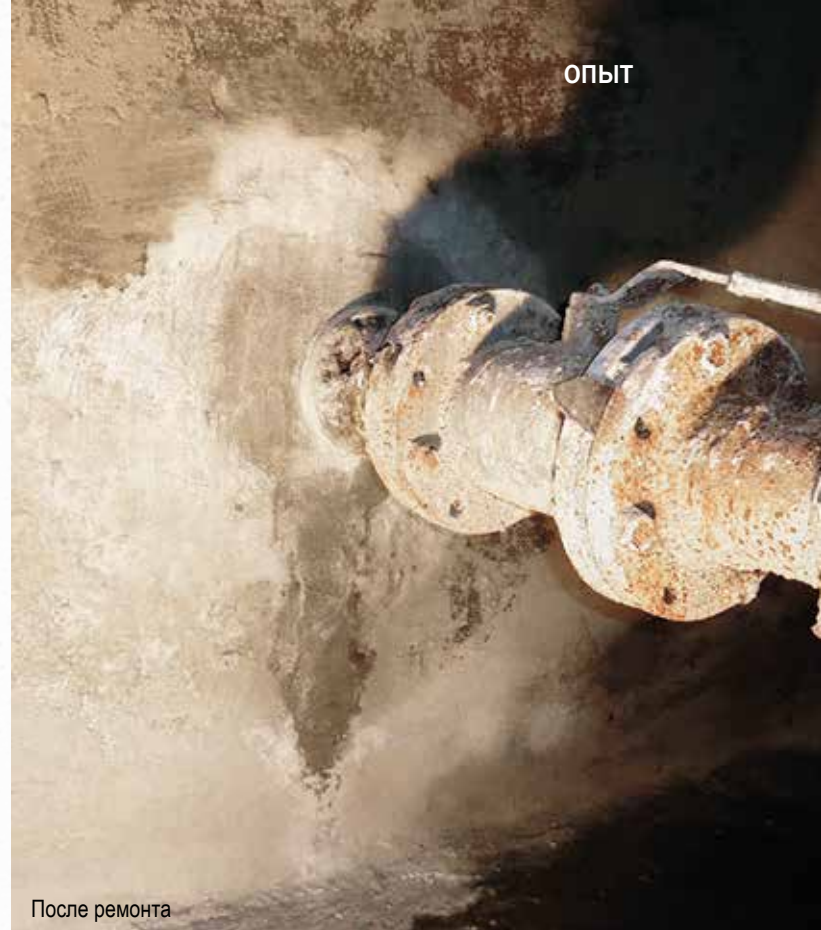
До ремонта



После ремонта



До ремонта



После ремонта

резервуара в машинное отделение в значительных количествах. Чтобы избежать затопления насосного оборудования, обслуживающему персоналу приходилось каждые три часа откачивать воду из машинного отделения. Ситуация могла бы показаться безнадежной, если бы не возможности материалов системы Пенетрон.

Силами гидроизолировщиков компании «Сибирь-Гидроизоляция» блоки были очищены от грязи и остатков кладочного раствора. Затем из швов между блоками был удален раствор на глубину не менее 25 мм, а в местах активной фильтрации воды не менее чем на 50 мм. Напорные течи в примыкании разделительной стены к полу были остановлены с применением быстротвердеющих гидроизоляционных смесей «Ватерплаг» и «Пенеплаг».

В местах ввода труб насосов в разделительной стене для остановки течей также были использованы сухие смеси «Ватерплаг» и «Пенеплаг», затем установлен гидроизоляционный жгут «Пенебар», а оставшееся пространство было заполнено «Пенекритом». Ликвидацию напорных течей в полу осуществили с помощью «Пенеплага».

Оставшиеся штрабы загнутовали гидроизоляционной проникающей капиллярной смесью «Пенетрон» и заполнили смесью для гидроизоляции швов «Пенекрит». В соответствии с требованиями технологического регламента «Пенетроном» также обработали всю поверхность бетонных блоков.

После устранения течей заказчик провел на объекте испытания, при этом приемный резервуар был наполнен сточными водами до уровня 6 метров. Материалы системы Пенетрон показали прекрасный результат, и заказчик принял решение о продолжении ремонтных работ на КНС. Так как пол машинного отделения в значительной степени был разрушен, потребовалось заново залить бетонную плиту основания КНС. При этом использовалась бетонная смесь с гидроизоляционной добавкой «Пенетрон Адмикс». Для герметизации швов бетонирования был применен гидроизоляционный жгут «Пенебар».

Устройство гидроизоляции и ремонта с помощью материалов системы Пенетрон обеспечило эффективную дальнейшую эксплуатацию канализационно-насосной станции без угрозы для окружающей среды.

ГИДРОИЗОЛЯЦИЯ ДЕФОРМАЦИОННЫХ ШВОВ

Деформационный шов является важнейшим элементом конструкции и предназначен для компенсации различного рода нагрузок (нагрузки от изменения температуры, усадки бетона, усилия от неравномерной осадки основания – разновысокие секции, сложные грунтовые условия и т.п.). Классификация нагрузок, действующих на здания и сооружения, подробно изложена в СНиП 2.01.07-85* «Нагрузки и воздействия».

АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОБЛЕМЫ

Правильное устройство деформационных швов позволяет предотвратить разрушение несущих конструкций и всего строения в целом. Также они обеспечивают защиту от повреждения отделочных элементов как внутренних, так и наружных, что в конечном итоге приводит к максимальной долговечности зданий и сооружений.

Расстояния между температурно-усадочными швами, как правило, должны устанавливаться расчетом. Однако в пособии по проектированию бетонных и железобетонных конструкций из тяжелых и легких бетонов без предварительного напряжения арматуры (к СНиП 2.03.01-84) указаны наибольшие расстояния между температурно-усадочными швами, допускаемые без расчета (см. таблицу 1)

Одним из главных условий устройства деформационного шва является обеспечение его надежной гидроизоляции.

На практике часто приходится сталкиваться с течами через деформационные швы, которые доставляют массу неудобств при эксплуатации здания и могут привести к последствиям деструктивного характера. Ситуацию осложняют периодические подвижки, происходящие в шве. Гидроизоляционные материалы на основе минеральных вяжущих оказываются неэффективными, т.к. не способны воспринимать деформации шва.

Для гидроизоляции деформационных швов Группой компаний «Пенетрон-Россия» разработаны и с эффективностью применяются системы материалов «ПенеБанд» и «ПенеБанд С», которые выдерживают значительные деформации шва и высокое гидростатическое давление воды. Ниже подробно описаны особенности гидроизоляции деформационных швов в зависимости от интенсивности притока воды.

Наибольшие расстояния между температурно-усадочными швами, допускаемые без расчета

Конструкции	Наибольшие расстояния, м, между температурно-усадочными швами, допускаемые без расчета, для конструкций, находящихся		
	внутри отапливаемых зданий или в грунте	внутри неотапливаемых зданий	на открытом воздухе
1. Бетонные:			
а) сборные	40	35	30
б) монолитные:			
при конструктивном армировании	30	25	20
без конструктивного армирования	20	15	10
2. Железобетонные:			
а) сборно-каркасные:			
одноэтажные	72	60	48
многоэтажные	60	50	40
б) сборно-монолитные и монолитные:			
каркасные	50	40	30
сплошные	40	30	25

ТЕХНОЛОГИЯ УСТРОЙСТВА ГИДРОИЗОЛЯЦИИ ДЕФОРМАЦИОННЫХ ШВОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СИСТЕМЫ «ПЕНЕБАНД С»

Основные положения

Система «ПенеБанд С» применяется только по сухому бетону. Работы следует выполнять при температуре поверхности конструкций от +5 °С до +35 °С.

Дополнительные материалы, используемые в комплексе и предназначенные для гидроизоляции деформационных швов, необходимо подбирать в зависимости от интенсивности притока воды на момент производства работ:

– если течи в шве на момент производства работ **отсутствуют**, то работы сводятся к монтажу гидроизоляционной ленты «ПенеБанд С» с последующим заполнением полости шва инъекционной полиуретановой смолой «Пене-СплитСил» с целью предотвращения скапливания воды в шве в процессе эксплуатации конструкции. В случае, если после монтажа ленты «Пенебанд С» в деформационном шве появилась вода, с целью заполнения шва следует применить гидроактивную смолу «ПенеПурФом 1К»;

– если на момент производства работ **присутствуют** капельные и напорные течи, то необходимо предварительно устранить их при помощи гидропломб «Ватерплаг» или «Пенеплаг», после чего заполнить шов методом инъектирования гидроактивной полиуретановой смолой «ПенеПурФом 1К» (время полимеризации при взаимодействии с водой 1 – 4 минуты), что позволит и надежно гидроизолировать шов, и заполнить его во избежание скапливания воды в шве в процессе эксплуатации. Далее смонтировать гидроизоляционную ленту «ПенеБанд С».

Наличие напорных течей значительно осложняет производство работ, поэтому необходимо предварительно снизить давление воды или сделать водоотвод. При выполнении шпуров для инъектирования давление воды уменьшится, т.к. часть воды будет выходить через шпур, а не через полость шва.

Ниже мы подробно рассматриваем наиболее сложный для гидроизоляции вариант деформационного шва с наличием напорных течей.

Гидроизоляция деформационных швов с применением системы «ПенеБанд С» (с напорными течами на момент производства работ)

1 Устранение напорных течей с применением гидроактивной полиуретановой смолы «ПенеПурФом 1К»

1.1 Установка инъекторов

Пробурить отверстия под углом ~ 45° к поверхности бетона для установки инъекторов (рис. 1.), расстояние между отверстиями и отступ от края шва должны составлять примерно ½ толщины конструкции. Диаметр отверстий на 1–2 мм должен превышать диаметр инъектора. Например, при диаметре инъектора 13 мм диаметр отверстия должен составлять 14 – 15 мм.

Установить первый (крайний по горизонтали или нижний по вертикали) металлический инъектор.



Рисунок 1. Инъекторы. Общий вид

1.2 Заполнение полости течи

После того как пробурены отверстия для инъектирования и напор воды в шве за счет этого будет снижен, заполнить полость шва «гидропломбами» «Ватерплаг» или «Пенеплаг» (рис. 2). В это время вода будет вытекать через пробуренные отверстия или инъекторы.



Рисунок 2. Вид растворной смеси «Ватерплаг»

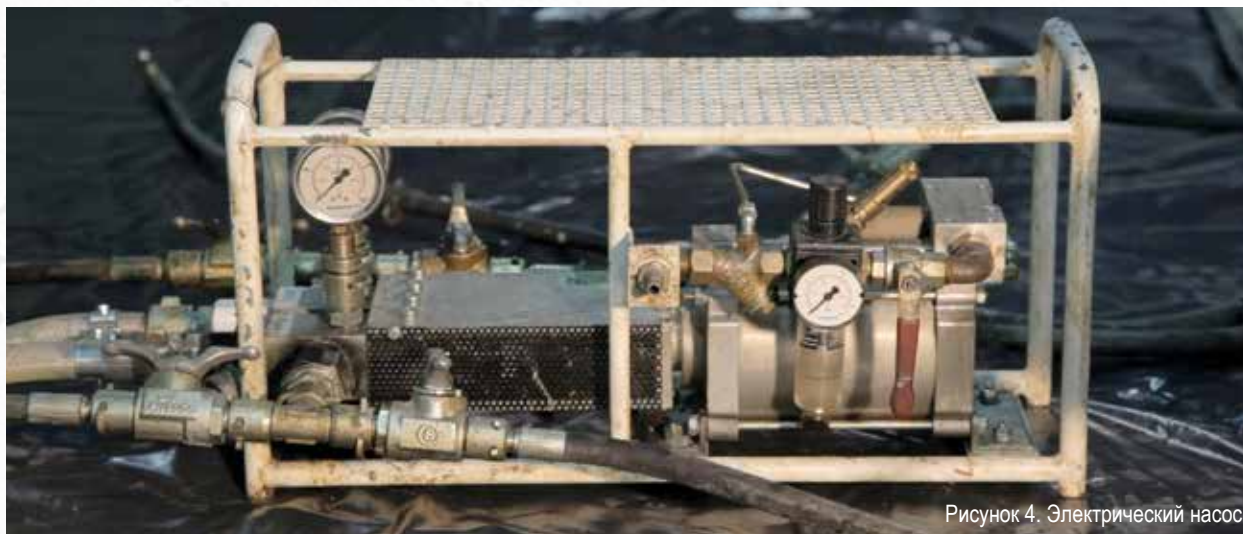


Рисунок 4. Электрический насос



Рисунок 3. Насос EK-100

1.3 Подготовка оборудования для инъектирования

Для нагнетания материала «ПенеПурФом 1К» рекомендуется использовать ручной поршневой насос EK-100, либо электрические насосы, обеспечивающие большую подачу смолы в полость шва (рис. 3–4).

Перед применением материала необходимо проверить работоспособность насоса – провести промывку гидравлическим маслом в режиме циркуляции.

1.4 Подбор времени реакции

Количество катализатора «ПенеПурФом 1К» подбирают, исходя из скорости фильтрации воды сквозь шов и температуры окружающей среды (см. таблицу).

Перед приготовлением рабочего объема материала рекомендуется сделать контрольный замес для оценки жизнеспособности материала в условиях объекта;

Перемешивать «ПенеПурФом 1К» с катализатором необходимо около 3 минут, вручную или с исполь-

Таблица 2
Продолжительность времени полимеризации (в количестве 10% воды от объема «ПенеПурФом 1К») в зависимости от температуры окружающей среды и количества катализатора

Количество катализатора «ПенеПурФом 1 К», %	Время реакции, в зависимости от температуры			
	+5°C	+15°C	+25°C	+30°C
0	60 мин	40 мин	30 мин	20 мин
1	11 мин	8 мин	7 мин	6 мин
2	8 мин	7 мин	6 мин	5 мин
3	7 мин	6 мин	5 мин	4 мин
4	6 мин	5 мин	4 мин	3 мин
5	4 мин	3 мин	2 мин	1 мин

зованием низкооборотистой дрели (до 300 об/мин) (рис. 5).

Следует помнить о том, что свойства материала зависят от температуры: при **понижении** температуры **увеличивается** вязкость материала и **время реакции** с водой; при **повышении** температуры **время реакции сокращается** и **снижается вязкость**.

Необходимо готовить такое количество материала, которое можно израсходовать за время жизнеспособности.



Рисунок 5. Приготовление смеси смолы «ПенеПурФом 1К» с катализатором

1.5 Выполнение инъекционных работ

Важно! Если в насосе присутствовала вода, то насос необходимо промыть растворителем.

Инъектирование производить до тех пор, пока не произойдет резкого повышения давления в системе или давление долгое время (2–3 минуты) не повышается, либо пока инъекционная смесь не начнет вытекать из соседнего инъектора.

Далее необходимо установить следующий инъектор и продолжить процесс инъектирования шва.

Перед переходом на следующий инъектор произвести контрольное нагнетание в предыдущий.

При увеличении вязкости смеси срочно промыть насос растворителем, после чего приготовить новую порцию материала.

При необходимости удаления инъекторов полость шпуров заполнить растворной смесью «Генекрит».

1.6 Очистка оборудования

По окончании инъектирования оборудование промыть растворителем. После использования растворителей насос и шланги необходимо промыть гидравлическим маслом (рис. 6). Затвердевшую и набравшую прочность смолу можно удалить только механическим способом.

После устранения активных течей следует приступить к монтажу ленты «ПенеБанд С».



Рисунок 6. Очистка оборудования

2. Монтаж ленты «ПенеБанд С».

2.1 Подготовка поверхности

Фрагменты бетона недостаточной прочности необходимо удалить механическим способом (водой под давлением, применением торцевой алмазной фрезы и т.п.). Перед выполнением работ бетонная поверхность должна быть сухой и тщательно очищена от любых загрязнений до структурно прочного бетона (рис. 7).

Неровные участки бетонной поверхности, препятствующие плотному прилеганию к ним гидроизоляционной ленты, должны быть восстановлены ремонтной смесью «Скрепа М500 Ремонтная», кромки шва должны быть округлены.



Рисунок 7. Подготовка поверхности

2.2 Выбор ширины ленты

Выбор ширины ленты зависит от ширины шва и предполагаемой величины деформации шва. Если данные о характере и размерах возможных деформаций шва отсутствуют, то необходимо использовать ленту шириной не менее средней ширины шва плюс 200 мм.

2.3 Приготовление клея

При использовании ленты «ПенеБанд С» применяется двухкомпонентный клей «ПенеПокси 2К». Смешать компоненты клея (А и В) в соотношении А: В = 2:1 по объёму в течение 3 минут до образования однородной массы (рис. 8). Для перемешивания использовать низкооборотную дрель (до 300 об/мин).



Рисунок 8. Приготовление клея «ПенеПокси 2К»

ВНИМАНИЕ! Бетонная поверхность перед нанесением клея «ПенеПокси 2К» должна быть сухой.

Клей нанести на подготовленную сухую бетонную поверхность непрерывным ровным слоем с помощью шпателя (рис. 9). Толщина слоя клея должна составлять 0,5 – 1,5 мм, а его ширина с каждой стороны шва должна быть 80 мм.



Рисунок 9. Нанесение клея

2.5 Монтаж гидроизоляционной ленты

Уложить гидроизоляционную ленту на клей (рис. 10), сформировав её петлёй в зоне шва, и плотно прокатать края ленты (например, пластиковым валиком) до полного удаления воздуха из-под них. Клей должен выдавиться по бокам ленты на 5 – 7 мм.

Зашпатлевать края ленты выдавившимся клеем (рис.11).

Ленты сваривают между собой внахлест при температуре 300 – 350 °С строительным феном (2300 Вт) с насадкой шириной 20 – 40 мм, при этом конец одной ленты должен заходить на другую не менее чем на 100 мм.

Расход клея – 0,5 – 0,7 кг/м п.



Рисунок 10. Укладка ленты



Рисунок 11. Герметизация краев ленты

2.6. Защита от механических воздействий

Если предполагается, что при эксплуатации лента будет подвергаться механическим воздействиям (например, движение транспорта, пешеходов или ударные нагрузки при отсыпке грунтом), то необходимо предусмотреть защиту ленты от механических нагрузок. Обычно для защиты целей используют дополнительную защиту с помощью транспортной ленты толщиной 5 – 10 мм в комплексе с оцинкованными металлическими листами или другие способы (рис. 12).



Рисунок 12. Защита от механических нагрузок

ОБРАБОТАНО



АВТОМОБИЛЬНО-ПЕШЕХОДНЫЙ ТОННель

г. Новокузнецк, Россия

Тоннель построен 80 лет назад. Это гигантское сооружение, являясь историческим памятником, по-прежнему используется по назначению. Ежедневно здесь проезжают сотни машин. Долгий период эксплуатации без капитального ремонта привел к частичному нару-

шению гидроизоляции железобетонных конструкций. Для ее восстановления были использованы самые современные материалы в линейке Пенетрона – полиуретановые смолы. А для герметизации деформационных швов применялась система «Пенебанд».

Поставка материалов –
ООО «Пенетрон-Кузбасс», г. Новокузнецк, Россия

ПЕНЕТРОНОМ

До начала работ



По окончании работ





Саморегулируемая организация
«Российский Союз производителей и поставщиков
проникающей гидроизоляции»

Школа гидроизоляровщиков

Проводит обучение по программе «Современные методы устройства гидроизоляции
бетонных и железобетонных конструкций».

Курс адресован работникам строительных компаний, выполняющих или
планирующих выполнять гидроизоляционные работы. Прошедшие обучение получат
сертификат СРО РСПППГ и возможность сотрудничать с успешной компанией –
лидером на рынке гидроизоляционных материалов.

Помогаем в трудоустройстве.

**Продолжительность курса
2 дня**

Екатеринбург

Тел./факс: (343) 217-02-02

e-mail: una@penetron.ru

Москва

Тел./факс: (495) 660-52-00

e-mail: moscow@penetron.ru

www.penetron.ru